

Fresher



Μ.Ε.Τ. 230242

— ΓΙΑ ΦΡΟΥΤΑ & ΛΑΧΑΝΙΚΑ —

ISSN: 2241-9462 ▪ ΙΟΥΝΙΟΣ - ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟΣ 2024 ▪ ΝΟ 35 ▪ ΔΩΡΕΑΝ ΜΕ ΤΗΝ AGRENDA ΚΑΙ ΑΥΤΟΤΕΛΟΣ ΜΕ 3 ΕΥΡΩ



ΑΝΘΕΚΤΙΚΑ ΥΠΟΚΕΙΜΕΝΑ

ΥΠΟΣΧΟΝΤΑΙ ΠΑΡΑΓΩΓΗ
ΕΣΠΕΡΙΔΟΕΙΔΩΝ ΑΚΟΜΑ
ΚΑΙ 12 ΜΗΝΕΣ ΤΟ ΧΡΟΝΟ

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΑΓΓΕΛΗΣ ΚΟΡΟΒΙΛΑΣ

Μέχρι να έρθουν
τα ρομπότ θα έχουν
κλείσει όλα τα
θερμοκήπια λόγω
έλλειψης εργατών



Utrisha[®] Rhizo

ΒΙΟΔΙΕΓΕΡΤΗΣ

**ΕΝΕΡΓΟΠΟΙΗΣΤΕ
ΤΗ ΓΟΝΙΜΟΤΗΤΑ
ΤΟΥ ΕΔΑΦΟΥΣ**

ΠΡΟΣΟΧΗ ΣΤΙΣ ΟΔΗΓΙΕΣ ΧΡΗΣΗΣ: Τα προϊόντα θρέψης να χρησιμοποιούνται με ασφαλή τρόπο.
Να διαβάζετε πάντα την ετικέτα και τις πληροφορίες σχετικά με το προϊόν πριν τη χρήση, καθώς και τις προειδοποιητικές φράσεις και σύμβολα.



ΑΣΦΑΛΗΣ ΟΔΗΓΟΣ
ΟΙ CLUB PREMIUM
ΠΟΙΚΙΛΙΕΣ ΓΙΑ ΠΟΛΛΕΣ
ΠΟΛΥΕΤΕΙΣ
ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΕΣ

ΜΟΤΙΒΟ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΧΤΙΖΕΙ ΤΟ ΑΚΤΙΝΙΔΙΟ

Αν υπάρχει μια πολυετής καλλιέργεια με θεαματικά αποτελέσματα (και) στον ελλαδικό χώρο τα τελευταία χρόνια, είναι αναμφίβολα η καλλιέργεια των ακτινιδίων. Όχι τόσο γιατί η ζηριά που έχει προκαλέσει η ασθένεια της Μορία στην Ιταλία έχει διευκολύνει σε μεγάλο βαθμό τις εξαγωγές της εγχώριας παραγωγής αλλά γιατί, η υιοθέτηση κανόνων στην ανάπτυξη της καλλιέργειας, διευκολύνει τη διείσδυση στις μεγάλες διεθνείς αγορές και μάλιστα με όρους υπεραξίας. Έτσι, παρ' ότι αναμένεται υπερδιπλασιασμός παραγωγής μέσα σε λιγότερο από 10 χρόνια, η εγχώρια παραγωγή ακτινιδίων δείχνει να κατοχυρώνει την ταυτότητά της διεθνώς και να ανταποκρίνεται καλά στις νέες καταναλωτικές τάσεις.

Βεβαίως, όπως αναφέρθηκε και στο τελευταίο Kivi Forum που πραγματοποιήθηκε κατά τη διάρκεια της Freskon 2024 στη Θεσσαλονίκη με διοργανωτή τα Φρουτονέα, οι καλλιεργητικές μέθοδοι, η μετασυλλεκτική διαχείριση του ακτινιδίου και οι προοπτικές του κλάδου αλλάζουν. Ένα μεγάλο βάρος διαχείρισης αυτών των αλλαγών πέφτει στις κοινοπραξίες, οι οποίες, πέραν των άλλων είναι σε θέση να ανεβάσουν το προϊόν πάνω από το 1% της παγκόσμιας κατανάλωσης φρούτων.

Με δεδομένο πάντως ότι η Ελλάδα θα ξεπεράσει τους 400.000 τόνους στην παραγωγή πράσινου ακτινιδίου, οφείλει να προγραμματίσει έγκαιρα τη μετασυλλεκτική φροντίδα του προϊόντος, την επάρκεια αποθηκευτικών χώρων (ψυγεία) και φυσικά

τις απαραίτητες συμφωνίες για την πώληση του προϊόντος. Δεν υπάρχει αμφιβολία ότι μια καλύτερη οργάνωση των παραγωγών γύρω από συνεταιρισμούς και ομάδες θα μπορούσε να κατευθύνει καλύτερα τα πράγματα και να κάνει πιο ασφαλείς τις επενδύσεις των καλλιεργητών στο ακτινίδιο.

Σε κάθε περίπτωση, πάντως, τα ακτινίδια και οι club premium ποικιλίες που δίνουν τον τόνο στην ανάπτυξη του κλάδου, θα μπορούσαν να είναι ένας ασφαλής οδηγός και για άλλες πολυετείς καλλιέργειες με ενδιαφέρον για την Ελλάδα.

Στα εσπεριδοειδή π.χ., μια οργανωμένη αναδιάρθρωση που θα εστιάζει στις σύγχρονες καταναλωτικές ανάγκες, θα λαμβάνει υπόψη τις διαστάσεις της κλιματικής κρίσης και θα αξιοποιεί με τον καλύτερο τρόπο νέα υποκείμενα και ποικιλίες, με απώτερο στόχο την σταθερή παραγωγή σε 12μηνη βάση.

Ειδικά στο κομμάτι του υποκειμένου, όπως εξηγεί στο περιοδικό (σελ. 6) ο Σπύρος Ταμπάκης, από την Tamprakis Fresh, παρατηρείται ένας αδικαιολόγητος λήθαργος. Από τη μια πλευρά υπάρχει έλλειμμα γνώσης και εξειδίκευσης πάνω στα εσπεριδοειδή, με αποτέλεσμα οι παραγωγοί να μην ζητούν νέα πράγματα, και από την άλλη οι γεωπόνοι και οι φυτωριόχοι δεν ρισκάρουν να φέρουν καινούργια φυτά με διαφοροποιημένα χαρακτηριστικά, γιατί ανησυχούν ότι δεν θα τα διαθέσουν.

Γιάννης Πανάγος Εκδότης - Διευθυντής

Fresher

— ΓΙΑ ΦΡΟΥΤΑ & ΛΑΧΑΝΙΚΑ —

και **διαδικτυακά**

Με σύγχρονη γραφή διαλόγου
κερασιού έτοιμος για τη φετινή
σοδειά ο ΑΣ «Ο Άγιος Λουκάς»

Με αποτίμηση οικονομικής, κοινωνικής
και περιβαλλοντικής φύσεως
επιχειρηματικών, κερδοσκοπικών ή
κοινωνικών σκοπών...



Το «Κοσμοπλίτα» στην οριστική
φετινή του Α.Σ. Νέσος

Επένδυση στην ποιότητα, στην
αειφορία και στην κοινωνία...



Με 20 Απριλίου ξεκινάει η προετοιμασία
για την Freskon 2024

Με την 20η Απριλίου, η Freskon 2024
πρόκειται να πραγματοποιηθεί...



Με την παρουσία της Freskon 2024
πρόκειται να πραγματοποιηθεί...

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΑΝΑΔΙΑΡΘΡΩΣΗ ΕΣΠΕΡΙΔΟΕΙΔΩΝ

06 Κάν' το όπως το ακτινίδιο, προτείνουν οι ειδικοί της αγοράς για την επόμενη μέρα στα εσπεριδοειδή

ΦΥΤΙΚΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ

10 Από 10 κρούσματα το 2021 στις Αμπελιές Γιαννιτών, σε 5.000 σήμερα στρέμματα στην Πέλλα η μυστηριώδης ασθένεια της ροδακινιάς

ΜΗΛΟ

24 Επιστροφή στην κανονικότητα για την παραγωγή μήλου βλέπει ο ΑΣ Ζαγοράς

ΔΙΕΘΝΗ

- 12** «Εκρηξη» θερμοκηπιακών εγκαταστάσεων στην Κίνα βλέπει η NASA
- 13** Μανταρίνι αντί για πορτοκάλι φέρνουν τα ρεκόρ τιμής στο χυμό

ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗ

15 Ενώνει το Πήλιο το ΠΟΠ Κάστανο Πηλίου που τρέχει ο ΑΣ Ζαγοράς

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ

28 Προσεγμένο, ταισμένο και ποτισμένο θερμοκήπιο σημαίνει εργατικά χέρια, σημειώνει ο έμπειρος παραγωγός Αγγελής Κοροβίλας από τα Φιλιατρά

ΚΡΕΜΜΥΔΙ

18 Διορθώνει η τιμή στο ξερό κρεμμύδι, στήριγμα ο τουρισμός

ΚΕΡΑΣΙ

20 Τα είχε όλα η φετινή χρονιά στα κεράσια

ΡΟΔΑΚΙΝΟ ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΟ

22 Πολλές ποικιλίες μαζί στην αγορά με ταβάνι τα 60 λεπτά

ΚΑΡΠΟΥΖΙ

27 Στα 50 λεπτά και κοιτάει πιο ψηλά το καρπούζι

ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ

32 Ειδική θρέψη και βιοδιέγερση στο επιτραπέζιο σταφύλι

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΑ

- 43** Με brand Naoufruta στην αγορά τα φρούτα του ΑΣ Νάουσας
- 45** Στρατηγική συμμαχία της Agro-phoenix με τη Lariplast
- 47** Νέα γραμμή για το κεράσι και υψηλή τεχνολογία για τον ΑΣ Ράχης «Ο Αγ. Λουκάς»



06

ΟΡΘΗ ΟΡΓΑΝΩΣΗ
ΣΤΑ ΕΣΠΕΡΙΔΟΕΙΔΗ
ΠΡΟΤΕΙΝΕΙ
Ο ΣΠΥΡΟΣ ΤΑΜΠΑΚΗΣ



20

ΠΑΛΕΨΕ ΑΛΛΑ
ΔΕΝ ΕΙΧΕ ΣΥΜΜΑΧΟ
ΤΟΝ ΚΑΙΡΟ ΦΕΤΟΣ
ΤΟ ΚΕΡΑΣΙ



28

ΑΝ ΔΕΝ ΕΧΩ
ΕΡΓΑΤΙΚΑ ΧΕΡΙΑ,
ΑΣ ΜΠΟΡΩ ΝΑ
ΕΧΩ ΡΟΜΠΟΤ



10

ΓΙΑ ΤΗΝ ΧΥΛΕΛΛΑ
ΤΗΣ ΡΟΔΑΚΙΝΙΑΣ
ΚΑΝΟΥΝ ΛΟΓΟ
ΟΙ ΠΑΡΑΓΩΓΟΙ



Επαγγελματικά
Οχήματα

This is new
This is strength
This is Amarok



**Νέες ειδικές AWARD εκδόσεις
με πλούσιο εξοπλισμό
και προνομιακές τιμές από 35.600€***

Το απόλυτο premium όχημα της κατηγορίας του.
Κυριαρχεί σε κάθε δρόμο, εντυπωσιάζει σε κάθε στιγμή.
Αυτό είναι το νέο Amarok.

*Χωρίς Φ.Π.Α. Ισχύει για περιορισμένο αριθμό αυτοκινήτων.

5 ΧΡΟΝΙΑ
ΕΡΓΟΣΤΑΣΙΑΚΗ
ΕΓΓΥΗΣΗ

Kosmocar
Επίσημος Εισαγωγέας

Μέση κατανάλωση: 8,8 - 10,3 lt/100 km. Μέσες εκπομπές CO₂: 230 - 269 gr/km (κύκλος WLTP)

volkswagen-commercial-vehicles.gr

ΚΑΝ' ΤΟ ΟΠΩΣ ΤΟ ΑΚΤΙΝΙΔΙΟ Η ΕΠΟΜΕΝΗ ΜΕΡΑ ΣΤΑ ΞΙΝΑ

ΣΕ ΑΝΑΖΗΤΗΣΗ ΚΑΤΑΛΥΤΗ ΓΙΑ ΝΑ ΠΡΟΧΩΡΗΣΕΙ
ΣΤΗΝ ΑΝΑΓΚΑΙΑ ΑΝΑΔΙΑΡΘΡΩΣΗ ΒΡΙΣΚΕΤΑΙ Ο ΕΓΧΩΡΙΟΣ
ΚΛΑΔΟΣ ΕΣΠΕΡΙΔΟΕΙΔΩΝ, ΟΠΩΣ ΕΞΗΓΟΥΝ ΣΤΟ FRESHER
ΠΑΡΑΓΟΝΤΕΣ ΤΗΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗΣ ΑΓΟΡΑΣ, ΠΟΥ ΠΡΟΒΑΛΛΟΥΝ
ΤΑ ΕΠΙΤΕΥΓΜΑΤΑ ΠΟΥ ΕΦΕΡΕ Η ΟΡΘΗ ΟΡΓΑΝΩΣΗ
ΤΗΣ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑΣ ΑΚΤΙΝΙΔΙΟΥ ΤΟΥ ΓΙΑΝΝΗ ΡΟΥΠΑ

Αφορμή για τη μετατροπή της «συγκυριακής» ευφορίας στα εσπεριδοειδή σε μία διαρκή συνθήκη ανάπτυξης του κλάδου θα μπορούσαν να οδηγήσουν οι διεθνείς συνθήκες που έκαναν για λίγο καιρό το ελληνικό προϊόν ανάρπαστο.

Ένα προϊόν που στην πραγματικότητα προέρχεται από οπωρώνες που γερνούν επικίνδυνα, αντιμετωπίζει σοβαρές προκλήσεις, λόγω κλιματικής κρίσης, ενώ, η διαχείρισή του κυριαρχείται από κάποιες νοσηρότητες οι οποίες οδηγούν σταδιακά σε αδιέξοδο. Την ίδια ώρα που στο εξωτερικό συζητούνται εκτενώς νέα υποκείμενα και ποικιλίες, στην Ελλάδα δεν θίγεται τίποτα απ' τα δύο, εξηγεί στο Fresher ο Σπύρος Ταμπάκης, ιδιοκτήτης της εξαγωγικής αγροεπιχείρησης Tampakis Fresh.

Ειδικά στο κομμάτι του υποκειμένου, όπως σημειώνει ο ίδιος, εντοπίζεται ένας αδικαιολόγητος λήθαργος. Από τη μια πλευρά, υπάρχει έλλειμμα γνώσης και εξειδίκευσης πάνω στα ξινά, με αποτέλεσμα οι παραγωγοί να μην ζητούν νέα πράγματα, ενώ απ' την άλλη οι γεωπόνοι και οι φυτωριόχοι δεν ρισκά-

ρουν να εισάγουν καινούργια δέντρα με διαφοροποιημένα χαρακτηριστικά, αφού δεν υπάρχει ζήτηση και δεν θέλουν να πέσουν έξω.

Χαρακτηριστικό είναι το παράδειγμα του Citrumelo, ενός ελεύθερου υποκειμένου που προωθείται έντονα τα τελευταία χρόνια ως «η γιατριά για κάθε ασθένεια», κυρίως λόγω ευκολίας στη διαχείριση από πλευράς φυτωρίων. Πρόκειται όμως για ένα όψιμο δέντρο με μικρή ανοχή στα ασβεστούχα εδάφη που βρίσκει κανείς συχνά στη Νότια Ελλάδα, ενώ παράλληλα βγάζει και ασυμβατότητες, θέτοντας σε ορισμένες περιπτώσεις εκτός παιχνιδιού ολόκληρους οπωρώνες μερικά χρόνια μετά την εγκατάστασή. Κοινώς, σύμφωνα με τον κ. Ταμπάκη, δεν κάνει παντού το Citrumelo, αφού υπάρχουν και άλλα όπως η Volkameriana, το Νεράντζι και άλλα υποκείμενα που δεν τα βρισκόμαστε στην Ελλάδα, τα οποία εφαρμόζουν καλύτερα σε πολλούς δενδρώνες, δίχως προβλήματα. «Χρειάζεται ανάλυση και πλάνο από πλευράς παραγωγού πριν επισκεφτεί ένα σοβαρό φυτώριο για να συζητήσει», σημειώνει ο ίδιος.

«Δεν υπάρχουν καλύτερα και χειρότερα υποκείμενα, υπάρχει κατάλληλο και ακατάλληλο χωράφι» τονίζει από μεριάς του ο Γιάννης Χιώτης, παραγωγός εσπεριδοειδών στη Σκάλα Λακωνίας.



Σπύρος Ταμπάκης,
επικεφαλής της
εξαγωγικής
αγροεπιχείρησης
Tampakis Fresh



ΠΑΡΑΓΩΓΗ 365 ΜΕΡΕΣ ΤΟ ΧΡΟΝΟ

Ας σημειωθεί πως η ελληνική παραγωγή πάσχει λόγω οψιμότητας. Για παράδειγμα, πορτοκάλι συλλέγεται συνήθως από τα τέλη Νοεμβρίου (με εξαίρεση λίγα Βαλέντσια), όταν η Ισπανία μαζεύει προϊόν από τον Οκτώβριο. Στην Ισπανία όμως, αξιοποιείται κυρίως η ελεύθερη ποικιλία Carrizo αλλά και προστατευμένα υποκείμενα όπως το Forner Alcaide 5. Όπως εξηγεί ο Σπύρος Ταμπάκης, μία σταδιακή ενσωμάτωση πρωιμότερων και πιο σκληραγωγημένων υποκειμένων θα μπορούσε να κάνει την ελληνική παραγωγή τα επόμενα χρόνια να απλωθεί ημερολογιακά 365 μέρες το χρόνο, μειώνοντας την πίεση συγκομιδής, ενώ θα έριχνε και το ρίσκο ολικής ζημιάς σε περίπτωση ακραίων καιρικών φαινομένων. «Για παράδειγμα, ένας εμβολιασμός υπερπρωίμης ποικιλίας Fukomoto σε υποκείμενο Carrizo, θα έδινε πορτοκάλι από τα μέσα Οκτωβρίου. Πάνω σε Citrumelo, η σοδειά πάει για Νοέμβριο. Κοινώς, η οψιμότητα του υποκειμένου μειώνει την επίδραση της ποικιλίας στο εγχείρημα, αφού το υποκείμενο είναι εκείνο που επιβάλλει τις μεταβολικές διαδικασίες στο δέντρο».

Το παράδειγμα του ακτινιδίου

Όπως εξηγεί ο Σπύρος Ταμπάκης στο Fresher, ο ελληνικός πρωτογενής τομέας έχει να επιδείξει πρόσφατο παράδειγμα ορθής οργάνωσης καλλιέργειών. Την τελευταία 5ετία, η εκθετική μεγέθυνση της ελληνικής παραγωγής ακτινιδίου έγινε με βιώσιμους όρους, πετυχαίνοντας οικονομικά κλίμακα με παραγωγούς που συνεργάζονται

ΑΠΟΔΟΤΙΚΑ ΥΠΟΚΕΙΜΕΝΑ ΣΤΙΣ ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΣΥΝΘΗΚΕΣ*

1	NARANJO AMARGO	2	MACROPHYLLA
3	VOLKAMERIANA	4	CARRIZO
5	CITRUMELO	6	FORNER ALCAIDE N05
7	C-35	*Σε κατάλληλο έδαφος, κλίμα, νερό άρδευσης	

Σύμφωνα με τον Σπύρο Ταμπάκη

προς όφελος όλων και με σοβαρές αναλύσεις πριν μπουν τα κτήματα, τραβώντας έτσι και την προσοχή εταιρειών από το εξωτερικό οι οποίες είδαν στην Ελλάδα μία σοβαρή ευκαιρία για καινοτομία. Για να μπορέσει να γίνει όμως κάτι παρόμοιο και στα εσπεριδοειδή, χρειάζεται να αυξηθεί ο κλήρος με οργανωμένες Ομάδες Παραγωγών και ένα δίκτυο υποστήριξης που δεν θα είναι κολλημένο σε παλιές γεωπονικές πρακτικές. Για να γίνουν όμως αυτά τα δύο, χρειάζεται πρωτοβουλία από πλευράς παραγωγών. «Ακόμα και για προστατευόμενα νέα υποκείμενα, το κόστος θα έβγαινε σε ένα ευρώ παραπάνω το δέντρο. Δεν αυξάνεται δραματικά. Η καινοτομία απαιτεί διάθεση και αν οι παραγωγοί δεν απαιτήσουν το καλύ-

τερο, τότε κανείς δεν θα τους το προσφέρει ως επιλογή», καταλήγει ο Σπύρος Ταμπάκης.

Δένει με τα Lane Late το Citrumelo

«Δεν υπάρχουν καλύτερα και χειρότερα υποκείμενα, υπάρχει κατάλληλο και ακατάλληλο χωράφι» θα τονίσει από μεριάς του ο Γιάννης Χιώτης, παραγωγός εσπεριδοειδών στη Σκάλα Λακωνίας. «Θα πρέπει ο μέσος παραγωγός να επιμορφωθεί και να αναζητά λύσεις για το χωράφι του με βάση αναλύσεις και χαρτιά, όχι με λόγια του αέρα», εξηγεί ο έμπειρος παραγωγός, ο οποίος έχει εντοπίσει πως το Citrumelo κάνει καλύτερη δουλειά σε συνδυασμό με Lane Late από ότι με τα Βαλέντσια, δημιουργώντας δέντρα με πλούσια κόμη, πολλούς κλάδους και μεγάλο φορτίο. Να σημειωθεί πως τα Lane Late αυξάνονται τα τελευταία χρόνια με πολλές νέες φυτεύσεις σε Αργίριο, Μεσολόγγι και Λακωνία.

Πιο ανθεκτικό μανταρίνι λόγω κλιματικής κρίσης

Σύμφωνα με τον κ. Ταμπάκη, η αγορά ζητάει περισσότερες μεγαλόκαρπες ποικιλίες στο μανταρίνι και υψηλότερη διατηρησιμότητα. Το πρόβλημα με την ελληνική παραγωγή έγινε πασιφανές το Δεκέμβριο του 2022, όταν η ζέστη που επικρατούσε υποβάθμιζε σημαντικά τις Κλημεντίνες και οδήγησε τον κλάδο σε αναζήτηση κονδυλίων για de minimis. Με βάση τα κλιματικά μοντέλα, το σκηνικό του ήπιου χειμώνα θα αποτελέσει τη νόρμα για τη χώρα μας τα επόμενα χρόνια, καθιστώντας τη στροφή σε ποικιλίες με πιο κοντή φλούδα και μεγαλύτερο μέγεθος μονόδρομο.



Hellenic Land
Saitis S.A.

ΦΥΤΙΚΟ
ΚΕΦΑΛΑΙΟ



XYLELLA ΤΗΣ ΡΟΔΑΚΙΝΙΑΣ Η ΜΥΣΤΗΡΙΩΔΗΣ ΑΣΘΕΝΕΙΑ;

ΑΠΟ ΤΑ ΣΠΟΡΑΔΙΚΑ ΠΡΩΤΑ ΚΡΟΥΣΜΑΤΑ ΤΟ 2021 ΣΕ ΚΑΠΟΙΑ ΚΤΗΜΑΤΑ ΣΤΟ ΧΩΡΙΟ ΑΜΠΕΛΙΕΣ ΤΩΝ ΓΙΑΝΝΙΤΣΩΝ, Η ΔΙΑΣΠΟΡΑ ΤΗΣ ΑΣΘΕΝΕΙΑΣ ΕΙΝΑΙ ΡΑΓΔΑΙΑ ΚΑΙ ΠΛΕΟΝ ΕΧΕΙ ΕΠΕΚΤΑΘΕΙ ΣΕ 5.000 ΣΤΡΕΜΜΑΤΑ ΣΤΗΝ ΕΥΡΥΤΕΡΗ ΠΕΡΙΟΧΗ ΤΗΣ ΠΕΛΛΑΣ ΤΟΥ ΛΕΩΝΙΔΑ ΛΙΑΜΗ

Τρομακτικές διαστάσεις έχει αρχίσει να λαμβάνει το πρόβλημα με τη μυστηριώδη ασθένεια της ροδακινιάς, που έχει εμφανιστεί στην Περιφερειακή Ενότητα Πέλλας και παραμορφώνει τους καρπούς τόσο των συμπήρυνων, όσο και των επιτραπέζιων ποικιλιών του φρούτου, σε σημείο που να μην είναι εμπορεύσιμο ούτε καν για χυμό. Σε μόλις τρία χρόνια, από τα σποραδικά πρώτα κρούσματα σε κάποια κτήματα στο χωριό Αμπελιές των Γιαννιτσών, η διασπορά της ασθένειας είναι ραγδαία και πλέον έχει επεκταθεί και σε γειτονικά χωριά, καλύπτοντας μια έκταση 5.000 στρεμμάτων, ενώ γίνονται αναφορές για πιθανή εξάπλωση σε περιοχές της Ημαθίας και της Λάρισας ξυπνώντας εφιάλτες από ανάλογες καταστροφές που έχουν καταγραφεί στην Ιταλία με την Xylella στην ελιά και το βακτήριο PSI στην ακτινιδιά. Το φαινόμενο χαρακτηρίζεται από τους εμπλεκόμενους ως εξαιρετικά επικίνδυνο και, όπως επισημαίνεται, εάν δεν αντιμετωπιστεί ορθά και πειθαρχημένα, θα επιφέρει άμεσο πλήγμα στην καλλιέργεια, αλλά και στο εισόδημα των αγροτικών νοικοκυριών που ασχολούνται με αυτή, τόσο στο πρωτογενές στάδιο όσο και στη μεταποίηση.

Εκρίζωση των προσβληθέντων κτημάτων και οικονομική ενίσχυση παραγωγών

Στο πνεύμα αυτό συγκλήθηκε, την Κυριακή 26 Μαΐου, έκτακτη σύσκεψη παραγόντων, στην έδρα της ΕΚΕ, στον Κοπανό Ημαθίας, από την Εθνική Διεπαγγελματική Οργάνωση Πυρηνοκάρπων, στην οποία συμμετείχαν ο υφυπουργός Αγροτικής Ανάπτυξης και Τροφίμων Διονύσης Σταμενίτης, ο Αντιπεριφερειάρχης Ημαθίας Κώστας Καλαϊτζίδης, το τέλεχος



Γίνονται αναφορές για πιθανή εξάπλωση σε περιοχές της Ημαθίας και της Λάρισας.

της ΔΑΟΚ Ημαθίας Κώστας Μπέης και το Δ. Σ. της Διεπαγγελματικής με εκπροσώπους από τους παραγωγικούς Συνεταιρισμούς και τις βιομηχανίες του κλάδου. Αποκλειστικό θέμα αποτέλεσε η εξέταση του φαινομένου της, ανεξήγητης προς το παρόν, ίωσης, η οποία πλήττει τα πυρηνόκαρπα και κυρίως τα ροδάκινα και νεκταρίνια και μεταξύ άλλων προτάθηκαν αφενός κινήσεις αποτροπής της διασποράς και αφετέρου ζητήθηκε να υπάρξει εκρίζωση των προσβληθέντων κτημάτων και να δοθεί οικονομική ενίσχυση τους παραγωγούς. Μετά την αναλυτική παρουσίαση της κατάστασης, η Διεπαγγελματική αποφάσισε:

- Την καταγραφή όλων των εκτάσεων που εμφανίστηκε το πρόβλημα και την καταχώρηση των στοιχείων σε ειδικό μηχανογραφικό πρόγραμμα.

- Τα στοιχεία θα υποβάλλονται σε ειδικό έντυπο το οποίο θα υπογράφει ο αγρότης καλλιεργητής του οπωρώνα και θα βεβαιώνει είτε ο γεωπόνος της Συλ-

λογικής Οργάνωσης είτε ο γεωπόνος σύμβουλος του καλλιεργητή όταν δεν είναι μέλος Οργάνωσης.

- Τα δεδομένα θα καταχωρούνται από τους ως άνω γεωπόνους σε ηλεκτρονικό πρόγραμμα που θα δημιουργηθεί τις αμέσως επόμενες ημέρες σε περιβάλλον «I-cloud» και θα δοθούν κλειδάρητοι πρόσβασης.

- Μετά την καταχώρηση των δεδομένων τα πρωτότυπα χειρόγραφα έντυπα θα παραδοθούν στις κατά τόπους ΔΑΟΚ που υπάγεται ο κάθε παραγωγός.

- Στην καταγραφή θα δηλώνεται με ακρίβεια κάθε στοιχείο όπως για παράδειγμα η ποικιλία, ο αριθμός δένδρων που προσβλήθηκε, η συνολική έκταση και κάθε στοιχείο που θα ζητείται με βάση πάντα την τελευταία υποβληθείσα δήλωση του ΟΣΔΕ, με την οποία και θα διασταυρωθούν τα δεδομένα.

- Θα δοθούν το επόμενο διάστημα κατευθύνσεις, αφού γίνουν συνεννοήσεις με τις Κρατικές Υπηρεσίες, για το πώς θα διαχειριστούμε τα προσβληθέντα από την ασθένεια φρούτα καθώς και τα προσβληθέντα δένδρα τα οποία πρέπει να καταστραφούν.

- Θα πρέπει να επιδειχτεί η μέγιστη υπευθυνότητα στην συνολική διαχείριση του προβλήματος για να μην επεκταθεί το φαινόμενο.

- Θα αποσταλούν δείγματα στο Μπενάκειο Ινστιτούτο καθώς και θα επιδιωχθεί να σταλούν και σε αντίστοιχα του εξωτερικού.

- Θα συσταθούν επιτροπές σε κάθε ΠΕ όπου υπάρχει το πρόβλημα, για να συντονίζουν τις ενέργειες

- Θα ζητηθεί να υπάρχει αντίστοιχη επιτροπή στο υπουργείο Αγροτικής Ανάπτυξης για να επιτηρεί και να συντονίζει κεντρικά τις ενέργειες.

- Η εκρίζωση των προσβληθέντων δένδρων και οπωρώνων θα ζητηθεί να ενισχυθεί οικονομικά.

ΕΙΔΗΣΕΙΣ

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ:
ΒΑΣΙΛΙΚΗ ΜΑΝΤΑ



Έκρηξη θερμοκηπίων στην Κίνα δείχνουν οι δορυφόροι της NASA

ΟΙ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑΚΕΣ καλλιέργειες γνωρίζουν μια εκρηκτική ανάπτυξη τις τελευταίες δεκαετίες, καταλαμβάνοντας πλέον εκτάσεις που ξεπερνούν τα 13.000 τ.χλμ. γης παγκοσμίως. Σύμφωνα με ανάλυση δορυφορικών δεδομένων που δημοσιεύθηκε στο περιοδικό Nature Food, η Κίνα ηγείται της παγκόσμιας αγοράς, φιλοξενώντας το 60% αυτών. Η μεγαλύτερη συγκέντρωση βρίσκεται στην πεδιάδα της Β. Κίνας, με την πόλη Weifang να διαθέτει το μεγαλύτερο σύμπλεγμα θερμοκηπίων στον κόσμο, καλύπτοντας πάνω από 820 τ. χλμ. Η ταχεία επέκταση των θερμοκηπιακών εγκα-

ταστάσεων στην Κίνα καταδεικνύεται από δορυφορικές εικόνες Landsat, που παρακολουθούν τις αλλαγές από το 1987 έως το 2024. Οι καλλιέργειες αυτές καλύπτουν πλέον μεγάλες εκτάσεις που άλλοτε ήταν ανοιχτές καλλιεργήσιμες γαίες, προσφέροντας λαχανικά όπως αγγούρια, μελιτζάνες και ντομάτες, καθώς και φρούτα υψηλής αξίας όπως φράουλες και ακτινίδια. Οι εγχώριες ανάγκες και η αυξημένη παραγωγή οδήγησαν στην υιοθέτηση των θερμοκηπίων, με αγρότες να προτιμούν αυτή τη μέθοδο λόγω της αποτελεσματικότητας και του ελέγχου των συνθηκών καλλιέργειας. Καινοτομίες όπως η στά-

γδην άρδευση και η υδροπονία έχουν ενισχύσει τη δημοτικότητα τους.

Η ομάδα ερευνητών χρησιμοποίησε εικόνες από τους δορυφόρους Landsat και Sentinel-2 για να χαρτογραφήσει, την εξάπλωση των θερμοκηπίων σε 119 χώρες, μεταξύ των οποίων η Ισπανία (5,6% της συνολικής έκτασης), η Ιταλία (4,1%), το Μεξικό (3,3%), η Τουρκία (2,4%), το Μαρόκο (2,3%), η Δημοκρατία της Κορέας (1,8%), την Ιαπωνία (1,7%), την Ολλανδία (1,4%) και τη Γαλλία (1,3%). Χαρτογράφησαν επίσης θερμοκήπια σε 22 χώρες στην Αφρική, όπου χρησιμοποιούνται κυρίως για παραγωγή λαχανικών. **B. MANTA**

ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ ΣΤΟ ΑΒΟΚΑΝΤΟ ΠΡΟΤΕΙΝΕΙ Η RABOBANK

ΣΗΜΑΝΤΙΚΕΣ αλλαγές αναμένονται για την παγκόσμια αγορά αβοκάντο στην παραγωγή και στο εμπόριο, σύμφωνα με νέα έκθεση της Rabobank. Πρόκειται για μια αγορά που βρίσκεται σε φάση επέκτασης και μετασχηματισμού, καθώς με την αύξηση της παραγωγής και του εμπορίου, νέες αγορές αναδύονται και η ζήτηση αυξάνεται. Η Rabobank προτρέπει τους παίκτες του κλάδου να καινοτομήσουν και να προσαρμοστούν στις νέες

συνθήκες. Όπως σημειώνεται στην έκθεση της RaboResearch Food & Agribusiness., οι παγκόσμιες εξαγωγές αναμένονται να ξεπεράσουν το ορόσημο των 3 εκατ. τόνων μέχρι το 2025, ενώ η Λ. Αμερική θα διατηρήσει την ηγετική της θέση. Η ευρωπαϊκή αγορά έχει σημειώσει ταχεία ανάπτυξη, κυρίως στην Ισπανία, αν και η περιορισμένη διαθεσιμότητα νερού παραμένει σημαντικός παράγοντας που περιορίζει την επέκταση της παραγωγής.





ΧΑΝΕΙ ΤΗΝ ΠΡΩΤΙΑ ΣΤΗΝ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΠΡΑΣΙΝΟΥ ΑΚΤΙΝΙΔΙΟΥ Η ΙΤΑΛΙΑ, ΣΤΗΝ ΚΟΡΥΦΗ Η ΕΛΛΑΔΑ

ΤΗ ΧΑΜΗΛΟΤΕΡΗ απόδοση για πράσινα ακτινίδια στην ιστορία της κατέγραψε το 2023 η Ιταλία, αφήνοντας ελεύθερο το πεδίο σε άλλους ανταγωνιστές, όπως η Ελλάδα, η οποία έγινε ο κορυφαίος παραγωγός στην Ευρώπη. Σύμφωνα με τον διευθυντή ενός μεγάλου εμπορικού ομίλου στη Βόρεια Ιταλία, η μέση τιμή ήταν πολύ υψηλή από την αρχή της εκστρατείας το περασμένο φθινόπωρο ενώ πε-

ραιτέρω αύξηση των τιμών σημειώθηκε από τα μέσα Μαρτίου έως τα μέσα Μαΐου, όταν τα αποθέματα είχαν εξαντληθεί. Αιτίες για την έλλειψη υπήρξαν οι παγετοί το 2023 και οι υπερβολικές βροχοπτώσεις που ακολουθούνται από μεγάλες ξηρασίες. Η έλλειψη νέων φυτεύσεων μειώνει επίσης τη διαθεσιμότητα, καθώς πολλοί καλλιεργητές αντικαθιστούν το πράσινο ακτινίδιο με κιτρινόσαρκες ποικιλίες. **Β. ΜΑΝΤΑ**

ΛΑΧΑΝΙΚΟ ΤΟΥ 2024 Η ΜΩΒ ΓΛΥΚΟΠΑΤΑΤΑ

ΓΙΑ ΤΟΝ ΕΟΡΤΑΣΜΟ του «Veganuary», ένα κίνημα που ενθαρρύνει τους ανθρώπους σε όλο τον κόσμο να δοκιμάσουν έναν vegan τρόπο ζωής, η μωβ γλυκοπατάτα επιλέχθηκε ως Λαχανικό της Χρονιάς 2024, από μια 9μελή ομάδα ειδικών. Το Veganuary ανέπτυξε την ιδέα του για το Λαχανικό της Χρονιάς σύμφωνα με το θέμα της παγκόσμιας καμπάνιας «Vote for Veggies», που στοχεύει να αναδείξει τη σχέση των λαχανικών με



τη βιωσιμότητα, τη δημιουργικότητα, τη γεύση, τις τάσεις και τη μακροζωία. Σε ό,τι αφορά την άνοδο της φήμης της μωβ γλυκοπατάτας οφείλεται και στο ντοκιμαντέρ του Netflix «Secrets of the Blue Zones». **Γ. ΡΟΥΠΑΣ**



Μανταρίνι αντί για πορτοκάλι φέρνουν τα ρεκόρ τιμής στον χυμό

ΣΕ ΥΨΗΛΑ ρεκόρ έχουν εκτοξευθεί οι τιμές του χυμού πορτοκαλιού, λόγω των κακών καιρικών συνθηκών και των ασθενειών στη Βραζιλία, τη μεγαλύτερη εξαγωγική χώρα στον κόσμο, σύμφωνα με δημοσίευμα από τους Financial Times. Το γεγονός αυτό ωθεί πολλές βιομηχανίες να διε-



ρευνήσουν αν μπορούν να χρησιμοποιήσουν ματαρίνια ως εναλλακτική λύση για την παρασκευή χυμού. Σημειώνεται ότι τα συμβόλαια μελλοντικής εκπλήρωσης για χυμό πορτοκαλιού έχουν κλονιστεί ήδη από τα τέλη του 2022, όταν ένας τυφώνας και στη συνέχεια ένας παγετός, κατέστρεψαν στρέμματα πορτοκαλεώνων στη Φλόριντα, τον δεύτερο μεγαλύτερο παραγωγό στον κόσμο. Όμως το ράλι επιταχύνθηκε απότομα τον περασμένο μήνα καθώς η προοπτική μιας πολύ φτωχής συγκομιδής στη Βραζιλία έχει πανικοβάλλει την αγορά. «Πρόκειται για κρίση», δήλωσε ο Kees Cools, πρόεδρος της Διεθνούς Ένωσης Χυμών Φρούτων και Λαχανικών (IFU). Η μακροπρόθεσμη λύση για την έλλειψη πορτοκαλιών, σύμφωνα με τον Cools, μπορεί να είναι η παρασκευή χυμού από μανταρίνια, των οποίων τα δέντρα είναι πιο ανθεκτικά στην κλιματική αλλαγή με την IFU να εξετάζει το ενδεχόμενο να ξεκινήσει τη σχετική ρυθμιστική διαδικασία, σημειώνει ο Cools. **Β. ΜΑΝΤΑ**



ΖΙΖΑΝΙΟΚΤΟΝΙΑ ΜΕ ΤΕΧΝΗΤΗ ΝΟΗΜΟΣΥΝΗ ΑΠΟ ΤΗΝ CNH

ΑΚΡΙΒΕΙΑ 99% στη διαχείριση των ζιζανίων υπόσχεται το Smart Cultivator της Stout, το ελεγχόμενο από λογισμικό μηχανήμα για τρακτέρ, που χρησιμοποιεί κάμερες, τεχνητή νοημοσύνη και τεχνολογία όρασης, για να διακρίνει τις καλλιέργειες από τα ζιζάνια. Το μηχανήμα αυτό παρουσιάστηκε στην Τουλούζη της Γαλλίας, στην World FIRA από τη New Holland (όμιλος CNH), τη διεθνή οργάνωση για τους παγκόσμιους προμηθευτές αγροτικών ρομπότ. Να σημειωθεί ότι ο όμιλος CNH επένδυσε στην αμερικανική Stout Industrial, αποκτώντας μειοψηφικό μερίδιο 10% στα τέλη του 2022. Σε ό,τι αφορά τη λειτουργία του μηχανήματος, μόλις αναγνωρισθεί το έδαφος, το Smart Cultivator καλλιεργεί και αφαιρεί ταυτόχρονα τα ζιζάνια ενώ το αυτορυθμιζόμενο σύστημα όρασης τεχνητής νοημοσύνης (AI) του επιτρέπει να συντονίζεται αυτόματα σε κάθε καλλιέργεια. Το μηχανήμα μπορεί να τραβηχτεί από ένα τρακτέρ με σύνδεσμο 3 σημείων και PTO (1000) για την περιστροφή της υδραυλικής αντλίας ενώ η κατασκευάστρια εταιρεία υποστηρίζει ότι είναι σε θέση να διαχειρίζεται προσεκτικά, περί τα 8 στρέμματα κηπευτικά την ώρα. **Γ. ΚΟΝΤΟΝΗΣ**



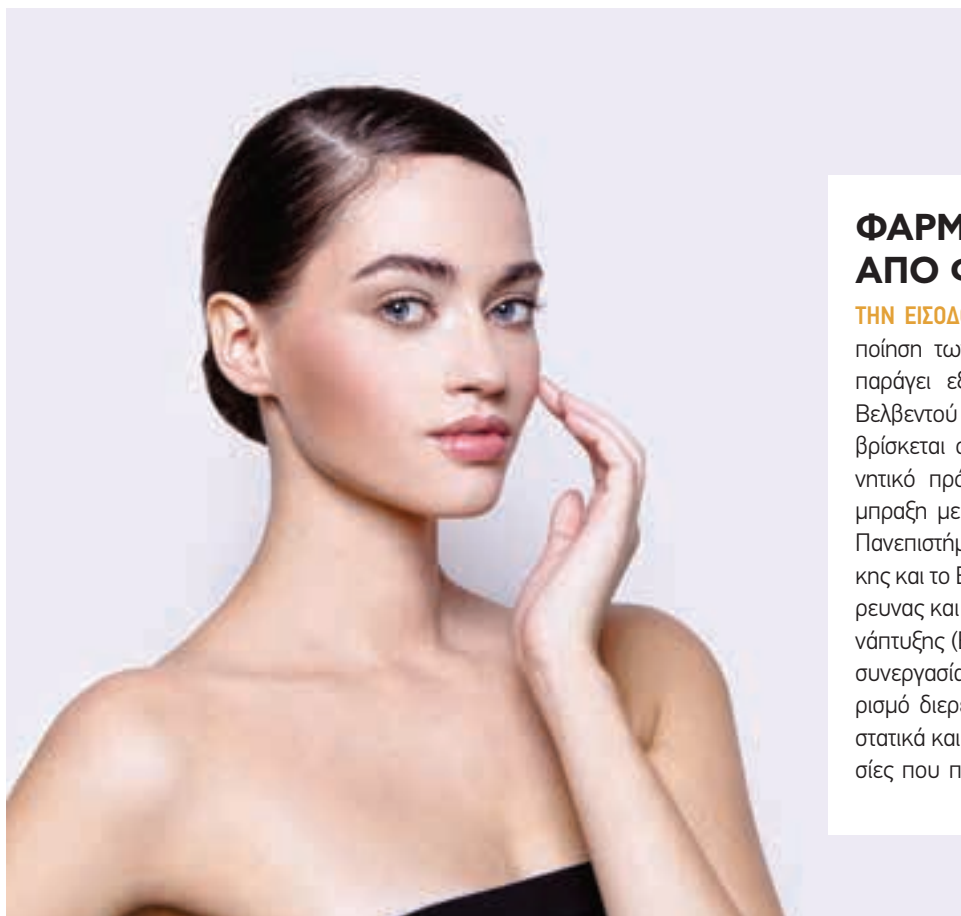
ΣΤΑ 100 ΔΙΣ. ΔΟΛΑΡΙΑ Η ΑΓΟΡΑ ΚΑΘΕΤΗΣ ΓΕΩΡΓΙΑΣ ΩΣ ΤΟ 2035

Η ΑΝΑΓΚΗ για φρέσκα προϊόντα από «το χωράφι στο πιάτο», διασφαλίζοντας την προστασία του περιβάλλοντος, μαζί με την αυξημένη κατανάλωση βιολογικών, αναδεικνύεται ως βασικός παράγοντας που θα ωθήσει την ανάπτυξη της παγκόσμιας αγοράς κάθετης γεωργίας. Σύμφωνα με έρευνα της Research Nester, ο τομέας πρόκειται να φτάσει σε αξία τα 96,33 δις. δολάρια έως το 2035. Τα πλεονεκτήματα που προσφέρει η κάθετη γεωργία, όπως η ελαχιστοποίηση της χρήσης γεωργικής γης, η μείωση της κατανάλωσης νερού και η παραγωγή προϊόντων υψηλής ποιότητας, θα κινητοποιήσουν το ενδιαφέρον. **Β. ΜΑΝΤΑ**



ΑΥΞΗΣΗ 24% ΣΕ ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ ΦΡΟΥΤΟΛΑΧΑΝΙΚΩΝ ΤΟ α ΠΕΝΤΑΜΗΝΟ 2024

ΣΥΜΦΩΝΑ με στοιχεία του Συνδέσμου Ελληνικών Επιχειρήσεων Εξαγωγής, Διακίνησης Φρούτων Λαχανικών και Χυμών INCOFRUIT-HELLAS, αυξημένες κατά 23,26% είναι οι εισαγωγές φρούτων και λαχανικών τους πέντε πρώτους μήνες του τρέχοντος έτους. Συγκεκριμένα, οι εισαγωγές ανήλθαν σε 383.324 τόνους φρούτων και λαχανικών το πεντάμηνο του τρέχοντος έτους έναντι των 310.979 τόνων του ίδιου διαστήματος του περασμένου έτους. Όπως ανέφερε σε δήλωσή του στο Αθηναϊκό – Μακεδονικό Πρακτορείο Ειδήσεων ο Ειδικός Σύμβουλος του Συνδέσμου, Γιώργος Πολυχρονάκης, οι τάσεις αυτές δείχνουν την «συνεχή ανάπτυξη του ξένου ανταγωνισμού τόσο στην χώρα μας όσο και στις λοιπές κοινοτικές αγορές». **Γ. ΡΟΥΠΑΣ**



ΦΑΡΜΑΚΑ ΚΑΙ ΚΑΛΛΥΝΤΙΚΑ ΑΠΟ ΦΡΟΥΤΑ ΜΕ ΤΟ ΑΠΘ

ΤΗΝ ΕΙΣΟΔΟ ΤΟΥ στη μεταποίηση των φρούτων που παράγει εξετάζει ο ΑΣΟΠ Βελβεντού «Δήμητρα». Ήδη βρίσκεται σε εξέλιξη ερευνητικό πρόγραμμα σε σύμπραξη με το Αριστοτέλειο Πανεπιστήμιο Θεσσαλονίκης και το Εθνικό Κέντρο Έρευνας και Τεχνολογικής Ανάπτυξης (ΕΚΕΤΑ), όπου σε συνεργασία με τον Συνεταιρισμό διερευνώνται τα συστατικά και οι θρεπτικές ουσίες που περιέχει το ροδά-

κινο. Στόχος σύμφωνα με τον πρόεδρο του Συνεταιρισμού, Δημήτρη Κοσμά, είναι να αξιοποιηθούν τα αποτελέσματα της έρευνας για την παραγωγή καλλυντικών και φαρμακευτικών προϊόντων. Ταυτόχρονα εξετάζεται η είσοδος στην αποξήρανση φρούτων, ώστε να μπορέσει ο Συνεταιρισμός να δώσει υπεραξία στα υπερώριμα φρούτα, τα οποία πωλούνται σε πολύ χαμηλές τιμές στα χυμοποιεία.

ΕΝΩΝΕΙ ΟΛΟ ΤΟ ΠΗΛΙΟ ΤΟ ΚΑΣΤΑΝΟ ΠΟΠ ΠΗΛΙΟΥ ΠΟΥ ΤΡΕΧΕΙ Ο ΑΣ ΖΑΓΟΡΑΣ

ΜΕ «ΠΡΑΣΙΝΟ ΦΩΣ» της τελικής διαβούλευσης των εμπλεκόμενων παραγωγικών φορέων, παίρνει το δρόμο η υποβολή του φακέλου για το ΠΟΠ Κάστανο Πηλίου στις αρμόδιες υπηρεσίες του υπουργείου Αγροτικής Ανάπτυξης και στη συνέχεια, αν δεν υπάρξουν ενστάσεις, για έγκριση από τα αρμόδια όργανα της Ε.Ε. Τη διαδικασία «τρέχει» ο ΑΣ Ζαγοράς, ανταποκρινόμενος σε πρόσκληση της Περιφέρειας Θεσσαλίας, μέλους της Ένωσης Ευρωπαϊκών Περιφερειών με Προϊόντα Προέλευσης. Εξάλλου, ο ιστορικός Συνεταιρισμός αποτελεί τον πρώτο φορέα στην ΕΕ που κατοχύρωσε το 1996, ΠΟΠ για το μήλο, «Μήλα Ζαγοράς Πηλίου» και το κάστανο στοχεύει να είναι το επόμενο βήμα του.

Η συγκρότηση του φακέλου πραγματοποιήθηκε από τον Συνεταιρισμό στο πλαίσιο συγχρηματοδοτούμενου προγράμματος της Περιφέρειας Θεσσαλίας, που έχει θέσει το κάστανο Πηλίου στα δέκα προϊό-

ντα που προτείνεται να ενισχύσουν τη φάρετρα του καλαθιού των πιστοποιημένων θεσσαλικών ειδών αγροδιατροφής.

Στόχος είναι η κατοχύρωση ΠΟΠ να αφορά όλες τις κοινότητες του Πηλίου που παράγουν κάστανο και να μπορεί επίσης να αξι-

οποιηθεί και από άλλες επιχειρήσεις στην περιοχή. Άλλωστε για το λόγο αυτό, ο Α.Σ. Ζαγοράς προσκάλεσε σύσκεψη στις 25 Απριλίου με θεσμικούς εκπροσώπους των παραγωγών και επιχειρηματίες από την ευρύτερη περιοχή του Πηλίου. **Α. ΛΙΑΜΗΣ**





Μια σύμπραξη του Πανεπιστημίου Πελοποννήσου, του Δήμου Καλαμάτας και τεσσάρων εταιρειών από τον κλάδο των γεωργικών εφοδίων και της τεχνολογίας, για την εκπαίδευση και την κοινωνία το project καλλιέργειας πατάτας με τίτλο «Πατάτες για καλό σκοπό».

Δίνουν τον καλύτερο εαυτό τους όταν οι πατάτες είναι για καλό σκοπό

ΜΕ ΕΠΙΤΥΧΙΑ ολοκληρώθηκε η Field Day του καινοτόμου εκπαιδευτικού και κοινωφελούς project καλλιέργειας πατάτας, που υλοποίησαν το Πανεπιστήμιο Πελοποννήσου, ο Δήμος Καλαμάτας και οι εταιρείες COMPO EXPERT Ελλάς, UPL Ελλάς και AGRIMORE από τον κλάδο των εφοδίων, καθώς και η GREEN PROJECTS, εξειδικευμένη στη γεωργία ακριβείας και τις νέες τεχνολογίες. Η Field Day που πραγματοποιήθηκε στις εγκαταστάσεις του Αγροκτήματος του Πανεπιστημίου Πελοποννήσου στην Καλαμάτα, αποτέλεσε σημείο αναφοράς για τη συνεργασία μεταξύ πανεπιστημιακής κοινότητας, τοπικής αυτοδιοίκησης και αγροτικών επιχειρήσεων. Η εκδήλωση αυτή είχε πολλαπλούς στόχους που επιτεύχθηκαν με εξαιρετικά αποτελέσματα:

■ **Εκπαίδευση φοιτητών και φοιτητριών**
Η συνάντηση παρέιχε στους φοιτητές και τις φοιτήτριες του Τμήματος Γεωπονίας της Σχολής Γεωπονίας και Τροφίμων, πολύτιμες γνώσεις και πρακτική εμπειρία στη λίπανση, τη φυτοπροστασία, τις δυνατότητες που έχουμε με τις νέες βελτιωμένες ποικιλίες και τις νέ-



ες τεχνολογίες και καλλιεργητικές πρακτικές που εφαρμόζονται στην καλλιέργεια πατάτας.

■ **Προσφορά προς την κοινωνία**
Το Πανεπιστήμιο Πελοποννήσου, με την υποστήριξη των συνεργαζόμενων εταιρειών, στοχεύ-

ει να προσφέρει την παραγωγή πατάτας σε οργανισμούς κοινωφελούς χαρακτήρα, ενισχύοντας τις τοπικές κοινότητες και προάγοντας τη βιωσιμότητα και την αλληλεγγύη.

■ **Ενίσχυση συνεργασίας**
Η εκδήλωση «Field Day» αποτέλεσε το βήμα για την ενίσχυση της συνεργασίας μεταξύ της πανεπιστημιακής κοινότητας, της τοπικής αυτοδιοίκησης και της αγροτικής επιχειρηματικότητας. Η αλληλεπίδραση και η ανταλλαγή γνώσεων και εμπειριών συνέβαλαν στη δημιουργία ενός ισχυρού δικτύου που θα προάγει την ανάπτυξη και την εφαρμογή καινοτόμων λύσεων στον γεωργικό τομέα.

■ **Συμμετοχή εταιρειών**
Η οργάνωση και διεξαγωγή του project «Πατάτες για καλό σκοπό» δεν θα ήταν δυνατή χωρίς τη συμβολή των αναγνωρισμένων εταιρειών UPL Ελλάς, COMPO EXPERT Ελλάς, AGRIMORE και

GREEN PROJECTS. Οι συμμετέχοντες, εταιρείες και φορείς, εξέφρασαν από κοινού την επιθυμία τους και σκοπό τους, αυτή η πολύπλευρα θετική κίνηση να αναπτυχθεί και να εξελιχθεί μέσα στα χρόνια σαν μια σύμπραξη εκπαίδευσης και προσφοράς στην κοινωνία.

Το όφελος είναι σημαντικό για όλους

«Οι επιχειρήσεις αποκτούν πρόσβαση στην έρευνα, το Πανεπιστήμιο αποκτά πρόσβαση σε πληροφορίες για νέα καινοτόμα προϊόντα και τεχνολογίες, καθώς και για τα προβλήματα που αντιμετωπίζουν οι γεωργικές επιχειρήσεις και οι νέοι εκκολαπτόμενοι επιστήμονες διευρύνουν τον επαγγελματικό τους ορίζοντα. Παράλληλα, μέσω της τοπικής αυτοδιοίκησης μεταφέρεται η γνώση και η καινοτομία στους δημότες που ασχολούνται με τον πρωτογενή τομέα. Η εφαρμογή καινοτομιών θα επιφέρει πολλαπλά οφέλη στη βιώσιμη ανάπτυξη της γεωργίας της χώρας μας» σημείωσε μεταξύ άλλων ο Αναστάσιος Κώτσιρας, γεωπόνος-καθηγητής του Πανεπιστημίου Πελοποννήσου, Τμήμα Γεωπονίας, Εργαστήριο Εφαρμοσμένης Λαχανοκομίας.



ΜΕ 60 ΕΚΑΤ. ΕΥΡΩ ΑΝΟΙΓΕΙ ΤΟ ΚΟΜΦΟΥΖΙΟ

ΜΕ ΕΠΙΛΕΞΙΜΕΣ καλλιέργειες πυρηνόκαρπα, μηλοειδή και αμπέλι και νέες προσθήκες την καρυδιά και τα εσπεριδοειδή προκηρύσσεται με προϋπολογισμό 60 εκατ. ευρώ το Μέτρο Κομφούζιο μέχρι τέλος Ιουνίου σύμφωνα με ανακοίνωση του υπουργείου Αγροτικής Ανάπτυξης.

Οι ενδιαφερόμενοι για ένταξη μπορούν με δική τους ευθύνη να ξεκινήσουν την εφαρμογή των δεσμεύσεων για την τρέχουσα καλλιεργητική περίοδο 2024, σύμφωνα με τα όσα αναφέρει το υπουργείο.

Οι δικαιούχοι αγρότες του προγράμματος θα μπορούν να εντάξουν στη δράση μόνο αγροτεμάχια που δεν έχουν ενισχυθεί από το ΠΑΑ την περασμένη περίοδο για τη μέθοδο Κομφούζιο. Τα υπόλοιπα αγροτεμάχια, υπενθυμίζεται, πως ενισχύονται μέσω των οικολογικών σχημάτων των άμεσων ενισχύσεων. Προτεραιότητα για ένταξη με βάση μοριοδότηση θα έχουν οι αγρότες που:

- Είναι μέλη ομάδας ή/και οργάνωσης παραγωγών.
- Η ενισχυόμενη έκτασή τους βρίσκεται σε υδατικό σύστημα με λιγότερο από καλή ποιοτική κατάσταση.
- Η ενισχυόμενη έκτασή τους βρίσκεται σε περιοχή Natura 2000. **Γ. ΚΟΝΤΟΝΗΣ**



ΥΨΟΣ ΕΝΙΣΧΥΣΗΣ ΚΟΜΦΟΥΖΙΟ

ΠΡΩΤΑ
2 ΕΤΗ

ΕΠΟΜΕΝΑ
3 ΕΤΗ

ΕΣΠΕΡΙΔΟΕΙΔΗ	57,9	62,7
ΡΟΔΑΚΙΝΙΑ, ΝΕΚΤΑΡΙΝΙΑ, ΒΕΡΙΚΟΚΙΑ	41,4	48,2
ΔΑΜΑΣΚΗΝΙΑ	53,9	70,2
ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΟ ΑΜΠΕΛΙ, ΣΤΑΦΙΔΑ	66,8	76,0
ΜΗΛΙΑ, ΑΧΑΑΔΙΑ, ΚΥΔΩΝΙΑ, ΚΑΡΥΔΙΑ	98,9	113,7

Νέες προσθήκες στο Μέτρο για το Κομφούζιο αποτελούν η καρυδιά αλλά και τα εσπεριδοειδή.

ΜΕΙΩΜΕΝΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΟ ΣΤΟΝ ΕΛΓΑ, ΚΙΝΗΤΡΟ ΓΙΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ

ΠΙΟ ΧΑΜΗΛΟ ασφάλιστρο ΕΛΓΑ και απαλλαγή από τον κίνδυνο περικοπής της αποζημίωσης στην περίπτωση συνεχόμενων ζημιών, αποτελούν τα επιπλέον κίνητρα για συμμετοχή των αγροτών στο επενδυτικό Μέτρο Ενεργητικής Προστασίας, η ημερομηνία της πρόσκλησης για το οποίο μάλλον θα είναι μέσα στο 2025. Πρόκειται για οφέλη που θα απολαμβάνουν για πρώτη φορά όσοι επενδύσουν σε αντικαλαζικά, αντιπαγετικά συστήματα κ.α., με βάση το νέο Κανονισμό του ΕΛΓΑ που έχει τεθεί σε διαβούλευση. Το Μέτρο του ΠΑΑ που ετοιμάζεται προσφέρει 80% ενίσχυση για όλες τις επενδυτικές δαπάνες στα φυσικά πρόσωπα και 100% ενίσχυση, δηλαδή καλύπτει το πλήρες κόστος, για τα συλλογικά σχήματα. Αυτήν την περίοδο, πραγματοποιείται η με-

λέτη για την αναθεώρηση του εύλογου κόστους υλοποίησης των επενδύσεων, τη βελτίωση του υφιστάμενου πλαισίου και την έκδοση νέου θεσμικού πλαισίου που πρόκειται να διέπει την παρέμβαση. Επιπλέον δρομολογείται η απλούστευση της διαδικασίας αίτησης. Για τις συλλογικές επενδύσεις προβλέπεται μέγιστη στήριξη ύψους 600.000 ευρώ (ήταν 1 εκατ. ευρώ) και για τα φυσικά πρόσωπα τα 18.000 ευρώ. Ως συλλογικές επενδύσεις θα ορίζονται οι επενδύσεις που πραγματοποιούνται από συλλογικό σχήμα γεωργών και ωφελεί το σύνολο ή ένα ποσοστό άνω του 50% των μελών του σχήματος, με στόχο τη δημιουργία οικονομικών κλίμακας αλλά και τη βέλτιστη αξιοποίηση των επενδύσεων (πχ. ανεμομεικτές), αναφέρει το Στρατηγικό Σχέδιο. **Γ. ΚΟΝΤΟΝΗΣ**



ΔΙΟΡΘΩΝΕΙ Η ΤΙΜΗ ΣΤΟ ΞΕΡΟ ΚΡΕΜΜΥΔΙ ΣΤΗΡΙΓΜΑ Ο ΤΟΥΡΙΣΜΟΣ

ΠΑΡΑΔΟΣΙΑΚΑ ΑΥΤΟ ΤΟ ΔΙΑΣΤΗΜΑ Η ΥΠΕΡΠΡΟΣΦΟΡΑ

ΡΙΧΝΕΙ ΤΙΣ ΤΙΜΕΣ, ΠΟΥ ΔΙΑΜΟΡΦΩΝΟΝΤΑΙ ΣΤΑ 60 ΛΕΠΤΑ ΓΙΑ

ΤΑ ΒΑΤΙΚΙΩΤΙΚΑ ΚΑΙ ΣΤΑ 55-57 ΛΕΠΤΑ ΤΑ RED CROSS ΒΟΙΩΤΙΑΣ

ΤΟΥ ΓΙΑΝΝΗ ΡΟΥΠΑ

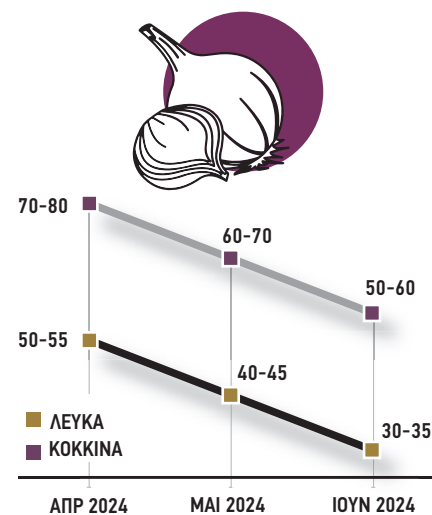
Από ιδιαίτερα καλή αφετηρία ξεκίνησε η νέα εμπορική σεζόν για τα ξερά κρεμμύδια, με το γινόμενο απόδοσης επί τιμή να δίνει φέτος στην αρχή καλύτερο αποτέλεσμα για τον παραγωγό. Ενδεικτική η κατάσταση στα Βάτικα της Λακωνίας, που κράτησαν για αρκετά μεγάλο διάστημα τις πολύ καλές τιμές (από Απρίλιο έως και αρχές Ιουνίου) και για τη φρέσκια σοδειά, ενώ από κοντά ακολουθούσαν και τα Red Cross της Βοιωτίας με τιμή βάσης τα 70 λεπτά. Ωστόσο, αυτό το διάστημα, παραδοσιακά, παρατηρείται αφενός μια πτώση στις τιμές και αφετέρου μία σταδιακή στροφή της κατανάλωσης σε λευκά κρεμμύδια, λόγω της υπερπροσφοράς, ρίχνοντας τις τιμές στα κόκκινα Red Cross της Βοιωτίας στα 55-57 λεπτά, από τα 70 λεπτά πριν ένα δεκαπενθήμερο και στα Βατικιώτικα της Λακωνίας πλέον στα 60 λεπτά τιμή αναχώρησης. Βέβαια, αναμένεται μία αναθέρμανση του αγοραστικού ενδιαφέροντος λόγω τουρισμού που θα κρατήσει τις τιμές σε λογικά επίπεδα, αφού τους καλοκαιρινούς μήνες έως τον Οκτώβριο η κατά κεφαλήν κατανάλωση διπλασιάζεται.

Αυτό που μένει να φανεί είναι πώς θα διαμορφωθεί η ζήτηση από το εξωτερικό και οι αποδόσεις στα χω-



ΟΙ ΖΕΣΤΕΣ ΕΦΕΡΑΝ ΤΙΣ ΠΡΩΤΕΣ ΚΟΠΕΣ ΚΡΕΜΜΥΔΙΟΥ ΣΤΙΣ 2 ΑΠΡΙΛΙΟΥ

ΤΙΜΕΣ ΠΑΡΑΓΩΓΟΥ (ΕΥΡΩ/ΚΙΛΟ)



ράφια το δεύτερο μισό του καλοκαιριού. Άλλωστε από θέμα ποσοτήτων, οι πρώιμες ποικιλίες (έως 15 Ιουλίου) αποτελούν μόλις το 35% της σοδειάς και οι όψιμες (μετά τις 15 Ιουλίου), το υπόλοιπο 65%.

Εν τω μεταξύ, οι παραγωγοί σε Βοιωτία και λοιπές ζώνες παραγωγής στην Ελλάδα περιμένουν να εξαντληθούν τα ολλανδικά αποθέματα κρεμμυδιού, ώστε να ξεκολλήσουν οι τιμές στα λευκόσαρκα (Aldobo, Babylon, Sakura) από τα χαμηλά επίπεδα των 28-30 λεπτών και να κινηθούν ξανά προς τα 40 λεπτά. Στην Ελλάδα εντοπίζεται τις τελευταίες δέκα μέρες μία σταδιακή συσσώρευση ποσοτήτων, δεδομένου ότι τα χωράφια της Κεντρικής Ελλάδας και της Μακεδονίας (Βόλος, Λάρισα, Χαλκιδική, Σέρρες, Δράμα) μήκαν σε παραγωγή νωρίτερα από το αναμενόμενο, με αποτέλεσμα να υπάρχει ζήτηση μόνο στις τιμές του ανταγωνισμού. Άλλωστε, οι ίδιοι ευνοϊκοί παράγοντες που έφεραν το μάζεμα των πρώτων κιλών στις 2 Απριλίου, οδήγησαν στην έναρξη της συγκομιδής στις βορειότερες ζώνες αρχές Ιουνίου.



ΠΑΤΑ ΓΚΑΖΙ ΣΤΗΝ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ ΣΟΥ
ΚΑΙ ΦΟΥΛΑΡΕ ΤΟ ΝΤΕΠΟΖΙΤΟ ΣΟΥ!



ΑΓΟΡΑΣΕ 5 ΣΑΚΙΑ ΚΣC & ΚΕΡΔΙΣΕ

1 κάρτα καυσίμων αξίας

20€

Σε συνεργασία με

bp



Σκάνναρε & Κέρδισαι!



www.diaagonismoitimacagro.com

Ισχύει για αγορές από 1/6/2024 έως 30/9/2024



Σκέψου Διαφορετικά...
Καλλιέργησε Καλύτερα!

Όλες οι τεχνικές φροντίδες έχουν γίνει από τους παραγωγούς που δεν έχουν κεράσι να μαζέψουν, όμως βάση ΕΛΓΑ δεν δικαιούνται στήριξη για ζημιές στο προανθικό στάδιο.

ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΗ ΓΙΑ ΖΗΜΙΕΣ ΣΤΟ ΠΡΟΑΝΘΙΚΟ ΣΤΑΔΙΟ

«ΕΙΝΑΙ ΝΩΠΗ ακόμη η υπόσχεση του υπουργού Αγροτικής Ανάπτυξης ότι ο Κανονισμός του ΕΛΓΑ θα αλλάξει και από το 2024 θα προβλέπεται να αποζημιώνονται ζημιές από καιρικά φαινόμενα στο προανθικό στάδιο. Δυστυχώς, όμως, ακόμη βρισκόμαστε στη διαβούλευση», σημειώνει ο παραγωγός από την Άρνησσα Νίκος Θεοδώρου. Αντίστοιχα, ο συνάδελφός του Πάργος Ταξιδης αναδεικνύει τη δύσκολη θέση των παραγωγών οι οποίοι «θα πάρουμε ξανά λεφτά στα χέρια τον Αύγουστο του 2025 εφόσον όλα πάνε καλά. Το ζητούμενο είναι τι θα γίνει τώρα, διότι αν εξαιρεθούν τα κόστη συλλογής, όλες τις υπόλοιπες φροντίδες οι παραγωγοί τις έχουν κάνει».

ΜΕΙΩΣΗ ΑΠΟΔΟΣΕΩΝ



ΠΕΛΛΑ
90-95%



ΑΡΝΙΣΣΑ
80-90%



ΕΔΕΣΣΑ
95-100%

ΤΑ ΕΙΧΕ ΟΛΑ Η ΦΕΤΙΝΗ ΧΡΟΝΙΑ ΓΙΑ ΤΑ ΚΕΡΑΣΙΑ

ΠΡΩΙΜΗ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΠΟΥ ΠΛΗΡΩΘΗΚΕ ΜΕΧΡΙ 10 ΕΥΡΩ ΤΟ ΚΙΛΟ,
ΜΕΙΩΜΕΝΕΣ ΑΠΟΔΟΣΕΙΣ, ΕΙΔΙΚΑ ΣΕ ΚΑΠΟΙΕΣ ΠΕΡΙΟΧΕΣ,
ΚΑΙ ΛΙΓΟ ΧΑΛΑΖΙ ΣΤΗ ΣΥΓΚΟΜΙΔΗ ΤΟΥ ΛΕΩΝΙΔΑ ΛΙΑΜΗ





Κάτω από το όριο των 2,0 ευρώ το κιλό έχει υποχωρήσει η τιμή στο κεράσι, με το κλείσιμο της πρώτης εβδομάδας του Ιουνίου.

ΤΙΜΕΣ ΠΑΡΑΓΩΓΟΥ

(ΕΥΡΩ / ΚΙΛΟ)

1,50-2,50

ΛΑΜΙΑ

ΠΙΕΡΙΑ

ΠΕΛΛΑ



ΣΕ ΚΑΠΟΙΕΣ ΠΟΙΚΙΛΙΕΣ Η ΚΑΡΠΟΠΤΩΣΗ ΕΦΤΑΣΕ ΣΤΟ 80% ΚΑΙ ΤΑ ΜΕΡΟΚΑΜΑΤΑ ΕΙΝΑΙ MINIMUM ΣΤΑ 40 ΕΥΡΩ

Από τα 10 ευρώ τιμή παραγωγού που έγγραψε στο ξεκίνημα, κάτω από το όριο των 2 ευρώ το κιλό βρίσκεται αυτές τις μέρες (περί τα μέσα Ιουνίου) το κεράσι, ακολουθώντας μάλιστα πλαγιοκαθοδική πορεία. Γενικά πάντως η χρονιά δεν εξελίσσεται και τόσο καλά για τους παραγωγούς, καθώς οι αποδόσεις σε πολλές περιοχές δεν ήταν οι αναμενόμενες. Στον βασικό πυρήνα της καλλιέργειας για την Ελλάδα, την ΠΕ Πέλλας, όπου παράγεται σχεδόν 70% του ελληνικού κερασιού, το πλήγμα για τους καλλιεργητές, κυρίως από τα τερτίπια του καιρού, μοιάζει να είναι ιδιαίτερα βαρύ.

«Αρχικά ήταν οι αφύσικα υψηλές θερμοκρασίες πάνω στην ανθοφορία, που περιόρισαν την καρπόδεση, ακολούθησαν βροχές που προκάλεσαν εκτεταμένα προβλήματα με σκισίματα στα κεράσια κι η χαριστική βολή ήρθε με τη σφοδρή χαλαζόπτωση που εκδηλώθηκε σε δύο φάσεις, με το πρώτο κύμα να πλήττει τα μισά διαμερίσματα του

δήμου Έδεσσας και το δεύτερο τα υπόλοιπα», εξηγεί ο γεωπόνος Βαγγέλης Μάινος.

Έως και 80% η ζημιά από το χαλάζι στο Μεσσημέρι και τη Βεγορίτιδα

Οι μεγαλύτερες καταστροφές από τη χαλαζόπτωση της περασμένης εβδομάδας, όπως μας μεταφέρθηκε, καταγράφηκαν στο χωριό Μεσσημέρι, στην Κερασιά, καθώς και σε ένα τμήμα της Φλαμπουριάς. «Η ζημιά στα κτήματα που έπεσε το χαλάζι προσεγγίζει το 80%. Ήταν κυρίως όψιμες ποικιλίες από τις οποίες περιμέναμε να πάρουμε παραγωγή, γιατί οι πρώιμες και οι μεσοπρώιμες δεν ήταν εμπορεύσιμες λόγω σκισιμάτων από τις βροχοπτώσεις», μας εξήγησε ο Τάσος Βλαδίκας, πρόεδρος του Αγροτικού Συλλόγου Μεσσημερίου. Ο ίδιος σημείωσε πως οι τιμές για τα λίγα κεράσια που βγαίνουν στο εμπόριο παίζουν από 0,80 έως και 1,30 ευρώ το κιλό, ενώ όσα έχουν σημάδια από το χαλάζι πάνε για χαμύλο».

Στη συγκομιδή πρώιμων ποικιλιών και δειλά – δειλά των μεσοπρώιμων προχωρούν οι παραγωγοί κερασιού και στα χωριά στη λεκάνη της λίμνης Βεγορίτιδας. Και εδώ, όμως, η κατάσταση απέχει από το να είναι ικανοποιητική, σημειώνει ο παραγωγός, Νίκος Θεοδώρου από την Άρρυσσα. «Σε κάποιες ποικιλίες η καρπόπτωση έφτασε στο 80%, τα μεροκάματα, εξαιτίας της τρομερής έλλειψης χεριών είναι minimum στα 40 ευρώ και από την άλλη, παρά τη μειωμένη παραγωγή, οι τιμές βρίσκονται ήδη κάτω από τα 2 ευρώ το κιλό και ακολουθούν πτωτική πορεία», αναφέρει χαρακτηριστικά ο παραγωγός.

ΟΙ ΠΡΟΒΛΕΨΕΙΣ ΤΗΣ MEDFEL

ΜΙΑ ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΤΙΚΗ σοδειά αναμένουν πάντως φέτος οι παραγωγοί επιτραπέζιου ροδάκινου, με τις επίσημες εκτιμήσεις της MEDFEL-EUROPECH στις 22 Μαΐου να δίνουν τον τόνο για τον ανταγωνισμό που θα συναντήσει το ελληνικό προϊόν στις ευρωπαϊκές αγορές - στόχους. Όσον αφορά τα ροδάκινα για άμεση κατανάλωση, η Ελλάδα περιμένει 215.000 τόνους επιτραπέζιου και 154.300 τόνους νεκταρίνια, δηλαδή συνολικά 369.300 τόνους. Σύμφωνα με τις προβλέψεις, που παρουσιάστηκαν στο Eurorech Forum, η ελληνική παραγωγή το 2024 αναμένεται 8% πάνω από την παραγωγή του 2023 και 23% πάνω από τον μέσο όρο του 2018/2022. Στο νούμερο αυτό έρχεται να προστεθεί η παραγωγή 345.000 τόνων συμπύρηνου. Συνολικά στη χώρα θα συγκομιστούν 714.300 τόνοι ροδάκινων και νεκταρινιών. Σε επίπεδο Ευρώπης, η φετινή σοδειά θα ανέλθει σε 3.416.692 τόνους, νούμερο που αναλύεται σε 1.357.258 τόνους επιτραπέζιο, 1.343.481 τόνους νεκταρίνι και 715.953 τόνους συμπύρηνου. Συγκριτικά με το 2023, οι ευρωπαϊκές επιδόσεις σε όρους ποσότητας είναι βελτιωμένες κατά 3,82% στα επιτραπέζια ροδάκινα, 7,72% στα νεκταρίνια (σταθμισμένοι οι δύο τύποι 4,75% πάνω) και ανεβασμένες 1,34% για τα συμπύρηνα ροδάκινα.

ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΡΟΔΑΚΙΝΟΥ (ΧΙΛΙΑΔΕΣ ΤΟΝΟΙ)

ΙΣΠΑΝΙΑ | 1.510

ΙΤΑΛΙΑ | 967

ΕΛΛΑΔΑ | 715

ΓΑΛΛΙΑ | 230

ΕΥΡΩΠΗ | 3.416



ΠΟΛΛΕΣ ΠΟΙΚΙΛΙΕΣ ΜΑΖΙ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ ΜΕ ΤΑΒΑΝΙ 60 ΛΕΠΤΑ

ΜΕΙΩΜΕΝΕΣ ΤΙΜΕΣ ΣΕ ΣΧΕΣΗ ΜΕ ΠΕΡΣΙ ΔΙΝΟΥΝ ΤΑ ΠΡΩΤΑ

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ ΓΙΑ ΧΝΟΥΔΩΤΑ ΡΟΔΑΚΙΝΑ ΚΑΙ ΝΕΚΤΑΡΙΝΙΑ

ΜΕ ΤΟ ΚΑΛΟ ΣΕΝΑΡΙΟ ΝΑ ΑΝΤΑΜΕΙΒΕΙ ΤΑ ΟΨΙΜΑ ΤΟΥ Λ. ΛΙΑΜΗ

Με πολύ χαμηλό «ταβάνι» στα 0,60 ευρώ το κιλό, πολύ μακριά από τα «θέλω» των παραγωγών με βάση τα έξοδα που έχουν κάνει, αλλά και κάτω από τις αντίστοιχες περσινές επιδόσεις, κινούνται αυτή την εποχή οι τιμές στα επιτραπέζια ροδάκινα και τα νεκταρίνια της Μακεδονίας.

Τα αίτια πολλά, αλλά, όπως φαίνεται, μεγάλη ευθύνη φέρουν, για μια ακόμη φορά οι μη οργανωμένοι παραγωγοί και οι συναλλαγές τους στα στέκια και στη Λαχαναγορά, οι οποίες διαμορφώνουν κλίμα και βάζουν «τρικλοποδιές» στην εμπορία των προϊόντων με βιώσιμους όρους, με συνέπεια τα αξιόπιστα οργανωμένα σχήματα να πιέζονται.

Ενδεικτικό της κατάστασης που έχει διαμορφωθεί στην περιοχή της Ημαθίας, στις αρχές Ιουνίου, για τα δύο προϊόντα, είναι ότι για τα χνουδωτά επιτραπέζια ροδάκινα οι τιμές που ακούγονται, όπως μας μεταφέρθηκε, είναι αποκαρδιωτικές, καθώς παίζουν στα 0,40 έως και 0,60 ευρώ το κιλό, ενώ στα νεκταρίνια, στα οποία συνήθως η αγορά δίνει ένα

premium έως και 20 λεπτά στο κιλό, τα 0,60 ευρώ το κιλό είναι ο κανόνας για τους περισσότερους. «Ειδικά στα μικρόκαρπα νεκταρίνια, που φέτος φτάνουν το 50%, όταν σε μια κανονική χρονιά δεν ξεπερνούν το 20%, οι τιμές είναι ανοιχτές και υπάρχουν και αδιάθετες ποσότητες», μας ανέφερε επικεφαλής μεγάλης συνεταιριστικής οργάνωσης από την περιοχή της Ημαθίας, ο οποίος θέλησε να διατηρήσει την ανωνυμία του.

Η πρωιμότητα έφερε μικροκαρπία στα νεκταρίνια

Η πρωιμότητα κατά περίπου 10-15 ημέρες στην παραγωγή είναι αυτή που ενοχοποιείται κυρίως για την υψηλή μικροκαρπία στα νεκταρίνια, όπως εκτιμά ο πρόεδρος του Α.Σ. Κουλούρας «Απόλλων», Γιώργος Νεστορόπουλος, διευκρινίζοντας, ωστόσο, ότι στο ροδάκινο η εικόνα είναι αρκετά καλύτερη. Εξηγεί, ακόμη, πως οι υπερηρώιμες ποικιλίες, όπως η Lolita και η Francois είχαν μειωμένο τονάζ, δεδομένου ότι οι καλλιεργητές τις εκρι-



Σύμφωνα με τον παραγωγό Κ. Μαρκοβίτη η ταυτόχρονη κυκλοφορία πολλών ποικιλιών λόγω καιρού είναι πιθανό να οδηγήσει να ξεμείνει η χώρα νωρίς από φρούτα.

ζώνουν καθώς παρουσιάζουν προβλήματα συχνά στην ποιότητα και τον όγκο παραγωγής. «Είναι ακόμη νωρίς να πούμε σιδήποτε. Ευελπιστούμε ότι οι όψιμες και οι υπερόψιμες, θα πάνε καλύτερα. Η αλήθεια είναι, πάντως, ότι αν και η απορρόφηση από την εξαγωγή δεν αντιμετωπίζει προβλήματα, οι τιμές πιέζονται», επισημαίνει ο κ. Νεστορόπουλος.

Πολλές ποικιλίες μαζί στην αγορά

Ως δύσκολη εξίσωση χαρακτηρίζει το κομμάτι της εμπορίας φέτος και ο διευθυντής του Α.Σ. Μέσης, Αθανάσιος Μπρανιώτης, και παραδέχεται κι εκείνος πως οι τιμές αυτή την περίοδο είναι μειωμένες.

«Η πρωιμότητα έχει φέρει στην αγορά πολ-



λές ποικιλίες μαζί, οπότε η διάθεση είναι πιο μεγάλη από τη ζήτηση, ενώ στην Ευρώπη υπάρχουν και πολλά ισπανικά ροδάκινα και νεκταρίνια και φυσικά επηρεάζει και όλη η κατάσταση με τον πόλεμο Ρωσίας – Ουκρανίας», αναφέρει ο κ. Μπρανιώτης και δεν κρύβει την ανησυχία του για το επόμενο διάστημα, καθώς διαπιστώνει ότι το εμπόριο

πιέζει για ακόμη πιο χαμηλές τιμές.

Για μη ικανοποιητικές τιμές παραγωγού μιλά και ο γεωπόνος Θεόδωρος Γκαλίτσιος από τη Βέροια, σημειώνοντας πως «έπεσαν πολλές ποικιλίες την ίδια περίοδο. Για να καταλάβετε, ποικιλίες που κανονικά θα έπρεπε να συγκομιστούν στις 20 Ιουνίου, άρχισαν να συγκομίζονται από τώρα. Επιπλέον, διαπιστώθηκαν και ζητήματα με το μέγεθος των φρούτων και την ποιότητά τους.

Θα ανταμειφθούν οι όψιμες ποικιλίες

Ο παραγωγός Κώστας Μαρκοβίτης από την πλευρά του δεν κρύβει την αγωνία του ότι η ταυτόχρονη κυκλοφορία στην αγορά τόσων πολλών ποικιλιών, λόγω των καιρικών συνθηκών, είναι πιθανό να οδηγήσει στο να ξεμείνει η χώρα νωρίς από φρούτα. Από την άλλη, βέβαια, σημειώνει πως όσοι παραγωγοί εκείνο το διάστημα έχουν όψιμες και υπερόψιμες ποικιλίες, είναι πιθανό να ανταμειφθούν, καθώς νομοτελειακά οι τιμές –σε αυτό το σενάριο– θα κινηθούν ανοδικά.

ΕΠΙΣΤΡΕΦΕΙ ΣΤΗΝ ΚΑΝΟΝΙΚΟΤΗΤΑ Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΜΗΛΟΥ



ΙΟ ΠΑΡΑΡΤΗΡΙΑΣ ΠΑΡΟΣ ΤΑΣΙΑΝΕ ΑΠΟ ΤΟΝ ΣΥΓΓΡΑΜΜΑΤΟΓΡΑΦΗ

ΕΝΘΑΡΡΥΝΤΙΚΑ ΤΑ ΠΡΩΤΑ ΔΕΙΓΜΑΤΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΜΗΛΟΥ ΣΤΗ ΖΑΓΟΡΑ, ΕΝΩ ΧΑΜΗΛΗ ΚΑΡΠΟΔΕΣΗ ΒΛΕΠΟΥΝ ΣΤΗ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑ Λ. ΛΙΑΜΗΣ

Επιστροφή στην κανονικότητα, μετά τη δυσάρεστη περσινή παρένθεση και τις μεγάλες καταστροφές, που προκάλεσαν οι θεομηνίες Daniel και Elias, προοιωνίζεται η φετινή χρονιά για τον μηλεώνα της Ζαγοράς, στη Μαγνησία, ενώ βορειότερα, στη Μακεδονία, η καλλιέργεια δοκιμάζεται και απ' ό,τι φαίνεται η παραγωγή θα είναι αρκετά μειωμένη. Στα παραγωγικά κέντρα της Β. Ελλάδας η χαμηλή ανθοφορία, συνεπεία παραγόντων που

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑΣ



8.500

ΣΤΡΕΜΜΑΤΑ

15.000

ΤΟΝΟΙ

είχαν να κάνουν με την ήπιο χειμώνα, αλλά και την επικονίαση, εν τέλει οδήγησαν σε χαμηλή καρπόδεση. «Στις κόκκινες ποικιλίες, κυρίως, ήδη οι πρώτες εικασίες για μια μείωση της παραγωγής μεταξύ 40% και 50% σε σχέση με τα κανονικά επίπεδα, φαίνεται να κλειδώνει οριστικά και αφορά όλες τις περιοχές που παράγουν μήλα, όπως οι ΠΕ Κατοριάς, Κοζάνης, Ημαθίας και Πέλλας» είπε στο Fresher ο Βαγγέλης Μάινος, γεωπόνος από την Έδεσσα. Αναφορικά με το στάδιο στο οποίο βρίσκεται αυτή την περίοδο ο κύκλος ζωής της καλλιέργειας μήλου, ο κ. Μάινος ανέφερε πως, αφού ολοκληρώθηκε το στάδιο της φυσικής καρπόπτωσης, έχουμε περάσει πλέον στο στάδιο της ολοκλήρωσης της πρώτης ανάπτυξης και σε λίγες ημέρες αναμένεται να ξεκινήσει η διαφοροποίηση των ανθοφόρων οφθαλμών για την επόμενη χρονιά. «Προς ώρας σε ό,τι έχει απομείνει στα δέντρα, πάμε καλά. Η θρέψη και η φυτοπροστασία έχουν εξελιχθεί ικανοποιητικά, ελπίζουμε εφεξής να μην έχουμε τίποτε θεομηνίες».

ΣΤΗΝ ΚΑΡΔΙΑ ΤΟΥ ΑΡΑΙΩΜΑΤΟΣ

ΣΤΑ ΠΑΡΑΔΟΣΙΑΚΑ μηλοπαραγωγικά χωριά του Πηλίου, όπου παράγεται το φημισμένο ΠΟΠ μήλο, με το brand «Ζαγορίν», αυτή την περίοδο οι παραγωγοί είναι στην καρδιά του αραιώματος και όπως περιέγραψε στο «Fresher» ο Αντώνης Πολίτης, υπεύθυνος Επικοινωνίας του Α. Σ. Ζαγοράς, τα πρώτα δείγματα είναι ενθαρρυντικά. «Μολονότι είναι νωρίς ακόμη για αξιόπιστα συμπεράσματα, σε γενικές γραμμές, υπάρχει ικανοποιητική καρπόδεση. Εξαίρεση ίσως αποτελούν ορισμένα περιβόλια περιφερειακά του μηλεώνα της Ζαγοράς, τα οποία μάλλον επηρεάστηκαν από τις απότομες διακυμάνσεις του καιρού, ενώ στα χαμηλά υψόμετρα παρατηρήσαμε πως δεν συμπληρώθηκαν οι απαραίτητες ώρες ψύχους», εξηγεί ο συνομιλητής μας.



Αντώνης Πολίτης, υπεύθυνος επικοινωνίας του ΑΣ Ζαγοράς



6
velvita.
από τον ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού

τα ροδάκινα που έχουν
και σήμα και όνομα

www.asepop.gr

ΕΚΛΕΙΣΕ ΚΑΤΩ ΤΟΥ ΚΟΣΤΟΥΣ ΤΟ ΑΓΓΟΥΡΙ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟΥ

ΠΙΚΡΗ γεύση αφήνει το τελείωμα της σεζόν στους παραγωγούς θερμοκηπιακού αγγουριού παρά το δυναμικό ξεκίνημα και τις φυσιολογικές ποσότητες. Η σεζόν ξεκίνησε μέσα Ιανουαρίου με τις τιμές στα 50-60 λεπτά το ζευγάρι (25-30 λεπτά το τεμάχιο) και με ζωηρό ενδιαφέρον για εξαγωγή από τις παραδοσιακές αγορές της Μεσογείου, κατάσταση που διατηρήθηκε μέχρι τις αρχές Μαρτίου. Ωστόσο, καθώς περνούσαν οι μήνες, η κατάσταση άλλαζε σταδιακά, όσο μπαίνανε στην παραγωγή και άλλες χώρες όπως η Βουλγαρία και η Ρουμανία, με το τελευταίο ελληνικό αγγούρι να φεύγει αυτές τις εβδομάδες στα 25 λεπτά το ζευγάρι (12-13 λεπτά



Η παραγωγή φέτος στο στρέμμα και σε βάθος μιας σεζόν διαμορφώθηκε στα 27-28.000 ζευγάρια, με ιστορικό μέσο όρο στα 30.000 ζευγάρια.

το τεμάχιο, σε τιμές δηλαδή κάτω του κόστους, το οποίο διαμορφώνεται συνολικά στα 40 λεπτά το ζευγάρι (20 λεπτά το τεμάχιο). Όπως μας εξηγεί ο Αγγελής Κοροβίλας, παραγωγός και πρόεδρος του Αγροτικού Συλλόγου Φιλιατρών, η παραγωγή φέτος στο στρέμμα και σε βάθος μιας σεζόν διαμορφώθηκε στα 27-28.000 ζευγάρια, με ιστορικό μέσο όρο στα 30.000 ζευγάρια. Παρόμοια κατάσταση και στην Κρήτη, όπου οι τιμές ξεκίνησαν με δυναμική στη συνέχεια η αγορά ξεφούσκωσε, κυρίως λόγω ανταγωνισμού τιμής από Ισπανία και Τουρκία σε αγορές-στόχους. Τόσο στην Κρήτη όσο και στην Πελοπόννησο εντοπίζεται επίσης σημαντικό έλλειμμα σε εργάτες γης. **ΓΙΑΝΝΗΣ ΡΟΥΠΑΣ**

Η ΖΗΤΗΣΗ ΔΕΝ ΚΡΑΤΗΣΕ ΨΗΛΑ ΤΗ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΑΚΗ ΝΤΟΜΑΤΑ

ΑΠΟ ΤΑ ΥΨΗΛΑ του 1,60 ευρώ το κιλό πέρυσι στα χαμηλά των 70 λεπτών φέτος προσγειώνονται οι παραγωγοί υπαίθριας ντομάτας. Το τελείωμα της χρονιάς στη θερμοκηπιακή δεν έγινε με τους καλύτερους όρους, με τις τιμές να υποχωρούν από τα 1,30-1,50 ευρώ το κιλό το Πάσχα, στο 1,0 ευρώ τέλη Μαΐου και στο εύρος των 60-80 λεπτών σήμερα όπως εξηγεί στο Fresher ο 38χρονος παραγωγός Γιάννης Μαγουλιώτης από τα Τρίκαλα. Ελλείδες ανάκαμψης των τιμών υπάρχουν, αφού υπάρχει ζήτηση, όμως ειδικά φέτος οι παραγωγοί στα κηπευτικά αντιμετωπίζουν το τεράστιο πρόβλημα της μαζικής εισαγωγής προϊόντος από Αλβανία, Τουρκία



Τα πολλά φυτοϋγειονομικά προβλήματα λόγω θερμικού στρες έχουν ουσιαστικά διώξει την υπαίθρια ντομάτα από Πελοπόννησο και Κρήτη.

και Πολωνία. Αυτή η εξέλιξη, σε συνέργεια με τα πολλά φυτοϋγειονομικά προβλήματα λόγω θερμικού στρες (Tuta, Καστανή Ρυτίδωση) που επηρεάζουν τις υπαίθριες καλλιέργειες κηπευτικών, έχουν ουσιαστικά διώξει την υπαίθρια καλλιέργεια ντομάτας από Πελοπόννησο και Κρήτη, περιορίζοντας την σε μερικές εκατοντάδες στρέμματα. Στον αντίποδα, η υπαίθρια ντομάτα συντηρεί εκτάσεις στα κεντρικά και βόρεια της χώρας, όπου καλείται όμως να αναμετρηθεί άνισα με την εισαγόμενη και λόγω τιμής, αλλά και λόγω παραβάσεων της ευρωπαϊκής νομοθεσίας στις γειτονικές χώρες, όπου συστηματικά γίνεται χρήση σκευασμάτων που έχουν απαγορευτεί ενδοκοινοτικά από το 2008. **ΓΙΑΝΝΗΣ ΡΟΥΠΑΣ**

ΕΩΣ 25 ΑΝΑ ΤΕΜΑΧΙΟ ΣΤΗΝ ΕΚΚΙΝΗΣΗ ΤΟ ΣΚΟΡΔΟ

ΜΕ ΠΡΟΫΠΟΘΕΣΕΙΣ να εξελιχθεί σε μια καλή χρονιά έκανε «ποδαρικό» φέτος το ελληνικό σκόρδο, καθώς, παρά τα μικρά προβλήματα στην παραγωγή, λόγω ασθενειών, μικροκαρπίας και αυξημένων εξόδων, οι τιμές, αρχικά τουλάχιστον, φαίνεται να αποζημιώνουν τον παραγωγό. Στο παραγωγικό κέντρο του Πλατύκαμπου, στη Λάρισα, όπου υπάρχουν περί τα 1.000 στρέμματα με σκόρδα, τα μηχανήματα και οι εργάτες μπήκαν στα χωράφια από τις 12-13 Μαΐου, αρχικά με τις πράσινες πρώιμες ποικιλίες, τις λεγόμενες κινέζικου τύπου, ενώ εδώ και περίπου 10 ημέρες ξεκίνησαν να βγάζουν και το ελληνικό ξερό σκόρδο. «Ο θερμός φετινός χειμώνας σίγουρα δεν βοήθησε τα φυτά» σημειώνει ο παραγωγός Στέφα-



Στήσιμο γύρω στα 1.000 κιλά το στρέμμα φέρνει φέτος η καλλιέργεια σκόρδου τόσο στον Πλατύκαμπο Λάρισα όσο και στη Βύσσα Έβρου.

νος Ζαχαρούλης από τον Πλατύκαμπο, προσθέτοντας πως τα πράσινα σκόρδα είναι ήδη διαθέσιμα και η ζήτηση να παίζει μεταξύ 20 και 23 λεπτών ανά τεμάχιο, 2-3 λεπτά υψηλότερα από πέρυσι. «Ευελπιστούμε πως και για τα ελληνικά ξερά σκόρδα η ζήτηση θα είναι εξίσου ζωηρή, όταν ολοκληρωθεί η συγκομιδή, η ξήρανση και η τυποποίησή τους», συμπληρώνει. Παράλληλα σε εξέλιξη είναι η συγκομιδή του σκόρδου και στη Νέα Βύσσα Έβρου, μια περιοχή, όπου καλλιεργούνται γύρω στα 1.500 με 1.700 στρέμματα. «Η ζέστη τις τελευταίες ημέρες είναι ευεργετική, καθώς έχουμε μπει στο μάζεμα και δεν θέλουμε βροχές», αναφέρει ο Γιάννης Μαργαριτίδης, πρόεδρος του ΑΣΠΕΕ Σκόρδου της Νέας Βύσσας, ο οποίος αριθμεί 23 μέλη, με 300 στρέμματα σκόρδο. **Α. ΛΙΑΜΗΣ**

ΟΛΑ ΣΤΑΘΕΡΑ ΚΑΙ ΤΑ 40 ΛΕΠΤΑ ΓΙΑ ΤΟ ΕΓΧΩΡΙΟ ΚΑΡΟΤΟ

ΙΔΙΑ ΣΤΡΕΜΜΑΤΑ, ίδιες εκτάσεις, ίδιες τιμές. Ιδιαίτερη σταθερότητα χαρακτηρίζει την εγχώρια αγορά στο καρότο, ένα κηπευτικό με σημμένη αγορά, ετήσιους πελάτες στα Βαλκάνια και διαχρονικά καλή τιμή. Φέτος η χρονιά ήταν καλύτερη κυρίως λόγω μείωσης του κόστους εισροών και μικρής αύξησης στις καθαρές τιμές μέχρι τα μέσα Μαΐου, οι οποίες έπιασαν το 50λεπτο πριν υποχωρήσουν σήμερα στα 40 λεπτά, εξηγεί στο Fresher ο έμπειρος παραγωγός από το Σχηματάρι Βοιωτίας, Σπύρος Δουρδουβέλας, ο οποίος βγάζει καρότο σχεδόν όλο το χρόνο. Η σεζόν του 2024 ξεκίνησε δυνατά και συνέχισε έτσι μέχρι τον Μάιο, πριν μπουν στην ευρωπαϊκή



Ξεκινά η συγκομιδή των όψιμων ποικιλιών, μέχρι τον Οκτώβριο σε Βοιωτία και Εύβοια, όπου συγκεντρώνεται το 90% των εκτάσεων.

ική αγορά οι ποσότητες από Ιταλία, Ισπανία και Πορτογαλία, ρίχνοντας το μέσο όρο τιμών στα 30-35 λεπτά. Ωστόσο, οι ξένοι εισαγωγείς εμπιστεύονται την ποιότητα του ελληνικού προϊόντος, πληρώνοντας τα 40 λεπτά το κιλό. Στην εσωτερική αγορά, βοηθάνε τα υψηλά μεταφορικά ώστε να μην εντοπίζεται ανταγωνισμός τιμής σε λαϊκές και ράφια λιανικής, κάτι που βοηθάει πολύ. Εφεξής, ξεκινά η συγκομιδή των όψιμων ποικιλιών, μέχρι τον Οκτώβριο σε Βοιωτία και Εύβοια, όπου συγκεντρώνεται το 90% των καλλιεργήσιμων εκτάσεων, οι οποίες αριθμούν περί τα 25.000 στρέμματα. Μέχρι στιγμής, η μέση καθαρή τιμή φέτος για τον παραγωγό διαμορφώνεται στα 45 λεπτά το κιλό. **ΓΙΑΝΝΗΣ ΡΟΥΠΑΣ**

ΣΤΑ 50 ΛΕΠΤΑ ΚΑΙ ΚΟΙΤΑΖΕΙ ΨΗΛΟΤΕΡΑ ΤΟ ΚΑΡΠΟΥΖΙ

ΣΕ ΜΙΑ ΠΟΛΥ ΚΑΛΗ χρονιά για τα καλοκαιρινά φρούτα εξελίσσεται η φετινή, με τη σημαντική πρωιμότητα στο καρπούζι να συγχρονίζεται ιδανικά με τις πρώτες ζέστες του Ιουνίου, αποφέροντας καλά έσοδα στους παραγωγούς. Η συγκομιδή του πρώτου γύρου φυτεύσεων ολοκληρώθηκε περί τα τέλη Μαΐου σε Ηλεία και Μεσσηνία, με τις τιμές για τα μακρόστενα Μπαρέλα να παίζουν μεταξύ 50-55 λεπτά το κιλό και στα στρογγυλά Σελίν-Φλόριντα από 35-40 λεπτά το κιλό, όπως εξηγεί στο Fresher η δραστήρια παραγωγός Σίσσυ Παπαδοπούλου από τη Μεσσηνία. Η υψηλή θερμοκρασία και το αποδοτικό μικροκλίμα των περιοχών που καλλιεργείται το υπαίθριο καρπούζι (5-



Η δεύτερη παρτίδα υπαίθριου καρπουζιού στην Πελοπόννησο αναμένεται να συλλεχτεί μέσα με τέλη Ιουλίου και θα τραβήξει ως μέσα Σεπτεμβρίου.

6.000 στρέμματα στη Δυτική Πελοπόννησο) έφερε τόσο καλές αποδόσεις, όσο και πρώτες τιμές, ενώ η ζήτηση τόσο στην εσωτερική αγορά όσο και για εξαγωγή είναι προς το παρόν «κάτι καλύτερο από φυσιολογική», αναφέρεται χαρακτηριστικά. Η δεύτερη παρτίδα υπαίθριου καρπουζιού στην Πελοπόννησο αναμένεται να συλλεχτεί μέσα με τέλη Ιουλίου και θα τραβήξει εμπορικά μέχρι τα μέσα Σεπτεμβρίου. Αυτό που προκαλεί εντύπωση βέβαια στους παραγωγούς είναι πως οι καθαρές τιμές διαμορφώνονται πάνω-κάτω ίδιες με τα περσινά επίπεδα, ενώ τα ταμπελάκια της λιανικής δείχνουν νούμερα αυξημένα από 10 έως 30%, κάτι που δεν δικαιολογείται και προκαλεί κάποιο ήπιο εκνευρισμό. **ΓΙΑΝΝΗΣ ΡΟΥΠΑΣ**

ΔΙΚΑΙΟ ΚΑΤΩΦΛΙ ΤΑ 50 ΛΕΠΤΑ ΓΙΑ ΤΟ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟ ΒΕΡΙΚΟΚΟ

ΜΕ ΔΙΑΦΟΡΟΠΟΙΗΣΕΙΣ στις στρεμματικές αποδόσεις και την ποιότητα του φρούτου, ανά περιοχή, αλλά με κοινό χαρακτηριστικό την κοροϊδία των «ανοικτών τιμών», που έχει αποκτήσει, πλέον, χαρακτήρα μονιμότητας, ως εμπορική πρακτική, άρχισε η συγκομιδή στο βιομηχανικό βερίκοκο. Τόσο στην Πελοπόννησο, όσο και στη Θεσσαλία και τη Μακεδονία, που βρίσκονται οι βασικότεροι «πυρήνες» της καλλιέργειας, η συλλογή της ποικιλίας Bebeco, που χρησιμοποιείται στη βιομηχανία κομπόστας, έχει προχωρήσει σε σημαντικό βαθμό, ξεκινώντας από το Νότο στο Βορρά. Παρότι οι ημέρες περνούν,

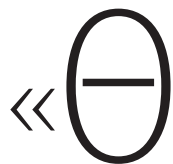


Τόσο στην Πελοπόννησο, όσο και στη Θεσσαλία και τη Μακεδονία, η συλλογή της ποικιλίας Bebeco, έχει προχωρήσει σε σημαντικό βαθμό.

ωστόσο, οι παραδόσεις του προϊόντος στα εργοστάσια επεξεργασίας, εξακολουθούν και γίνονται στα «τυφλά», διαιωνίζοντας μια στρεβλή κατάσταση. Το περασμένο Σάββατο σύμφωνα με πληροφορίες της Agrenda φέρεται να έγινε μια συνάντηση μεταποιητών στα γραφεία της ΕΚΕ, με σκοπό να ανταλλαχθούν απόψεις για το πώς εξελίσσεται ποιοτικά και ποσοτικά η φετινή παραγωγή και αναλόγως να διαμορφωθεί η εμπορική πολιτική του εκάστοτε εργοστασίου, αλλά, εν τέλει, λευκός καπνός δεν βγήκε. Ανεπισήμως, πάντως, έχουν διαρρεύσει κάποια επίπεδα τιμών, γύρω στα 40 λεπτά το κιλό, που είναι αρκετά κάτω από πέρυσι (σ. σ. στα 50 -55 λεπτά), αλλά κι από τις προσδοκίες των παραγωγών, που θα ήθελαν να δουν να επαναλαμβάνονται τα περσινά δεδομένα. **Α. ΛΙΑΜΗΣ**

ΠΡΟΣΕΓΜΕΝΟ, ΤΑΪΣΜΕΝΟ ΚΑΙ ΠΟΤΙΣΜΕΝΟ ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΟ ΣΗΜΑΙΝΕΙ ΕΡΓΑΤΙΚΑ ΧΕΡΙΑ

ΤΟ ΚΥΡΙΑΡΧΟ ΖΗΤΗΜΑ ΤΗΣ ΕΛΛΕΙΨΗΣ ΕΡΓΑΤΙΚΩΝ ΧΕΡΙΩΝ ΚΑΙ ΤΙΣ ΕΠΙΠΤΩΣΕΙΣ ΤΟΥ ΣΤΗΝ ΑΛΥΣΙΔΑ ΑΞΙΑΣ ΤΗΣ ΕΓΧΩΡΙΑΣ ΓΕΩΡΓΙΚΗΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΤΟΝΙΖΕΙ Ο ΠΑΡΑΓΩΓΟΣ ΑΓΓΕΛΗΣ ΚΟΡΟΒΙΛΑΣ. ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟΝ ΙΔΙΟ, ΤΗΝ ΣΤΙΓΜΗ ΠΟΥ Ο ΝΟΜΟΣ ΜΕΣΣΗΝΙΑΣ -ΣΕ ΣΧΕΣΗ ΜΕ ΤΙΣ ΜΑΕ- ΧΡΕΙΑΖΕΤΑΙ 4.800 ΕΡΓΑΤΕΣ ΔΕΝ ΕΙΝΑΙ ΔΙΑΘΕΣΙΜΑ ΟΥΤΕ 2.400 ΑΤΟΜΑ **ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΣΤΟΝ ΓΙΑΝΝΗ ΡΟΥΠΑ**



«**Θ**έλω να έχω το θερμοκήπιό μου σε άριστη κατάσταση και αδυνατώ. Τα αγγούρια μου θέλω να τα έχω προσεγμένα, ταϊσμένα, ποτισμένα. Αντ' αυτού λόγω έλλειψης εργατών ζω μία υποαπόδοση 25-30% και ένα προϊόν που αδυνατώ πια να το διατηρήσω στην πρώτη ποιοτική κατηγορία. Αυτό σημαίνει πως με τα λίγα χέρια που είναι διαθέσιμα, χάνω και σε αποδόσεις, χάνω και σε ποιότητα, και το εύλογο κέρδος μου εξανεμίζεται. Θα τελείωνα επίσης τη σεζόν μου νωρίτερα, άρα θα είχα λιγότερα λειτουργικά κόστη και θα ήμουν σε σαφώς καλύτερη κατάσταση. Αν δεν έχω χέρια, δώσε μου τότε τη δυνατότητα να αξιοποιήσω ρομπότ και θα σου βγάλω τη δουλειά που χρειάζεται με αυτό το έλλειμμα χεριών. Αν δεν έχω τίποτα απ' τα δύο, αδυνατώ να συνεχίσω» σημειώνει μεταξύ άλλων ο Αγγελής Κοροβίλας, ένας υπερδραστήριο παραγωγός μαζί με τον αδελφό του θερμοκηπιακών προϊόντων και πρόεδρος του Αγροτικού Συλλόγου Φιλιατρών Μεσσηνίας, τον οποίο εμπιστεύονται εδώ και πολλά χρόνια όλες οι μεγάλες εταιρείες εισροών για την ανάπτυξη των προϊόντων τους.





© ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: ΑΧΙΝΑΕΑΣ ΤΖΩΡΤΖΙΝΗΣ

Πότε ξεκίνησε η εμπλοκή σας με τη γεωργία;

Η σταδιοδρομία μου στον αγροτικό χώρο ξεκίνησε μεν από ανάγκη αλλά συνεχίστηκε από επιθυμία. Ήμουν μόλις 13 ετών όταν μπήκα στα παπούτσια του πατέρα μου, ο οποίος δεν μπορούσε τότε να ανταποκριθεί στις απαιτήσεις. Έκτοτε, ποτέ δεν σταμάτησα, ενώ κλείνοντας τα 57 μου χρόνια, θα έχω συμπληρώσει 44 χρόνια. Μόνη μου διακοπή στην επαφή με τα χωράφια ήταν ο πολύμηνος στρατός.

Φαίνεται ότι τα καταφέρατε, αν κρίνει κανείς από το μέγεθος της μονάδας και συνολικά της επιχειρησής σας; Μαζί με τον αδερφό μου ξεχάσαμε τι σημαίνει ζωή. Μόνη μας έννοια ήταν τα χωράφια και, στη συνέχεια, τα θερμοκήπια μας. Σε όρους αξίας, το μέγιστο διαμορφώθηκε λίγο πριν την κρίση του 2009. Από κει και πέρα, και μεις και όλος ο αγροτικός κόσμος περάσαμε δύσκολα. Επειδή όμως δουλέψαμε σκληρά και υπολογίζαμε τα πάντα, φτιάξαμε μία υπερούχρονη μονάδα, η οποία τράβηξε και την προσοχή εταιρειών που ήθελαν να δοκιμάσουν τις επιδόσεις των προϊόντων τους.

Δώστε μας αν μπορείτε μερικά παραδείγματα.

Στο δικό μας θερμοκήπιο έχει δοκιμαστεί πριν λανσαριστεί η γνωστή ντομάτα «Ελπίδα» του Αγροτικού Οίκου Σπύρου, ενώ πολλές εταιρείες δοκιμάζουν εδώ ποικιλίες αγγουριών. Επίσης τεστάρονται νέες γενιάς λιπάσματα, σπόροι και προϊόντα φυτοπροστασίας. Θα μπορούσα να πω πως το 90% απ' ό,τι κυκλοφορεί στην περιοχή έχει περάσει πρώτα από τα θερμοκήπια μου. Στη πορεία προέκυψε η ενασχόλησή μου με τα κοινά και εν τέλει η εκλογή μου σε πρόεδρο του Αγροτικού Συλλόγου Φιλιατρών.

Πόσα μέλη έχει ο Αγροτικός Σύλλογος; Στην περιοχή καλλιεργούνται μόνο κηπευτικά; Ο Αγροτικός Σύλλογος έχει 192, αν θυμάμαι καλά, μέλη στα Φιλιατρά. Όσον αφορά τη σύσταση των μελών, περίπου το 80% καλλιεργεί κηπευτικά και ένα 20% ασχολείται με την ελαιοκαλλιέργεια. Εγώ ως παραγωγός ασχολούμαι με αγγούρια, ντομάτες και καρπούζια. Διαχειρίζομαι και καλλιεργώ 50 στρέμματα σε θερμοκήπια, υπαίθρια γύρω στα 30 στρέμματα.

Τρεις περίεργες χρονιές για τα θερμοκηπιακά προϊόντα ήταν το 2022, το 2023 και το 2024.

Κάθε εξάμηνο ο σωστός παραγωγός βγάζει τα συν και τα πλην του. Μπορεί πολλοί από μας να είμαστε παλιάς σχολής και να μην τα έχουμε περάσει όλα στα κομπιούτερ, αλλά όπως οι λογιστάδες κρατούν αρχεία με τα φορολογικά στοιχεία, έτσι κάνουμε και μεις. Από το 1996 έως σήμερα, ξέρω από την πρώτη δραχμή που έχω εισπράξει μέχρι το τελευταίο ευρώ



που έχω πληρώσει. Αφαιμάξη σαν αυτή που έχουμε υποστεί την τελευταία τριετία δεν έχω ξαναπεράσει.

Πρόσφατα, λάβαμε τηλεφώνημα από νέα αγρότισσα από τη Μεσσηνία, η οποία αναφέρθηκε στα υψηλά μεροκάματα που ζητούν οι εργάτες γης.

Το σύνολο σχεδόν των οργανωμένων και έμπειρων παραγωγών στην περιοχή μας, τείνουν τον Αύγουστο να βάλουν λουκέτο. Εμείς ως Αγροτικός Σύλλογος Φιλιατρών βγάλαμε προ λίγου καιρού μια ανακοίνωση με το «κνδειόχαρτο» της αγροτικής παραγωγής. Γνωρίζουμε τι θα συμβεί στις 31 Αυγούστου.

Τι θα συμβεί δηλαδή;

Από 1η Σεπτεμβρίου και μετά, το 80% των θερμοκηπίων στη Μεσσηνία δεν θα μπορέσει να συνεχίσει την επιχειρηματική του δραστηριότητα λόγω έλλειψης προσωπικού. Αυτό είναι το πρώτο κομμάτι. Το δεύτερο κομμάτι είναι πως όταν θα τραβήξουν την γραμμή εσόδων-εξόδων για να βγάλουν το λογαριασμό, εκεί θα αρχίσουν όλοι να ξυπνάνε απ' το ό-

“

ΑΠΟ ΤΗΝ 1η
ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟΥ
ΤΟ 80% ΤΩΝ
ΘΕΡΜΟΚΗΠΙΩΝ
ΣΤΗ ΜΕΣΣΗΝΙΑ
ΔΕΝ ΘΑ ΜΠΟΡΕΙ
ΝΑ ΣΥΝΕΧΙΣΕΙ

Ο Αγγελής Κοροβίλας γεννήθηκε το 1968 στα Φιλιατρά. Είμαι παντρεμένος και έχει τρεις κόρες, ενώ ο αδερφός του Βασίλης έχει τρεις κόρες και ένα γιο. Η κοινή επαγγελματική πορεία με τον αδερφό του ξεκίνησε το 1990 με νοικιασμένα κτήματα και στη συνέχεια με ιδιότητα.



νειρο. Τα πράγματα πολλές φορές δεν είναι όπως τα λέει ο κάθε πολιτικός μέσω ανακοινώσεων, η πραγματικότητα στον κάθε κλάδο βιώνεται στις οικονομικές μονάδες. Εν προκειμένω στις θερμοκηπιακές εγκαταστάσεις. Αν κάνετε τώρα μία γύρα στις εκμεταλλεύσεις της περιοχής και στα γεωπονικά καταστήματα, θα δείτε πόσο πολύ πιστώνουμε τον κόπο, σε χαρτόκουτα, υλικά συσκευασίας, νάιλον και πολλά άλλα. Πραγματικά υπάρχει κάποιος που πιστεύει πως η τρέχουσα κατάσταση είναι βιώσιμη;

Το έλλειμμα το έχετε ποσοτικοποιήσει; Να πείτε θέλω τόσους εργάτες ακόμα στη Μεσσηνία.

Εγώ θα πω πως στο Νομό Μεσσηνίας χρειαζόμαστε περίπου 4.800 εργάτες γης για όλη την περίοδο καλλιέργειας, δηλαδή μια σεζόν. Τα νούμερα τα έχουμε βγάλει συλλογικά με γεωπόνους, παραγωγούς και επιστήμονες σε σχέση πάντα με τις ΜΑΕ που έχει ο καθένας, σταθμισμένα, νοικοκυρεμένα. Αυτή τη στιγμή δεν έχουμε διαθέσιμους ούτε τους μισούς, ούτε 2.400 άτομα. Το χειρότερο βέβαια δεν

είναι αυτό. Αυτό περ λύνεται. Το χειρότερο είναι πως επειδή ο εργάτης ξέρει πως τον έχεις ανάγκη, θα έρθει τι ωραία τι καλά, θα κάθεται, θα πληρώνεται.

Παρόμοια προβλήματα υπήρχαν πέρυσι, ειδικά με το κόστος πρώτων υλών. Γιατί φέτος να κλείσουν οι μονάδες, αφού δεν συνέβη πέρυσι;

Γιατί πέρυσι υπήρχαν άλλες τιμές. Τα νούμερα φέτος είναι μειωμένα. Αν μπειτε να δείτε τα νούμερα στην ιστοσελίδα της Κεντρικής Λαχαναγοράς Αθηνών και συγκρίνετε, από έτος σε έτος, ποσότητες και τιμές ανά προϊόν και σε βάθος ορισμένου χρόνου, θα καταλάβετε πως φέτος το ταμείο είναι τόσο μείον που ένας επιχειρηματίας δεν θα επένδυε ξανά στη δουλειά του, αλλά θα σπικωνόταν να αλλάξει κλάδο. Αν πάλι, δείτε το ισοζύγιο εξαγωγών σε όρους ποσότητας, θα δείτε πως όντως έχουν φύγει φέτος μεγαλύτερες ποσότητες αγροτικών προϊόντων, αλλά όταν πάμε να εξετάσουμε την αξία τους, βλέπουμε αρνητικές αποκλίσεις από έτος σε έτος μέχρι και 50%. Η γεωργία δυστυχώς όπως την ξέραμε μέχρι σήμερα τελείωσε.

Αν δεν έχω χέρια, δώσε μου τότε τη δυνατότητα να έχω ρομπότ

ΘΕΛΩ ΝΑ ΕΧΩ το θερμοκήπιό μου σε άριστη κατάσταση και αδυνατώ. Τα αγγούρια μου θέλω να τα έχω προσεγμένα, ταϊσμένα, ποτισμένα. Αντ' αυτού λόγω έλλειψης εργατών ζω μία υποαπόδοση 25-30% και ένα προϊόν που αδυνατώ πια να το διατηρήσω στην πρώτη ποιοτική κατηγορία. Αυτό σημαίνει πως με τα λίγα χέρια που είναι διαθέσιμα, χάνω και σε αποδόσεις, χάνω και σε ποιότητα, και το εύλογο κέρδος μου εξανερμίζεται. Θα τελείωνα επίσης τη σεζόν μου νωρίτερα, άρα θα είχα λιγότερα λειτουργικά κόστη και θα ήμουν σε σαφώς καλύτερη κατάσταση. Αν δεν έχω χέρια, δώσε μου τη δυνατότητα να αξιοποιήσω ρομπότ και θα σου βγάλω τη δουλειά που χρειάζεται με αυτό το έλλειμμα χεριών. Αν δεν έχω τίποτα απ' τα δύο, αδυνατώ να συνεχίσω. Έμπαινες παλιά στο θερμοκήπιο και δεν υπήρχε ούτε σκόνη στο διάδρομο. Το είχαμε χειρουργεί. Και σήμερα φθάσαμε να είμαστε χοιροστάσιο. με πονάει αυτή η κατάσταση. Πρέπει να εγκαταλείψω το καράβι για να μη μου το πάρουνε. Εχω δαπανήσει 40 χρόνια δουλειάς στα θερμοκήπια. Ίδρωσαμε και ματώσαμε μαζί με τον αδελφό μου για να τα χτίσουμε. Εάν συνεχίσω λοιπόν να λειτουργώ με τέτοια έλλειψη εργατικού δυναμικού, με μαθηματική ακρίβεια θα μπω μέσα. Από κει και μετά, θα αρχίσει η φθίνουσα πορεία και σε 1-2 χρόνια θα τα έχουν πάρει όλα. Όμως δεν θέλω να μου πάρει τον κόπο κανένας. Καλύτερα να τα αφήσω να κοιμούνται, τουλάχιστον μέχρι να είμαστε σε θέση να καλλιεργήσουμε ξανά.



ΕΙΔΙΚΗ ΘΡΕΨΗ ΓΙΑ ΕΝΑ ΦΡΟΥΤΟ ΠΟΥ ΣΤΕΚΕΤΑΙ ΣΤΗ ΔΙΕΘΝΗ ΑΓΟΡΑ

ΣΥΝΔΥΑΖΟΝΤΑΣ ΤΗΝ ΟΡΘΗ ΘΡΕΨΗ ΜΕ ΒΙΟΔΙΕΓΕΡΣΗ ΓΙΑ ΝΑ
ΑΝΑΔΕΙΞΟΥΝ ΤΗ ΓΕΥΣΤΙΚΗ ΚΑΙ ΠΟΙΟΤΙΚΗ ΑΞΙΑ ΤΩΝ ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΩΝ
ΣΤΑΦΥΛΙΩΝ, ΟΙ ΑΜΠΕΛΟΥΡΓΟΙ ΠΡΟΕΤΟΙΜΑΖΟΥΝ ΕΝΑ ΣΤΑΦΥΛΙ
ΓΙΑ ΤΙΣ ΑΠΑΙΤΗΣΕΙΣ ΤΗΣ ΔΙΕΘΝΟΥΣ ΑΓΟΡΑΣ ΤΗΣ ΒΑΣΙΛΙΚΗΣ ΜΑΝΤΑ




Καθώς οι αμπελουργοί μπαίνουν στην τελική ευθεία για να θρέψουν τους καρπούς των κόπων τους, οι τελευταίες πινελιές στη θρέψη και τη φυτοπροστασία κάνουν τη διαφορά στην τελική απόδοση. Διαφυλλικές λιπάνσεις για ομοιόμορφη ωρίμανση των ραγών και ισορροπία των απαραίτητων θρεπτικών στα φυτά ενισχύουν ποιότητα και τονάζ. Παράλληλα, τέιχη βιο-άμυνας απέναντι σε κλιματολογικές καταπονήσεις και εχθρούς στην καλλιέργεια χτίζουν οι βιοδιεγέρτες σε συνδυασμό με τα σκευάσματα φυτοπροστασίας υψηλής αποτελεσματικότητας της αγοράς.

Ο ψευδάργυρος, το βόριο και το ασβέστιο είναι ορισμένα από τα κύρια στοιχεία που επηρεάζουν την ποιότητα των σταφυλιών, και είναι απαραίτητα κατά τη διάρκεια της βλάστησης αλλά και της καρπόδεσης και ανάπτυξης των ραγών. Όσον αφορά το άζωτο, το στοιχείο αυτό θα πρέπει να εφαρμό-

ζεται πέρα των υπολοίπων και στο στάδιο μετά τη συγκομιδή, προκειμένου να δημιουργηθούν αποθέματα για την επόμενη καλλιεργητική περίοδο. Δεν είναι λίγες οι περιπτώσεις μάλιστα, όπου λόγω της ταχείας αποικοδόμησης του από μικροοργανισμούς, οι γεωπόνοι προτείνουν την εφαρμογή του με σταθεροποιημένα λιπάσματα, λιπάσματα δηλαδή βραδείας απελευθέρωσης ή με τεχνο-

λογία αναστολέα νιτροποίησης, τα οποία παρατείνουν τη διάρκεια ζωής του αζώτου στο έδαφος. Εξίσου σημαντικό στοιχείο για το βλαστό και τα φύλλα είναι το κάλιο, το οποίο όπως αναφέρουν οι ειδικοί θα πρέπει να εφαρμόζεται σε μεγαλύτερες ποσότητες κατά τις πρώτες φάσεις της βλαστικής ανάπτυξης ή τμηματικά κατά τη διάρκεια του κύκλου της καλλιέργειας. Η αναλογία μεταξύ αζώ-

**ΒΛΑΣΤΙΚΑ
ΣΤΑΔΙΑ
ΑΜΠΕΛΙΟΥ**



- Δ** ΠΡΩΤΟ ΕΚΠΥΓΜΕΝΟ ΦΥΛΛΟ
- Ε** ΠΡΩΤΑ ΦΥΛΛΑ
- Ζ** ΕΜΦΑΝΙΣΗ ΑΝΘΟΤΑΞΙΩΝ
- Η** ΑΝΘΟΤΑΞΙΕΣ ΞΕΧΩΡΙΣΤΕΣ
- Θ** ΕΝΑΡΞΗ ΑΝΘΗΣΗΣ
- Ι** ΑΝΘΗΣΗ
- Κ** ΔΕΣΙΜΟ ΡΑΓΩΝ

**ΠΡΩΙΜΕΣ
ΠΟΙΚΙΛΙΕΣ**

Η Θ Ι

**ΟΨΙΜΕΣ
ΠΟΙΚΙΛΙΕΣ**

Ε Ζ



του και καλίου δεν θα πρέπει επίσης να παραλείπεται. Το μαγνήσιο είναι ένα άλλο πολύ σημαντικό θρεπτικό συστατικό για την παραγωγή επιτραπέζιων σταφυλιών καλής ποιότητας, καθώς και το πυρίτιο και το ασβέστιο που συμβάλλουν με τη σειρά τους στην βελτίωση της αντοχής των πρέμνων έναντι βιοτικών και αβιοτικών καταπονήσεων.

Σε προχωρημένα στάδια της καλλιέργειας, η βιοδιέγερση αποδεικνύεται ουσιώδης, ενισχύοντας την ανάπτυξη των οφθαλμών και την καρπόδεση πριν την ανθοφορία, ενώ κατά τη διάρκεια της φάσης μεταχρωματισμού και ωρίμανσης βοηθά στην επίτευξη καλύτερων αποτελεσμάτων. Ωστόσο, δεν πρέπει κανείς να ξεχνά ότι όταν οι βασικές ανάγκες του φυτού σε θρέψη, άρδευση και φως δεν πληρούνται σωστά τότε οι βιοδιεγέρτες δεν θα δώσουν τα αναμενόμενα αποτελέσματα και φυσικά δε θα αντικαταστήσουν τις παραπάνω βασικές τους ανάγκες.

Αρχή ευδεμίδας στους αμπελώνες, σημαντικές προσβολές καρπόβιας γενιάς

Σε εξέλιξη βρίσκεται η πτήση της ευδεμίδας στις αμπελουργικές περιοχές της Καβάλας ενώ την περίοδο αυτή διαπιστώνεται μεγάλη αύξηση των ωστοκικών και της πίεσης προσβολής των σταφυλιών στο νησί της Κρήτης, ιδιαίτερα από την πρώτη έως και τη μεσοπρώιμη ζώνη. Οι υψηλές θερμοκρασίες της εποχής δεν δείχνουν ικανές για να περιορίσουν σημαντικά τη δραστηριότητα του εντόμου μέχρι τώρα, συνεπώς οι γεωπόνοι καλούν τους παραγωγούς για τακτικούς ελέγχους και διενέργεια ψεκασμών από το σούρουπο και μετά. Για τελικό ποιοτικό προϊόν η ανοχή προσβολής των σταφυλιών πρέπει να είναι πολύ μικρή έως μηδενική. Ως εκ τούτου, οι ψεκασμοί που στοχεύουν τα σταφύλια θα πρέπει να τα καλύπτουν καλά κατά την εφαρμογή. Επαναληπτικοί ψεκασμοί προτείνονται έως τα μέσα Ιουνίου κατά του εντόμου.



ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΨΕΚΑΣΜΩΝ ΓΙΑ ΒΟΤΡΥΤΗ, ΠΡΙΝ ΤΗ ΣΥΓΚΟΜΙΔΗ

ΜΕΓΑΛΟ κίνδυνο διατρέχουν από τον βοτρυτή, ιδιαίτερα την παρούσα περίοδο, τα πρέμνα με πυκνόραγους βότρες καθώς και αυτά που φέρουν πληγές από έντομα ή χαλαζοπτώσεις. Ο μύκητας *Botrytis cinerea* νεκρώνει τα φύλλα, τους βλαστούς, τις ταξιανθίες και προκαλεί σήψη στους βότρες, γνωστή ως «τεφρά σήψη». Στα φύλλα είναι δυνατό να παρατηρηθούν κυκλικές ή ακανόνιστες κηλίδες, συνήθως στην περιφέρεια του ελάσματος, που γρήγορα ξηραίνονται και παίρνουν καστανό χρώμα. Η κάλυψη των ραγών με τεφρό επίχρισμα μαρτυρά την προσβολή του μύκητα και την ανάπτυξη των καρποφοριών του. Για την καταπολέμησή του απαιτούνται τόσο καλλιεργητικά μέτρα που προάγουν τον καλό αερισμό της κόμης των πρέμνων, όσο και χημικές επεμβάσεις με κατάλληλα σκευάσματα. Ικανοποιητικά αποτελέσματα δίνει το πρόγραμμα τεσσάρων ψεκασμών που πραγματοποιούνται στο τέλος της άνθησης, στο κλείσιμο των σταφυλιών, στην αλλαγή του χρώματος και τρεις εβδομάδες πριν από τον τρύγο. Επίσης η χρήση ορμονών που συντελούν στην επιμήκυνση της ράχης του σταφυλιού και στο διαχωρισμό των ραγών σε πυκνόραγες ποικιλίες, μειώνουν την ταχύτητα εξάπλωσης του βοτρυτή από ράγα σε ράγα. Σε περιοχές που η ασθένεια ενδημεί και οι καιρικές συνθήκες είναι ιδανικές για την πραγματοποίηση μολύνσεων συνιστάται η εφαρμογή ενός ψεκασμού με κατάλληλο και εγκεκριμένο μυκητοκτόνο.



ΣΕ ΤΕΣΣΕΡΑ ΒΛΑΣΤΙΚΑ ΣΤΑΔΙΑ Η ΥΔΡΟΛΙΠΑΝΣΗ

ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ ΥΨΗΛΩΝ ΘΡΕΠΤΙΚΩΝ ΑΠΑΙΤΗΣΕΩΝ, Η ΝΤΟΜΑΤΑ ΑΠΑΙΤΕΙ ΙΣΟΡΡΟΠΗ ΘΡΕΨΗ, ΜΙΑ ΑΝΑΓΚΑΙΑ ΠΡΟΫΠΟΘΕΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΠΙΤΕΥΞΗ ΥΨΗΛΩΝ ΑΠΟΔΟΣΕΩΝ ΚΑΙ ΚΑΛΗΣ ΠΟΙΟΤΗΤΑΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ, ΣΕ ΣΥΝΔΥΑΣΜΟ ΜΕ ΜΑΚΡΑ ΠΕΡΙΟΔΟ ΚΑΡΠΟΦΟΡΙΑΣ ΤΗΣ ΒΑΣΙΛΙΚΗΣ ΜΑΝΤΑ



ΘΡΕΠΤΙΚΑ ΣΥΣΤΑΤΙΚΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΚΑΛΛΙΕΡΓΕΙΑ ΤΟΜΑΤΑΣ

ΘΡΕΠΤΙΚΟ ΣΥΣΤΑΤΙΚΟ		ΣΗΜΑΣΙΑ
ΑΖΩΤΟ	N	Αυξάνει τη βλάστηση , το ύψος των φυτών, τον αριθμό των ανθέων και καρπών και την απόδοση.
ΦΩΣΦΟΡΟΣ	P	Σημαντικό για το ριζικό σύστημα , επιταχύνει την ανάπτυξη του ριζικού συστήματος και των καρπών.
ΚΑΛΙΟ	K	Αυξάνει τα σάκχαρα των καρπών , προωθεί την ομοιομορφία των καρπών, ενισχύει το σχήμα και τη συνεκτικότητα, αυξάνει την αντοχή σε αβιοτικούς παράγοντες.
ΑΣΒΕΣΤΙΟ	Ca	Συμβάλλει στην ανάπτυξη του ριζικού συστήματος , στο ύψος των φυτών και στον αριθμό των φύλλων. Προλαμβάνει την ξηρή σήψη της κορυφής.

Η ορθολογική λίπανση της τομάτας στοχεύει στην κατασκευή ενός πλήρους προγράμματος θρέψης, ώστε να διασφαλίζονται τα επιθυμητά αυτά επίπεδα, στα κατάλληλα στάδια του βιολογικού της κύκλου με την κατάλληλη σύνθεση και ποσότητα. Η τομάτα θεωρείται μια από τις πιο σημαντικές κηπευτικές καλλιέργειες παγκοσμίως, ενώ στην Ελλάδα η επιτραπέζια τομάτα βρίσκεται στη δεύτερη σε έκταση θέση, μετά την πατάτα. Έχει υπολογιστεί, πως σε υπαίθρια καλλιέργεια φθάνει σε αποδόσεις μέχρι και 6 τόνους/στρέμμα, ενώ σε θερμοκηπιακή – υδροπονική καλλιέργεια μπορεί να φθάσει σε αποδόσεις πάνω από 10 τόνους/στρέμμα. Η τομάτα, είναι καλλιέργεια υψηλών θρεπτικών α-

παιτήσεων, η ισόρροπη ικανοποίηση των οποίων αποτελεί αναγκαία προϋπόθεση για την επίτευξη υψηλών αποδόσεων και καλής ποιότητας της παραγωγής, σε συνδυασμό με μακρά περίοδο καρποφορίας. Είναι ιδιαίτερα καλιόφιλο είδος, με ευεργετική επίδραση του καλίου στην ποιότητα των καρπών. Γενικώς, απαιτείται σταθερή θρεπτική τροφοδοσία, η αξιοποίηση της οποίας βασίζεται σε κανονική άρδευση και σε επάρκεια εδαφικής υγρασίας.

Στα κρίσιμα στάδια ανάπτυξης (άνθηση, επικονίαση, γονιμοποίηση, καρπόδεση), εκτός από τα κύρια μακροθρεπτικά στοιχεία, συνιστάται η εφαρμογή τόσο ιχνοστοιχείων (βόριο, μαγγάνιο, ψευδάργυρος, χαλκός, μολυβδαίνιο, σίδηρος), όσο και βιολογικών σκευασμάτων (προϊόντα υδρόλυσης πρωτεϊνών – αμινοξέα, εκχυλίσματα φυκών, κ.α.). Οι εφαρμογές που γίνονται στο κατάλληλο στάδιο ανάπτυξης, με την κατάλληλη σύνθεση και ποσότητα, δίνουν άριστα αποτελέσματα.

Η πιο συχνά χρησιμοποιούμενη μέθοδος λίπανσης στην τομάτα είναι αυτή της υδρολίπανσης. Οι παραγωγικοί εγχέουν υδατοδιαλυτά λιπάσματα στο σύστημα άρδευσης. Με αυτό τον τρόπο, μπορούν και παρέχουν σταδιακά και ελεγχόμενα τις θρεπτικές

ουσίες και δίνουν στο φυτό τον κατάλληλο χρόνο για να τις απορροφήσει.

Πρόγραμμα υδρολίπανσης για μεγαλύτερη αντοχή στη θερμική καταπόνηση των καλοκαιρινών μηνών

Λίγες μέρες μετά τη φύτευση ξεκινά η υδρολίπανση. Σε αυτό το στάδιο, εφαρμόζουν λίπασμα αζώτου-φωσφόρου-καλίου 13-40-13 ή 15-30-15, εμπλουτισμένο με ιχνοστοιχεία (μικροθρεπτικά συστατικά). Τα υψηλά επίπεδα φωσφόρου στα πρώτα στάδια θα βοηθήσουν τα φυτά να αναπτύξουν ισχυρό ριζικό σύστημα. Επιπλέον, τα μικροθρεπτικά συστατικά διευκολύνουν τα φυτά να ξεπεράσουν τις συνθήκες στρες που προκαλούνται από τη μεταφύτευση. Οι εφαρμογές συνεχίζονται προσθέτοντας ασβέστιο κάθε 3 ημέρες μέχρι την εμφάνιση της τρίτης ταξιανθίας. Κατά τις επόμενες ημέρες, αλλάζουν την αναλογία αζώτου-φωσφόρου-καλίου στο 1-1-2. Καθώς οι καρποί φθάνουν την ωριμότητά τους, η αναλογία πραγματοποιείται εκ νέου σε 1-1-3. Στη συνέχεια, αυξάνονται τα επίπεδα του καλίου, καθώς τα φυτά χρειάζονται κάλιο για να δημιουργήσουν μεγάλες, και ορθά σχηματισμένες τομάτες.



Από αριστερά: Βασίλης Αντωνόπουλος, Key Account Manager Bayer Vegetable Seeds, Αγγέλης Κοροβίλας, παραγωγός, Γιάννης Ρούπας, δημοσιογράφος της Agrenda, Anita Torth, Cucumber VEG Market Development EMEA, Ivett Koscis, τμήμα R&D EMEA και Edit Szalontai, Testing Research EMEA στη θερμοκηπιακή εγκατάσταση των αδελφών Κοροβίλα.

ΝΕΕΣ ΠΟΙΚΙΛΙΕΣ ΣΠΟΡΟΥ ΚΗΠΕΥΤΙΚΩΝ ΔΟΚΙΜΑΖΕΙ Η ΒΑΥΕΡ ΣΤΑ ΦΙΛΙΑΤΡΑ ΜΕΣΣΗΝΙΑΣ

ΜΙΑ ΚΑΛΗ ΕΥΚΑΙΡΙΑ βαθύτερης γνωριμίας με το εταιρικό όραμα της Bayer για τον τομέα των θερμοκηπιακών κηπευτικών στην Ελλάδα είχε η συντακτική ομάδα του Fresher. Το πεδίο της συνάντησης ήταν οι θερμοκηπιακές εγκαταστάσεις του έμπειρου παραγωγού Αγγελή Κοροβίλα στα Φιλιατρά Μεσσηνίας, όπου δοκιμάζονται νέες ποικιλίες θερμοκηπιακών αγγουριών της Bayer. Στη μονάδα, η συνάντηση με την άρτια καταρτισμένη ομάδα επιστημόνων της Bayer Vegetable Seeds και τον Key Account Manager της εταιρείας, Βασίλη Αντωνόπουλο, ανέδειξε τη συστηματική δουλειά που έχει γίνει μέχρι σήμερα.

Seminis & De Ruiter, τα brands

Η Bayer, εξηγεί ο Βασίλης Αντωνόπουλος, και συγκεκριμένα ο τομέας των σπόρων κηπευτικών, έχει μακρά ιστορία. Επίκεντρο η δημιουργία ανώτερων γενότυπων, γεγονός που καθιστά την Bayer, με τα ηχηρά brands Seminis και De Ruiter, μια από τις μεγαλύτερες εταιρείες στον κόσμο και ηγέτη στην παγκόσμια αγορά. «Η φιλοσοφία μας είναι να ακούμε τις απαιτήσεις της αγοράς και να τις παντρεύουμε με αυτές των



Μια πρωτοποριακή διαδικασία γευσίγνωσίας οργάνωσε η Bayer στην Ολλανδία για τη νέα ποικιλία αγγουριού Teseo.



παραγωγών. Το πάντρεμα αυτών των στοιχείων οδηγεί έτσι στο λανσάρισμα 2-3 στοχευμένων εμπορικών ποικιλιών και όχι σε 8-10 υβρίδια ανά είδους κηπευτικού ετησίως, «βομβαρδίζοντας» κατά κάποιο τρόπο την αγορά. Έτσι λειτουργεί η Bayer», θα συμπληρώσει ο ίδιος. Με την ίδια στόχευση λειτουργούν και οι συνεργασίες που διατηρεί η Bayer Vegetable Seeds με κορυφαία ακαδημαϊκά ιδρύματα, όπως το ολλανδικό Πανεπιστήμιο του Wageningen.

Η COMPO «ΔΙΑΒΑΖΕΙ» ΤΙΣ ΑΝΑΓΚΕΣ ΤΩΝ ΑΚΤΙΝΙΔΙΩΝ ΤΗΣ ΕΑΣ ΚΑΒΑΛΑΣ



ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ από 23.000 στρέμματα ακτινιδίων φιλοξενεί η εύφορη πεδιάδα του Νέστου με επίκεντρο τη Χρυσούπολη. Μια καλλιέργεια, που όπως ενημερώνει η Αριστέα Νικάκη, γεωπόνος στην ΕΑΣ Καβάλας και διευθύντρια στην τεχνική της υπηρεσία, είναι εμβληματική για την Οργάνωση μαζί με την ελιά και το σπαράγγι, λόγω εξαγωγικού προσανατολισμού. Σε αυτό λοιπόν τον αγώνα των παραγωγών της περιοχής ένα σημαντικό «όπλο» είναι οι εξατομικευμένες προτάσεις λίπανσης με προϊόντα νέας γενιάς της Compo Expert, όπως προκύπτει και από τις αναλύσεις στα επιμέρους αγροτεμάχια.

«Η θρέψη γίνεται εξατομικευμένα στο χωράφι και όχι στον παραγωγό. Γιατί μπορεί να έχει πέντε αγροτεμάχια, με πέντε διαφορετικές σύστασης εδάφης και πέντε διαφορετικές λιπάνσεις. Το ένα να θέλει περισσότερο ασβέστιο, το άλλο περισσότερο κάλιο, το άλλο άζωτο, και ούτω καθ' εξής. Στην προσπάθεια αυτή έχουμε αρωγή την Compo Expert, με την οποία υπάρχει συνεργασία για περισσότερα από 15 χρόνια», σημειώνει η κυρία Νικάκη. Ένας επιπλέον λόγος που καθιστά τα συγκεκριμένα προϊόντα παραπάνω από εργαλεία δουλειάς, ανάγοντάς τα σε επιτακτική λύση για το πεδίο, είναι η κλιματική αλλαγή. «Στο νέο κλιματικό περιβάλλον, το παν είναι να επέλθεις στη φυσιολογία του φυτού και να το βοηθήσεις να αυξήσει ενδογενώς τις άμυνές του, έναντι στρεσογώνων καταστάσεων όπως οι καύσωνες, η έλ-



Από αριστερά Λευτέρης Μελιτζανάς, γεωπόνος και Product Manager Compo Expert, Αριστέα Νικάκη, γεωπόνος ΕΑΣ Καβάλας, και Ιωάννης Γεωργιτζίκης, υπεύθυνος πωλήσεων.

λειψη νερού, η ξηρασία, οι άνεμοι. Ακόμη και κάτω από τη ρίζα γιατί αναγκαζόμαστε να ποτίζουμε συνέχεια και υπάρχει ο κίνδυνος αυτή να σαπίσει. Πρέπει να θωρακίσουμε την άμυνα του φυτού και να το κάνεις ολιστικά. Και αυτό μπορεί να γίνει με προϊόντα που μόνο εταιρείες μεγάλες, όπως η Compo Expert, μπορούν να προσφέρουν», αναφέρει. Εξηγεί ακόμη πως «εντάσσοντας ανάλογα εργαλεία στην καλλιέργεια, αυξήσαμε τις αποδόσεις κατά 30% τα τελευταία χρόνια και εκεί που το ζητούμενο ήταν οι 4-4,5 τόνοι το στρέμμα, πλέον πιάνουμε σε καλή χρονιά τους 6 τόνους το

στρέμμα. Το θετικό είναι πως οι παραγωγοί μας είναι πολύ δεκτικοί. Είναι με ανοικτά τα αυτιά και τα μάτια. Τους βοηθά και το γεγονός ότι το ακτινίδιο περπατάει και όταν αμείβεσαι από μια καλλιέργεια θέλεις με τέσσερα μάτια να την παρακολουθείς και να επενδύεις σε αυτή».

Στο ρόλο της Compo Expert, να υποστηρίξει τους συνεργάτες της και τις καλλιέργειές τους με προϊόντα θρέψης ποιοτικά και καινοτόμα, εστίασε ο γεωπόνος και Product Manager της εταιρείας, Λευτέρης Μελιτζανάς. «Το ακτινίδιο είναι μια από τις σημαντικότερες καλλιέργειες για την εταιρεία μας. Μέσα στα χρόνια έχουμε σχεδιάσει και εφαρμόσει σε αυτή μια σειρά από τεχνολογίες λιπασμάτων και βιοδιεγερτών. Με τη γνώση αυτή προσαρμόζουμε την πρόταση θρέψης μας ανάλογα με τις ιδιαίτερες συνθήκες της περιοχής και τις προκλήσεις που αντιμετωπίζει ο παραγωγός στο χωράφι του», αναφέρει ο κ. Μελιτζανάς και τονίζει πως «η ΕΑΣ Καβάλας είναι μάλιστα από τους πρώτες συνεργάτες μας στην Ελλάδα που υιοθέτησε την εφαρμογή του TerraPlus® Ca Fluid σε συνδυασμό με Basfoliar® Spyra SL για ισχυρό αντιστρές και μέγιστη αξιοποίηση του ασβεστίου. Το Basfoliar® Spyra SL είναι η τελευταία λέξη στις τεχνολογίες ενάντια στις περιβαλλοντικές καταπονήσεις, βασισμένο σε εκχύλιμα μικροάλγης, ένας βιοδιεγέρτης που έχει εντάξει στο πρόγραμμα θρέψης της και η ίδια η apoFRUIT στην Ιταλία».

ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΛΙΑΜΗΣ



Τη σημασία της προσαρμογής των εισροών στα μέτρα της κάθε χρονιάς τόνισε ο παραγωγός Στέλιος Μερμελέγκας (δεύτερος από αριστερά) από το Δήμο Χρυσούπολης.





Από αριστερά προς τα δεξιά, Έφη Πισκόπου, Operational Marketing & Product Manager, Μαρία Σαμαρτζή, Τεχνικός Πωλήσεων | Σύμβουλος Θρέψης σε Εύβοια και Βοιωτία, Παναγιώτης Παραπούλης, γεωπόνος και συνιδιοκτήτης του Αγροδικτύου, και Γιάννης Μάντζαρης, διαχειριστής και συνιδιοκτήτης του Αγροδικτύου.

ΘΩΡΑΚΙΖΕΙ ΠΑΤΑΤΕΣ, ΚΑΡΟΤΑ ΚΑΙ ΚΡΕΜΜΥΔΙΑ Η TIMAC AGRO | ΛΥΔΑ

«**ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ** ανήκει στα ολιγομελή συνεργατικά σχήματα. Σε αυτά που μπορούν να πάρουν γρήγορα αποφάσεις, με ειλικρινή ανταλλαγή πληροφορίας και που ο καθένας έχει διακριτό και υπεύθυνο ρόλο. Έτσι δουλεύουν στη Βόρεια Ευρώπη, έτσι κάνουμε κι εμείς». Τα παραπάνω εξηγεί ο Γιάννης Μάντζαρης, συνιδρυτής του Αγροδικτύου Μάντζαρης – Παραπούλης, μιας δυναμικής επιχείρησης που περιγράφεται συχνά ως ένας από τους πιο σημαντικούς κρίκους στη μεγάλη αγροτική οικονομία της Θήβας, η οποία καταπιάνεται κυρίως με την καλλιέργεια κρεμμυδιού, πατάτας και καρότου. Στις δραστηριότητες της επιχείρησης περιλαμβάνεται και η απευθείας πώληση εγκεκριμένου πατατόσπορου σε παραγωγούς. Το Αγροδίκτυο στήθηκε τυπικά το 2012, όμως η συνεργασία μεταξύ Ηλίας Παραπούλη και Γιάννη Μάντζαρη γυρνάει αρκετές δεκαετίες πίσω, με τα δύο σπουδαγμένα παιδιά του πρώτου, Νίκο και Παναγιώτη Παραπούλη, να κάνουν το τελικό βήμα συνεργασίας με τον Γιάννη Μάντζαρη, στήνοντας μία καθιερωμένη επιχείρηση που μόνο περαιτέρω μεγέθυνση μπορεί να γνωρίσει τα επόμενα χρόνια.

Μπορεί η γεωπονική πληροφορία να διαχέεται μέσω βιβλίων και υπολογιστή, ωστόσο ο Νίκος και ο Παναγιώτης Παραπούλης είναι γεωπόνοι που λερώνουν τα χέρια τους και δοκιμάζουν κάθε συ-



νταγή σε δικά τους χωράφια, πριν τα προτείνουν σε συνεργάτες αγρότες. Αυτή η φιλοσοφία ήρθε και έδωσε με την Timac Agro | ΛΥΔΑ, με την οποία υπάρχει πλέον στενή συνεργασία σε πληθώρα προϊόντων, η οποία και ενισχύεται σε ετήσια βάση. «Στα υγρά δεν παίζεται η Timac Agro | ΛΥΔΑ», θα εξηγήσει ο Γιάννης Μάντζαρης. «Μας έλυσαν τα χέρια στην περιοχή, οι λύσεις που πρότεινε η εταιρεία, αφού είχαμε κάθε χρόνο όλο και περισσότερα θέματα με μυκητολογικές ασθένειες, που μας έριχναν τις αποδόσεις από 20 έως 50% σε κρεμμύδια και πατάτες. Αυτές οι απώλειες περιορίστηκαν τα τελευταία χρόνια με ορθή χρήση των σκευασμάτων της εταιρείας, όπως το βιολογικό μυκητοκτόνο **TUSAL** με το ευρύ φάσμα δράσης που δρα και βιοδιεγερτικά, το «πολυεργαλείο» **FERTIACYL GZ** που αποτελεί αναπόσπαστο εργαλείο θρέψης στην περιοχή και το **VITALFIT**, ένα εξαιρετικό εργαλείο των διαφόρων ειδών στρες που αντιμετωπίζει η καλλιέργεια, τόσο του αβιοτικού, όσο και του βιοτικού, το οποίο δρα εντυπωσιακά γρήγορα. Αλλά και τα **SEACTIV OPAL** και **SEACTIV TONIC** που προτείνονται για την καλλιέργεια της πατάτας καταφέρνοντας να καλύψουν σημαντικό μέρος του κενού που άφησε πίσω της η απόσυρση διαφόρων δραστικών ουσιών ενώ να σημειωθεί πως είναι εγκεκριμένα για χρήση στη βιολογική γεωργία. **ΓΙΑΝΝΗΣ ΡΟΥΠΑΣ**

ΜΕΓΙΣΤΗ ΑΠΟΔΟΣΗ ΣΤΗΝ ΥΔΡΟΛΙΠΑΝΣΗ ΜΕ ΤΑ ΚΡΥΣΤΑΛΛΙΚΑ ΛΙΠΑΣΜΑΤΑ KSC

ΣΤΗ ΣΥΓΧΡΟΝΗ ΓΕΩΡΓΙΑ, η χρήση υδατοδιαλυτών λιπασμάτων αποτελεί σημαντικό εργαλείο στη φαρέτρα του παραγωγού για τη βελτίωση της αποδοτικότητας των καλλιεργειών. Η ολοκληρωμένη γκάμα κρυσταλλικών λιπασμάτων KSC με τεχνολογία PHYT-actyl της Timac Agro | ΛΥΔΑ, αποτελείται από εξειδικευμένα προϊόντα θρέψης που στοχεύουν στην αύξηση των ποσοτικών και ποιοτικών χαρακτηριστικών της τελικής παραγωγής, χάρη στην παρουσία πολλαπλών βιοδιεγερτικών ουσιών που ενσωματώνουν.

Η σειρά υδατοδιαλυτών λιπασμάτων KSC αποτελείται από επτά διαφορετικούς τύπους προϊόντων (KSC I έως KSC VII) με σκοπό την κάλυψη των αναγκών της καλλιέργειας σε θρεπτικά συστατικά σε κάθε στάδιο ανάπτυξης, προάγοντας την ομαλή μετάβασή της στο επόμενο φαινολογικό στάδιο. Η χρήση των προϊόντων αυτών βρίσκει εφαρμογή σε καλλιέργειες που διαθέτουν σύστημα υδρολίπανσης, όπως είναι οι υπαίθριες και θερμοκηπιακές καλλιέργειες κηπευτικών και λαχανικών καθώς και οι δενδροκομικές καλλιέργειες.

Τα οφέλη των κρυσταλλικών λιπασμάτων KSC

Η χρήση λιπάσματος υψηλής ποιότητας είναι αναγκαία συνθήκη για την επίτευξη αυξημένων αποδόσεων. Τα λιπάσματα KSC της Timac Agro | ΛΥΔΑ προσφέρουν μια σειρά από πλεονεκτήματα που τα καθιστούν ιδανικά για ευρύ φάσμα καλλιεργειών σε κάθε στάδιο ανάπτυξης. Τα κυριότερα οφέλη αποτελούν:

- Η υψηλή καθαρότητα εξασφαλίζοντας αποτελεσματική διαλυτότητα των προϊόντων
- Η ομοιόμορφη κατανομή των θρεπτικών συστατικών
- Το χαμηλό επίπεδο αγωγιμότητας για καλύτερη διαθεσιμότητα θρεπτικών στοιχείων
- Η συμβατότητα με άλλα λιπάσματα, για ολοκληρωμένη θρέψη σε κάθε φάση της καλλιέργειας
- Η σύνθεση λιπασμάτων από υψηλής ποιότητας πρώτες ύλες χωρίς ουρία



Ο τριπλός τρόπος δράσης της τεχνολογίας PHYT-actyl

Τα κρυσταλλικά λιπάσματα KSC ξεχωρίζουν χάρη στον πολυεπίπεδο τρόπο δράσης τους, που βασίζεται σε τρεις βασικούς πυλώνες: το φυτό, το έδαφος και την εξειδικευμένη θρέψη. Αυτή η ολοκληρωμένη προσέγγιση διασφαλίζει ότι τα φυτά λαμβάνουν τα αναγκαία θρεπτικά συστατικά τη σωστή χρονική στιγμή, προωθώντας την ανάπτυξή τους σε όλα τα στάδια του κύκλου ζωής του φυτού.

PHYT-actyl: Ένα πατενταρισμένο σύμπλοκο με πολλαπλή δράση

Η αποτελεσματικότητα των υδατοδιαλυτών λιπασμάτων KSC έγκειται στην τεχνολογία PHYT-actyl, ένας μεταβολικός ενεργοποιητής που βασίζεται σε εκχυλίσματα φυκιών εμπλουτισμένα με:

1. Πρόδρομες ουσίες φυτοορμονών
2. Αντιστρέες ουσίες
3. Ρυθμιστές pH και EC του θρεπτικού διαλύματος
4. Ενεργά μόρια - Οργανικά σύμπλοκα
5. Βιταμίνες και Ιχνοστοιχεία



Διέγερση της φυσιολογίας και της ανάπτυξης του φυτού

Οι πρόδρομες ουσίες κυτοκινινών και αυξινών είναι οι κυριότερες ενώσεις που ενσωματώνονται στα προϊόντα θρέψης KSC, διαιδραματίζοντας καθοριστικό ρόλο στη διέγερση της φυσιολογίας των φυτών σε όλα τα στάδια ανάπτυξης, προωθώντας την άμεση μετάβαση της καλλιέργειας μεταξύ των φαινολογικών σταδίων. Επιπροσθέτως, καθυστερούν το φαινόμενο της γήρανσης, εξασφαλίζοντας ότι τα φυτά παραμένουν ζωηρά και παραγωγικά για μεγαλύτερο χρονικό διάστημα.



Μεγαλύτερη αντοχή στις αβιοτικές καταπονήσεις

Οι αντιστρέες ουσίες που εμπεριέχονται στο σύμπλοκο PHYT-actyl, υποστηρίζουν ζωτικές λειτουργίες του φυτού, παρέχοντας μεγαλύτερη αντοχή σε διάφορους παρά-

γοντες αβιοτικού stress, όπως είναι οι δυσμενείς θερμοκρασίες, η υγρασία, η ξηρασία και οι συνθήκες αλατότητας. Ακόμα, η παρουσία οσμωπροστατευτικών ουσιών συνεισφέρει στη διατήρηση της ροής του υδατικού μείγματος, στην κατανομή των μεταβολιτών στο εσωτερικό του φυτού, καθώς επίσης και στη διέγερση της φωτοσυνθετικής δραστηριότητας, οδηγώντας σε μεγαλύτερη παραγωγή βιομάζας.



Ρύθμιση του pH και της Ηλεκτρικής Αγωγιμότητας (EC) του θρεπτικού διαλύματος

Τα λιπάσματα KSC με τεχνολογία PHYT-actyl προάγουν τη διατήρηση βέλτιστης τιμής pH και ηλεκτρικής αγωγιμότητας (EC) στο υδατικό διάλυμα, διασφαλίζοντας την αυξημένη αφομοίωση των θρεπτικών στοιχείων από το φυτό.



Αυξημένη απορρόφηση των θρεπτικών στοιχείων

Χάρη στη σύνθεση του συμπλέγματος PHYT-actyl σε ενεργά μόρια και οργανικά σύμπλοκα, επιτυγχάνεται αποτελεσματικότερη θρέψη των φυτών. Αυτό πραγματοποιείται μέσω της κινητοποίησης και της προστασίας των θρεπτικών στοιχείων, ιδιαίτερα του φωσφόρου, περιορίζοντας τη δέσμευσή τους από τα εδαφικά κολλοειδή.

Κάθε τύπος λιπάσματος της γκάμας προϊόντων KSC είναι εμπλουτισμένος με βιταμίνες και ιχνοστοιχεία σε ηπική μορφή, καθιστώντας τα τελευταία πιο εύκολα αφομοιώσιμα από τα φυτά. Αυτό είναι ιδιαίτερα σημαντικό, ειδικά σε περιπτώσεις καλλιεργειών σε εδαφικό υπόστρωμα, λόγω του φαινομένου δέσμευσης των ιχνοστοιχείων στα εδαφικά κολλοειδή.

Εν κατακλείδι, η χρήση των εξειδικευμένων υδατοδιαλυτών λιπασμάτων KSC της Timac Agro | ΛΥΔΑ, με τεχνολογία PHYT-actyl, προσφέρει σημαντικά οφέλη για κάθε καλλιεργητή, μέσω της μεγιστοποίησης της παραγωγής καθώς και της βελτίωσης των ποιοτικών χαρακτηριστικών του τελικού παραγόμενου προϊόντος.

ΕΦΗ ΠΙΣΚΟΠΟΥ
OPERATIONAL MARKETING & PRODUCT MANAGER



Δίπλα στο καταξιωμένο brand Velvita θα τοποθετηθεί το νέο, που αφορά τις 11 πατενταρισμένες ποικιλίες ροδάκινου, που αγόρασε ο ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού πριν από 4 χρόνια.



Σύμφωνα με τον πρόεδρο της Οργάνωσης Νίκο Κουτλιάμπα, στόχος είναι στην πενταετία το 70% των εκτάσεων να καλύπτουν οι νέες ποικιλίες.

ΜΕ ΞΕΧΩΡΙΣΤΟ BRAND ΤΑ ΠΑΤΕΝΤΑΡΙΣΜΕΝΑ

Την πρώτη ουσιαστική παραγωγή από τις 11 πατενταρισμένες ποικιλίες ροδάκινου, για τις οποίες αγόρασε τα δικαιώματα από την Ισπανία πριν από τέσσερα χρόνια, θα έχει φέτος το καλοκαίρι ο ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού. Τα νέα προϊόντα της Οργάνωσης Παραγωγών, μάλιστα, θα λανσαριστούν με ξεχωριστό brand, που θα σταθεί δίπλα στην καταξιωμένη «Velvita», με τα «αποκαλυπτήρια» του ονόματός του να πλησιάζουν. Επί της ουσίας, η καινούργια εμπορική πρόταση

με «ταυτότητα», που ετοιμάζει ο ΑΣΕΠΟΠ Βελβεντού, είναι μέρος ενός ευρύτερου project για τη σταδιακή στροφή του στην καλλιέργεια προϊόντων με πατέντα, που εξελίσσεται μεθοδικά και οργανωμένα τα τελευταία χρόνια.

Το πλάνο αναδιάρθρωσης προβλέπει την αντικατάσταση των παλαιών ποικιλιών που κρίθηκε ότι δεν είναι αποδοτικές -εξαιρέθηκαν ωστόσο όλες οι λευκόσαρκες παραδοσιακές με ιδιαίτερα χαρακτηριστικά, που ευδοκιμούν στο Βελβεντό- και

ήδη οι νέες φυτεύσεις καλύπτουν περί το 40% επί των σχεδόν 6.500 στρεμμάτων που καλλιεργεί ο Συνεταιρισμός. «Στόχος μας είναι μέσα στην επόμενη 5ετία ποσοστό πάνω από το 70% των εκτάσεων που καλύπτουν τα κτήματά μας να αντιπροσωπεύουν οι ποικιλίες με πατέντα», αναφέρει ο πρόεδρος της Οργάνωσης, Ν. Κουτλιάμπας, ενώ συμπληρώνει πως στη φετινή Fruit Logistica ανανεώθηκε για άλλα τρία χρόνια η συνεργασία με το Club KIKU για τη διαχείριση και διακίνηση



Για τον ΑΣ Συνεργασίας Παραγωγών Αλμωπίας

Η ΕΠΙΤΥΧΙΑ ΣΤΟ ΣΠΑΡΑΓΓΙ ΕΦΕΡΕ ΔΑΜΑΣΚΗΝΑ, ΒΕΡΙΚΟΚΑ, ΑΚΤΙΝΙΔΙΑ ΑΛΛΑ ΚΑΙ ΚΕΡΑΣΙΑ

Αν και μετρά μόλις πέντε χρόνια ζωής από την ίδρυσή του ο Αγροτικός Συνεταιρισμός Συνεργασίας Παραγωγών Αλμωπίας (ΑΣΣΠΑ), με έδρα το χωριό Μεγαπλάτανος, εξάγει το σύνολο της παραγωγής του σε σπαράγγια, με δικό του brand, το asparagus.gr, τα οποία συσκευάζει σε ιδιόκτητες υποδομές διαλογής και συσκευασίας. Η ευέλικτη ομάδα έχει κερδίσει την εμπιστοσύνη μεγάλων αλυσίδων στη Γερμανία και έχει ανοίξει και τις αγορές της Ολλανδίας, της Ιταλίας και από φέτος και της Ελβετίας. «Στη Γερμανία, όπου κατευθύνεται γύρω στο 80% των εξαγωγών μας σε σπαράγγι, είμαστε επίσημος προμηθευτής στις αλυσίδες Rewe και Edeka, ενώ στις άλλες τρεις χώρες έχουμε παρουσία μέσα από γόνιμες τοπικές συνεργασίες, που τις καλλιεργήσαμε στη Fruit Logistica, στην οποία συμμετέχουμε κάθε χρόνο», εξηγεί ο Χρήστος Τρύπκος, διευθυντής του ΑΣΣΠΑ Μεγαπλάτανου.

Παρότι το «μότο» του συνεργατικού σχήματος είναι το «πάμε με αργά και σταθερά βήματα», οι ρυθμοί ανάπτυξής του είναι πολύ γρήγοροι. Έτσι, ενώ οι πρώτες πωλήσεις σπαραγγιών του ΑΣΣΠΑ έγιναν το 2021 μόνο στην εγχώρια αγορά και αφορούσαν παραγωγή 140 τόνων, ένα χρόνο μετά ο όγκος έφτασε στους 210 τόνους και ενεργοποιήθηκαν, παράλληλα, και οι πρώτες συμφωνίες με πελάτες το εξωτερικό, ενώ το 2023 η παραγωγή ανήλθε σε 340 τόνους και στο σύνολο της εξάχθηκε στο εξωτερικό με την εκκαθάριση να δίνει στον παραγωγό ένα στήσιμο κοντά στα 3 ευρώ/κιλό. «Για φέτος, υπολογίζουμε ότι το παραγόμενο προϊόν θα κυμανθεί στους 450 τόνους και θα εξαχθεί κατά 100% με υψηλότερο στήσιμο τιμής από πέρυσι, ενώ θέλουμε το 2025 να ξεπεράσουμε τους 500 τόνους», μας πληροφορεί ο κ. Τρύπκος και προσθέτει ότι «καλλιεργούμε πάνω από 600 στρέμματα και μπαίνουν και νέες φυτεύσεις, ενώ έχουμε αιτήματα για νέα μέλη».

Τα υπόλοιπα προϊόντα

Τα άλλα στα σπαράγγια έχουν ανοίξει την όρεξη της Οργάνωσης και σε άλλα προϊόντα που παράγονται τα 61 μέλη της. Ήδη από πέρυσι πραγματοποιήθηκαν οι πρώτες εξαγωγές δαμασκηνών στη

Γερμανία και το πλάνο είναι να ανοίξει η βεντάλια φέτος και με βερίκοκα και ακτινίδια.

Η κίνηση, ωστόσο, που φαίνεται πως θα εκτοξεύσει τις δραστηριότητες του ΑΣΣΠΑ Μεγαπλάτανου, έχει να κάνει με το κεράσι, που αποτελεί και τη «ναυαρχίδα» των καλλιεργειών των μελών της. Η Οργάνωση, ήδη, διαχειρίζεται γύρω στους 1.000 τόνους κερασιών, τα οποία προς ώρας τα πουλάει σε Έλληνες εμπόρους. «Σιγά - σιγά θα μπορούμε και στην επεξεργασία και τυποποίηση. Αλλά δεν έχουμε ακόμη την εγκατάσταση. Έχουμε υποβάλει ένα νέο αναπτυξιακό πρόγραμμα και περιμένουμε έγκριση», σημειώνει ο συνομιλητής μας και αποκαλύπτει πως «έχουμε ήδη κλείσει τις συμφωνίες για αγορά εξοπλισμού». Η προωθούμενη επένδυση αγγίζει τα 2 εκατ. ευρώ με βάθος πενταετίας ως προς το στήσιμο των εξαγωγικών βημάτων στο κεράσι. Όσο για τα οικονομικά μεγέθη; Ο ΑΣΣΠΑ έκλεισε πέρυσι με τζίρο στα περίπου 2,5 εκατ. ευρώ και φέτος ο στόχος είναι να ξεπεράσει τα 3,5 εκατ. ευρώ. «Πιστεύω ότι πάμε καλά», λέει ο κ. Τρύπκος. **ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΛΙΑΜΗΣ**

ση των συγκεκριμένων πατενταρισμένων μήλων στην αγορά.

Στα σκαριά νέο συσκευαστήριο - μεταποιητήριο

Για την επόμενη ημέρα του Συνεταιρισμού υπάρχουν σε αναμονή δύο μεγάλα projects, των οποίων ωστόσο η τύχη είναι άμεσα συυφασμένη με το Ταμείο Δίκαιης Μετάβασης, που έχει ανακινώσει η κυβέρνηση για τη στήριξη της Δυτικής Μακεδονίας στη μεταλιγνιτική περίοδο.

«Πρόθεσή μας είναι να κατασκευάσουμε ένα δεύτερο συσκευαστήριο αποκλειστικά για ακτινίδια, δίπλα στις υφιστάμενες εγκαταστάσεις και μια νέα μεταποιητική μονάδα, που θα παράγει μια γκάμα από προϊόντα με πρώτη ύλη τα πυρηνόκαρπα της περιοχής μας», αποκαλύπτει ο ίδιος. Όπως εξηγεί και για τα δύο επενδυτικά σχέδια, η οργάνωση έχει λάβει προέγκριση. **ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΛΙΑΜΗΣ**



Χρήστος Τρύπκος, διευθυντής του ΑΣΣΠΑ Μεγαπλάτανου



Υδροπονική καλλιέργεια με ΣΗΘΥΑ

ΣΕ ΣΤΑΘΕΡΗ ΡΟΤΑ ΚΕΡΔΟΦΟΡΙΑΣ ΟΙ ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΠΙΠΕΡΙΕΣ ΔΡΑΜΑΣ

Σε απόλυτα κερδοφόρο επιχειρηματικό εγχείρημα εξελίσσεται αυτό των Θερμοκηπίων Δράμας, το οποίο ανήκει στον όμιλο ΙΤΑ, του επιχειρηματία Αντώνη Γερασίμου, που δραστηριοποιείται στις Ανανεώσιμες Πηγές Ενέργειας. Η συνολική επένδυση για την κατασκευή των εγκαταστάσεων υδροπονικής καλλιέργειας με Συμπαράγωγή Ηλεκτρικής Ενέργειας και Θερμότητας (ΣΗΘΥΑ), που σημειωτέον καλύπτει τις απαιτήσεις σε θερμότητα και αφύγρανση για το σύνολο των θερμοκηπιακών εγκαταστάσεων, ανήλθε στα 20 εκατ. ευρώ και σήμερα αξιοποιούνται συνολικά 100 στρέμματα υαλόφρακτων εγκαταστάσεων. Ο τζίρος της επιχείρησης ανήλθε σε 13,78 εκατ. ευρώ για το 2023 από 12 εκατ. ευρώ το 2022, ενώ τα καθαρά κέρδη μετά από τους φόρους ήταν 1,89 εκατ. ευρώ από 987 χιλιάδες ευρώ αντίστοιχα για τα δύο έτη. Η ετήσια παραγωγική δυνατότητα του θερμοκηπίου ανέρχεται στους 2.500 τόνους πράσινης, κόκκινης, κίτρινης και πορτοκαλί πιπεριάς. Τα θερμοκήπια Δράμας έχουν παρουσία στις μεγάλες αλυσίδες σούπερ μάρκετ πανελλαδικά καθώς και σε μικρότερα σημεία πώλησης.

Ανάπτυξη των φυτών σε αδρανές υπόστρωμα

Η ανάπτυξη των φυτών γίνεται σε αδρανές υπόστρωμα, όπως ο πετροβάμβακας και όχι



σε χώμα, με σκοπό τον πλήρη έλεγχο του ριζικού περιβάλλοντος, της υγείας του ριζικού συστήματος και της θρέψης των φυτών. Σε ό,τι αφορά τη φυτοπροστασία εφαρμόζεται έλεγχος των παρασίτων όπου σύμφωνα με την εταιρεία πραγματοποιείται με φυσικά μέσα χωρίς τη χρήση χημικών μεθόδων αντιμετώπισης, ενώ η γονιμοποίηση γίνεται με μέλισσες. Κατά την καλλιέργεια εφαρμόζεται αμιγώς αυτοματοποιημένη λειτουργία με κεντρικό έλεγχο με σκοπό την παρακολούθηση του εσωτερικού περιβάλλοντος, που αφορά σε παραμέτρους όπως η θερμοκρασία, η υγρασία, η ηλιακή ακτινοβολία και ο αερισμός καθώς και ο έλεγχος του ποτίσματος και της λίπανσης των φυτών με ημερήσιο προγραμματισμό. Σημειώνεται ότι ο επιχειρηματίας είναι ιδιοκτήτης και της Μηδικής Σερρών Α.Ε. με αντικείμενο την παραγωγή αφυδατωμένης μηδικής σε ετήσιες ποσότητες που υπερβαίνουν τους 27.000 τόνους ετησίως, σε συνεργασία με συμβεβλημένους παραγωγούς.

“

**ΕΤΗΣΙΑ
ΠΑΡΑΓΩΓΗ
2.500 ΤΟΝΩΝ
ΠΙΠΕΡΙΑΣ**

Νέο υπερσύγχρονο διαλογητήριο για την Οργάνωση

ΝΑΟΥΦΡΟΥΤΑ ΤΩΡΑ ΛΕΓΟΝΤΑΙ ΤΑ ΦΡΟΥΤΑ ΤΟΥ ΑΣ ΝΑΟΥΣΑΣ

Ένα νέο brand, το «Ναουφρουτα», δίπλα στο καταξιωμένο «Ναουγουστα» που έχει καταστεί συνώνυμο του ποιοτικού και νόστιμου επιτραπέζιου ροδάκινου, προσθέτει από φέτος στην εμπορική του «φαρέτρα», εντός και εκτός συνόρων, ο Α.Σ. Νάουσσας. Η δραστήρια οργάνωση παραγωγών από την Ημαθία έχει, ταυτόχρονα, προχωρήσει και στην αναβάθμιση του μηχανολογικού της εξοπλισμού, με ένα υπερσύγχρονο διαλογητήριο που της δίνει τη δυνατότητα πλέον να «χτυπά την πόρτα» και των αλυσίδων σούπερ μάρκετ, διεκδικώντας θέση στα ράφια τους. «Το Ναουφρουτα είναι ένα νέο brand, που δημιουργήσαμε για τα άλλα προϊόντα που παράγουν τα μέλη μας, πλην του επιτραπέζιου ροδάκινου. Μιλάμε για τα κεράσια, τα μήλα, τα κυδώνια, αλλά και τα δαμάσκηνα της περιοχής», εξηγεί η Αθανασία Σερδάρη, διευθύντρια πωλήσεων του Α.Σ. Νάουσσας. Η σειρά «Ναουφρουτα» είναι η πρώτη χρονιά που θα λανσαριστεί και ως brand στην ουσία έρχεται να τοποθετηθεί στην αγορά συμπληρωματικά στο... μεγάλο του «αδελφάκι» το «Ναουγουστα»,

το οποίο κυκλοφορεί φέτος για τρίτη συνεχόμενη χρονιά και, όπως επισημαίνει η κυρία Σερδάρη «έχει κάνει πάταγο. Όχι μόνο εδώ, αλλά διεθνώς βγήκε πρώτο στη γεύση το ροδάκινο της Νάουσσας. Το είδαμε το Δεκέμβριο του 2023 και εμείς ότι πήρε το πρώτο βραβείο στο διαγωνισμό γευσιγνωσίας Taste Atlas και αυτό μας δίνει

ώθηση για τη δουλειά που γίνεται, να προσπαθήσουμε ακόμη περισσότερο. Είναι ένα προϊόν που ευδοκίμει στους πρόποδες του Βερμίου και συνδυαστικά με το μικροκλίμα έχει μοναδική γεύση, άρωμα, χρώμα και αντοχή. Πάμε λοιπόν στο νέο brand, το Ναουφρουτα, ώστε να είμαστε κοντά στην αγορά και όταν για παράδειγμα

ένας πελάτης βλέπει το Ναουγουστα να κάνει άμεσα το συνειρμό και να συνδέει εκτός από το ροδάκινο και το νεκταρίνι και τα υπόλοιπα φρούτα μας και την πόλη της Νάουσσας». Η Οργάνωση που αποτελείται από 500 παραγωγούς – μέλη, έχει καταφέρει να κατέχει ένα σημαντικό μερίδιο αγοράς στην Ελλάδα, αλλά, κυρίως, να πραγματοποιεί μεγάλο όγκο εξαγωγών. **Α. ΛΙΑΜΗΣ**



**ΒΡΑΒΕΙΟ ΓΕΥΣΗΣ TASTE
ATLAS ΓΙΑ ΤΟ ΡΟΔΑΚΙΝΟ
ΝΑΟΥΓΟΥΣΤΑ**



Ζήσης Μανώσης

Για πρώτη φορά στην αγορά το κίτρινο ακτινίδιο Kikoka

Την εμπορική διάθεση των δύο ποικιλιών κίτρινου ακτινιδίου «Kikoka», οι οποίες είναι ανθεκτικές στις καιρικές συνθήκες, καθότι δεν απαιτούν μεγάλη συγκέντρωση ωρών ψύχους, ξεκίνησε φέτος η Ζεὺς Ακτινίδια. Όπως αναφέρει ο γενικός διευθυντής της Ζεὺς, Ζήσης Μανώσης, «πρόκειται για δύο ποικιλίες, η μία πρώιμη με δυνατότητα παραμονής σε ψυκτικούς θαλάμους για 90 ημέρες, η οποία συγκομίζεται στα μέσα Σεπτεμβρίου, και η δεύτερη πιο όψιμη με δυνατότητα συντήρησης στα ψυγεία για πέντε μήνες, η οποία συγκομίζεται ένα μήνα αργότερα». Πρόκειται για την αρχή του εγχειρήματος καθότι τα δικαιώματα αυτών των ποικιλιών ανήκουν στην New Kiwi Plant, η οποία το 2008 συνήψε συνεργασία με το Πανεπιστήμιο του Ούντινε για να ξεκινήσει έρευνα γι' αυτές. Σημειώνεται ότι μέτοχος της New Kiwi Plant είναι και η Ζεὺς, ενώ η Rivoira έχει αναλάβει την εμπορική διάθεση των ποικιλιών παγκοσμίως και σε αποκλειστικότητα. «Οι τιμές διάθεσης στην αγορά είναι διπλάσιες από το πράσινο, καθώς ανέρχονται σε 3,50-3,80 ευρώ το κιλό», εξηγεί ο κ. Μανώσης. Ως προς την πρόοδο της καλλιέργειας των κίτρινων ποικιλιών έχουν φυτευτεί από τη Ζεὺς έως και πέρυσι 360 στρέμματα από τα 3.100 στρέμματα που διατηρεί συνολικά στα ακτινίδια. Το πλάνο είναι έως και το 2033 να φτάσει τα 1.500 στρέμματα και από τις δύο ποικιλίες. Σημειώνεται ότι η Ζεὺς συμμετέχει σε ένα κοινό club παραγωγών από χώρες του κόσμου, όπου στόχος είναι να διαθέτουν όλοι πέρα από κοινό brand, κοινά πρωτόκολλα παραγωγής και να προσφέρεται το προϊόν για όλο το χρόνο.





Ο πρόεδρος του ΑΣ Ζαγοράς
Γιάννης Κράββαρης



Προτεραιότητα, η αειφορική γεωργία

ΕΤΟΙΜΟΣ ΓΙΑ ΠΡΑΣΙΝΗ ΜΕΤΑΒΑΣΗ Ο ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΣ ΤΗΣ ΖΑΓΟΡΑΣ

Σε πρόγραμμα χρηματοδοτούμενο από την Ευρωπαϊκή Ένωση με σκοπό τη διεύρυνση της αναγνωρισιμότητας της Προστατευόμενης Ονομασίας Προέλευσης συμμετέχει ο Αγροτικός Συνεταιρισμός Ζαγοράς για τα Μήλα Ζαγοράς Πηλίου ΠΟΠ. Σύμφωνα με τον πρόεδρό του, Γιάννη Κράββαρη, σκοπός του Συνεταιρισμού είναι να μειώσει τις καλλιέργειες στα κόκκινα μήλα με αύξηση ποικιλιών όπως οι Gala και Fuji στην α΄ ζώνη που βρίσκεται κοντά στη θάλασσα σε υψηλότερες θερμοκρασίες, δεδομένου ότι οι δύο αυτές ποικιλίες είναι ανθεκτικότερες.

Μετά την κακοκαιρία Daniel

Ο ίδιος σημείωσε ότι η φετινή παραγωγή μήλου, που αποτελεί το κύριο παραγόμενο προϊόν του

ΑΣ Ζαγοράς, ήταν μειωμένη από την αρχή της άνοιξης του 2023 λόγω ακαρπίας που έφεραν οι κλιματικές συνθήκες και σε συνδυασμό με την κακοκαιρία Daniel, περιορίστηκε κατά 30% ενώ υπάρχουν καλλιέργειες που έχουν καταστραφεί ολοκληρωτικά. Αναφορικά δε με τις αποζημιώσεις των καταστροφών από τον Daniel η Οργάνωση έχει λάβει περίπου του 70% του ποσού που δικαιούται. «Τη στιγμή που ο Συνεταιρισμός βρισκόταν σε φάση επανόδου μετά την πανδημία, έπληξαν την περιοχή οι πλημμύρες, προκαλώντας μεγάλες καταστροφές. Καταφέραμε να συγκομιστεί η παραγωγή και να διακινείται εμπορικά αυτή τη στιγμή», ανέφερε σε εκδήλωση που έλαβε χώρα στην Αθήνα τον περασμένο Φεβρουάριο ο Γιάννης Κράββαρης.

Καινοτομία και βιωσιμότητα

Ως προς τις καλλιεργητικές πρακτικές το 1990 ο Συνεταιρισμός στράφηκε σε πρακτικές αειφορικής γεωργίας, ενώ προτεραιότητες αποτέλεσαν η βιωσιμότητα και υγιεινή των προϊόντων, η διασφάλιση της ποιότητας και η προστασία του φυσικού περιβάλλοντος. Ταυτόχρονα εφαρμόζει καινοτομίες στην καλλιέργεια όπως γεωργία ακριβείας με στόχο τη μείωση ή κατάργηση των χημικών εφαρμογών φυτοπροστασίας και μετασυλλεκτικής διαχείρισης των προϊόντων. Ο Συνεταιρισμός βρίσκεται αυτή τη στιγμή σε στάδιο ετοιμότητας για τη μετάβαση στην Πράσινη Συμφωνία ενώ σε συνεργασία με ακαδημαϊκούς και ερευνητικούς φορείς προχωράει στην καταμέτρηση του αποτυπώματος άνθρακα στην περιοχή. **ΓΙΑΝΝΗΣ ΡΟΥΠΑΣ**



Μηλοπολτός σε συμφωνία με τη Νομικός

Νέα δραστηριότητα για την Δ. Νομικός Α.Ε. αποτελεί η παραγωγή μηλοπολτού, τον οποίο διαθέτει σε ευρωπαϊκές βιομηχανίες. Η εταιρεία εισήλθε στο μήλο μετά τη διακοπή λειτουργίας της Mast Foods στον Αλμυρό, η οποία επεξεργαζόταν το μήλο της Ζαγοράς. Σήμερα η παραγωγή πραγματοποιείται στο εργοστάσιο των Φαρσάλων.

Χρήστος Ιωαννίδης,
CEO στην Agrophoenix AE



Η Lariplast παράγει την καινοτόμα συσκευασία Jelly cup Oxygen barrier

MADE IN LARISSA ΓΙΑ ΤΗΝ AGROPHOENIX

Ελληνικής παραγωγής, με ετικέτα «made in Larissa», θα είναι εφεξής τα προηγμένα τεχνολογίας υλικά συσκευασίας, που χρησιμοποιούν για τα προϊόντα τους οι εταιρείες Kronos και Agrophoenix, μετά τη στρατηγική συνεργασία που έθεσαν σε ισχύ με τη Lariplast. Οι δύο από τις κορυφαίες βιομηχανίες μεταποίησης, τυποποίησης και εμπορίας φρέσκων φρούτων της χώρας, μέχρι πρότινος κάλυπταν τις ανάγκες τους στην καινοτόμο συσκευασία Jelly cup Oxygen barrier, με προμήθειες από το εξωτερικό, αφού η συγκεκριμένη τεχνολογία ήταν κτήμα μετρημένων στα δάκτυλα του ενός χεριού εταιρειών σε χώρες όπως η Ολλανδία, Ισπανία και Κίνα. Απρόβλεπτοι παράγοντες, ωστόσο, όπως η εμπειρία της covid εποχής, που τις υποχρέωσε σε μεγάλες αποθεματοποιήσεις συσκευασιών για να διασφαλίσουν ότι δεν θα ξεμείνουν, σε συνδυασμό με τα όλο και πιο συχνά προβλήματα που καταγράφονται στις διεθνείς μεταφορές, ώθησαν τις δύο εταιρείες να αναζητήσουν τρόπους απεξάρτησής τους από τέτοιες συνθήκες που δεν μπορούν να ελέγξουν. Τη διέξοδο στο πρόβλημα έδωσε η βιομηχανία συσκευασίας, Lariplast, συμφερόντων της



οικογένειας Τσερέπα με την οποία άρχισαν οι πρώτες διερευνητικές επαφές της Kronos και Agrophoenix, πριν περίπου δύο χρόνια. «Ακολούθησε μια διαδικασία που δεν ήταν καθόλου εύκολη, καθώς πρόκειται για προηγμένα υλικά με καινοτόμο τεχνολογία. Έγιναν πολλά τεστ, με δείγματα που πηγαينوερχόταν στο εξωτερικό, πριν οριστικοποιηθεί η συνεργασία. Διότι έπρεπε να εξασφαλίσουμε έγκριση από τον κατασκευαστή της γραμμής παραγωγής που διαθέτουμε στη μονάδα μας, αλλά και από τη Dole, για την οποία παράγονται τα προϊόντα στις συγκεκριμένες συσκευασίες» περιγράφει ο Χρήστος Ιωαννίδης,

CEO στην Agrophoenix AE.

Μετά από εξαντλητικές δοκιμές, το «πράσινο φως» άναψε τελικώς από το Νοτιοαφρικανό κατασκευαστή Molenaar, αλλά και από την Dole, τον παγκόσμιο κολοσσό παραγωγής και εμπορίας φρούτων. Έτσι, εδώ και λίγο καιρό η Lariplast έχει βάλει στη γραμμή παραγωγής της, την καινοτόμα συσκευασία Jelly cup Oxygen barrier και έγινε μόλις η 5η εταιρεία στον κόσμο που διαθέτει τον εξοπλισμό και την τεχνογνωσία να το πράττει. Το πρωτοποριακό στοιχείο στη συγκεκριμένη συσκευασία, που την κάνει να ξεχωρίζει από τη συμβατική κλασική, είναι ότι η τελευταία έχει ένα στρώμα πολυπροπυλένιο, ενώ η Jelly Cup Oxygen Barrier διαθέτει 7 φύλλα με δείκτη διαπερατότητας οξυγόνου πρακτικά μηδενικό. Γεγονός που διασφαλίζει ότι το τρόφιμο στο εσωτερικό της συσκευασίας δεν θα κινδυνεύσει να οξειδωθεί και να αλλάξει χρώμα ή να αλλοιωθεί, με την ημερομηνία λήξης να επιμηκύνεται από 12 έως και 18 μήνες, χωρίς να υπάρχει ανάγκη να χρησιμοποιηθεί κάποιο πρόσθετο συντηρητικό. Το υλικό, επίσης, παστεριώνεται και ψύχεται εύκολα και κρατά αναλλοίωτη την υφή και τη γεύση του περιεχομένου. **ΛΕΩΝΙΔΑΣ ΛΙΑΜΗΣ**



Μέσω του Ταμείου Ανάκαμψης

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ 5,5 ΕΚΑΤ. ΓΙΑ ΤΗ VENUS GROWERS

Σε επενδύσεις ύψους 5,57 εκατ. ευρώ μέσω επιμέρους εταιρειών, στις οποίες διατηρεί συμμετοχή, προχωράει η Venus Growers. Σύμφωνα με τον Χρήστο Γιαννακάκη, μέλος της Venus Growers και β' αντιπρόεδρο της ΕΘΕΑΣ, στόχος είναι η μείωση κόστους και η αύξηση παραγωγικότητας που αποτελούν τους δύο άξονες όπου θα επικεντρώσει το ενδιαφέρον του ο Συνεταιρισμός μέσα από τις συγκεκριμένες επενδύσεις. Αυτήν τη στιγμή οι αποδόσεις στα ροδάκινα που αποτελούν και το κύριο παραγόμενο προϊόν, κυμαίνονται από 2.800 έως και 4.000 κιλά το στρέμμα ανάλογα με την ποικιλία. Επιδίωξη είναι με την ορθότερη διαχείριση των εισροών να αυξήσει τις αποδόσεις κατά 20%, επισημαίνει ο κ. Γιαννακάκης. Οι επενδύσεις θα πραγματοποιηθούν μέσα από τέσσερις εταιρείες στις οποίες συμμετέχει τόσο η



Venus Growers, όσο και μέλη του Συνεταιρισμού ως φυσικά πρόσωπα. Το επενδυτικό σχέδιο προβλέπει τον τεχνολογικό εκσυγχρονισμό της μονάδας καλλιέργειας και παραγωγής νωπών φρούτων και την ίδρυση μονάδας εμπορίας νωπών φρούτων. Μετά την υλοποίηση του σχεδιασμού η Αγροτική Εταιρική Σύμπραξη που έχει δημιουργηθεί μετά τη σύσταση των τεσσάρων εταιρειών θα υποστηρίξει την καλλιέργεια 1.100 στρεμμάτων ροδάκινων από τις εκμεταλλεύσεις των μελών της, ενώ θα εμπορεύεται περί τους 3.700 τόνους ροδάκινων -επιτραπέζια και βιομηχανικά.



**ΣΤΟΧΟΣ ΕΙΝΑΙ ΤΟ ΠΛΑΝΟ
ΝΑ ΕΧΕΙ ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΕΙ ΕΩΣ
ΤΟ ΤΕΛΟΣ ΤΟΥ 2025**



Στον Μπάρμπα Στάθη το 80% της Χαλβατζής

Στην εξαγορά του 80% της εταιρείας Χαλβατζής Μακεδονική ΑΒΕΕ, μίας ελληνικής εταιρείας με μακρά και επιτυχημένη παρουσία στον κλάδο της αγροδιατροφής, προχώρησε η Μπάρμπα Στάθης, θυγατρική της Vinvartia. Η εταιρεία ιδρύθηκε το 1972 από τον Βλάση Χαλβατζή, ενώ το 1989 ανέλαβαν και συνέχισαν την ανοδική πορεία της επιχείρησης τα παιδιά του, Βασίλης και Λεωνίδας. Τα βασικά προϊόντα που παράγει και διαθέτει στην αγορά είναι λαχανικά στον ατμό, έτοιμες σαλάτες λαχανικών & οσπρίων και φρουτοσαλάτες χωρίς ζάχαρη, με το σήμα «Αγρόκηπος Χαλβατζής». Επιπλέον, διαθέτει μαρμελάδες, γλυκά κουταλιού και λαχανικά σε άλμη, με τα σήματα «Οικογένεια Χαλβατζής» και «Μακεδονική». Η Χαλβατζής Μακεδονική ΑΒΕΕ το 2022 είχε κύκλο εργασιών 12,33 εκατ. ευρώ, έναντι 9,92 εκατ. ευρώ το 2021.



Το εργοστάσιο της Χαλβατζής Μακεδονική ΑΒΕΕ έχει έκταση 40.000 τ. μ. και εδρεύει στην περιοχή Ριζό της Σκύδρας.

ΜΕ ΝΕΑ ΓΡΑΜΜΗ ΚΕΡΑΣΙΟΥ ΚΑΙ ΥΨΗΛΗ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑ

Με μεγαλύτερο συσκευαστήριο, πρόσθετους ψυκτικούς θαλάμους και σύγχρονο μηχανολογικό εξοπλισμό, μπήκε στη φεινή συγκομιστική περίοδο του κερασιού, ο Αγροτικός Συνεταιρισμός Ράχης Πιερίας «Ο Άγ. Λουκάς». Το «μπαράζ» επενδύσεων της δραστήριας συνεταιριστικής οργάνωσης είναι στο τελικό στάδιο για την ολοκλήρωσή του και θα επιτρέψει την επέκταση των δραστηριοτήτων, μετά το κεράσι, το βερίκοκο και το μήλο και στο αχλάδι, το ακτινίδιο και την ντομάτα, επιμυκύνοντας, κατά πολύ, τη λειτουργία των υποδομών της Οργάνωσης μέσα στη διάρκεια του χρόνου. «Είναι μια συνολική επένδυση της τάξης των 3,5 εκατ. ευρώ, μέσα από το Ταμείο Ανάκαμψης και περιλαμβάνει νέες εγκαταστάσεις, αλλά και εκσυγχρονισμό της υλικοτεχνικής υποδομής μας», εξηγεί ο Δημήτρης Ντούρος, πρόεδρος του Α.Σ. Ράχης «Ο Άγ. Λουκάς». Η πιο σημαντική παρέμβαση γίνεται με τη νέα γραμμή κερασιού, που αποτελεί το προϊόν «βαρόμετρο» για το Συνεταιρισμό, δεδομένου ότι επεξεργάζεται κάθε χρόνο πάνω από 1.000 τόνους. Πρόκειται για έναν υπερσύγχρονο καλιπραδόρο με έξι κανάλια διαλογής της Unites, ο οποίος έχει εγκατασταθεί στο χώρο και την περίοδο που διανύουμε μπαίνουν οι τελευταίες «πινελιές» στα η-

λεκτρολογικά, τα ηλεκτρονικά και τα υδραυλικά του συστήματα πριν υποδεχθεί τις πρώτες ποσότητες. «Διαθέτει την τελευταία έκδοση σε επίπεδο λογισμικού, που σημαίνει πως όχι μόνο θα αυξήσει τη δυναμικότητά μας από τους 2,5 τόνους, σε 3,5-4 τόνους ανά ώρα, αλλά, επιπλέον, η διαλογή κερασιών θα γίνεται αυτοματοποιημένα και θα παίρνουμε ένα τελικό παραγόμενο προϊόν, στο οποίο δεν παρεμβαίνει καθόλου ο άνθρωπος παράγοντας, παρά μόνο στο κομμάτι της τυποποίησης» ανέφερε ο κ. Ντούρος. Η αυτοματοποίηση της παραγωγής θα επιτρέψει να απελευθερωθούν εργατικά χέρια και να αξιοποιηθούν σε άλλα μέρη του διαλογητηρίου – συσκευαστηρίου, αφού η οργάνωση μεταξύ άλλων σχεδιάζει να πάει και σε αλλαγή του τρόπου τυποποίησης, εντάσσοντας στην γκάμα της και μικρότερες συσκευασίες, αλλά και να ανοίξει τη βεντάλια προϊόντων που επεξεργάζεται και τυποποιεί. Συνολικά ο τζίρος του Α.Σ. κυμαίνεται γύρω στα 2 εκατ. ευρώ, ανάλογα με τη χρονιά. Στην ίδια κατεύθυνση κινείται και η επιλογή προσθήκης άλλων τριών ψυκτικών θαλάμων, με επιπλέον συνολική δυναμικότητα 300 τόνων, οι οποίοι θα έρθουν να προστεθούν στους έξι υφιστάμενους, ανεβάζοντας στους περίπου 1.000 τόνους τη δυνατότητα αποθήκευσης προϊόντων. **Α. ΛΙΑΜΗΣ**



Πρώιμα βερίκοκα, μήλα, ακτινίδια, επιτραπέζια ντομάτα, αλλά και αχλάδι είναι τα προϊόντα στα οποία αναμένεται να επεκταθεί ο ΑΣ Ράχης Πιερίας.



Ο Δημήτρης Ντούρος είναι πρόεδρος του Α.Σ. Ράχης «Ο Άγιος Λουκάς».





Η «Ωδή στο Ρόδι» διαθέτει eshop καθώς και φυσικό κατάστημα στην Ελασσόνα, μέσα από τα οποία πωλούνται όλα της τα αγαθά.



Ωδή στο Ρόδι

ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΛΑΣΣΟΝΑ ΣΕ ΟΛΟ ΤΟΝ ΚΟΣΜΟ

Ενα εγχείρημα που ξεκίνησε το 2007 είναι αυτό του Στέφανου Πούτα στην Ελασσόνα, όπου σήμερα καλλιεργούνται βιολογικά 35 στρέμματα με 2.000 δέντρα ροδιού, τα περισσότερα από τα οποία της ποικιλίας Wonderful, καθώς και ορισμένα της ποικιλίας Acco. «Αρχικά δραστηριοποιήθηκα στη διάθεση των φρούτων με τη μορφή της χονδρικής πώλησης. Στη συνέχεια διαπίστωσα ότι οι τιμές πιέζονταν έντονα από τους χονδρεμπόρους και επιδίωξα να δημιουργήσω υπεραξία για το προϊόν μου με ίδιες δυνάμεις. Έτσι, ξεκίνησα τη μεταποίηση με πρώτο προϊόν το χυμό ροδιού, ο οποίος κυκλοφόρησε συσκευασμένος. Η συμμετοχή σε εκθέσεις τροφίμων ενίσχυσε ακόμα περισσότερο τη ζήτηση και το πελατολόγιο. Προκειμένου να καλύψω τη ζήτηση αυτή αποφάσισα να διευρύνω το χαρτοφυλάκιο με νέα προϊόντα όπως μαρμελάδες, ντρέσινγκ, τσάνει, σάλτσες barbecue και σιρόπι ροδιού. Το σύνολο της παραγωγής είναι βιολογικής καλλιέργειας, ενώ

Οι συνολικές ποσότητες που συλλέγονται ετησίως προς επεξεργασία στην επιχείρηση κυμαίνονται από 50 έως και 70 τόνους ανά έτος με τις στρεμματικές αποδόσεις να κυμαίνονται μεταξύ 1,5 έως και 2 τόνους ανά στρέμμα, ανάλογα με τις κλιματικές συνθήκες κάθε χρονιάς.



όλα τα προϊόντα είναι πιστοποιημένα από τον διεθνή φορέα πιστοποιήσεων Vegan Society» σημειώνει ο ίδιος. Σε ό,τι αφορά την Ελλάδα, η διανομή πραγματοποιείται σε Αθήνα και Θεσσαλονίκη μέσω διανομέων και στους υπόλοιπους νομούς της χώρας η διάθεση των προϊόντων γίνεται με ιδιόκτητα μεταφορικά μέσα. Η ονομασία της επιχείρησης ως «Ωδή στο Ρόδι» βρήκε έμπνευση στον λογοτεχνικό όρο «Ωδή», η οποία αποτελεί τη μορφή της λυρικής ποίησης που καλλιεργήθηκε στην Αρχαία Ελλάδα και υμνούσε τους θεούς. «Σκοπός μας ήταν να μνημόσουμε τον θεό των φρούτων, που είναι το ρόδι», εξηγεί ο παραγωγός. Η έδρα της επιχείρησης βρίσκεται στους πρόποδες του Ολύμπου, γεγονός που σύμφωνα με τον ίδιο συνδέει την περιοχή με τους θεούς της αρχαιότητας. Η έναρξη των εξαγωγών πραγματοποιήθηκε πριν από μερικά χρόνια ενώ αυτήν τη στιγμή οι εξαγωγές αντιστοιχούν στο 70% των παραγόμενων ποσοτήτων.

Επέκταση και σε άλλα φρούτα

ΣΝΑΚ ΜΗΛΟΥ ΚΟΜΜΕΝΟ ΣΕ ΦΕΤΕΣ ΤΟ PROJECT ΤΟΥ ΑΛΚΙΒΙΑΔΗ ΤΑΡΣΗ

Πράσινο ή κόκκινο μήλο, πλυμένο, κομμένο σε φέτες και συσκευασμένο σε σακουλάκι βάρους 80 γρ. έτοιμο προς άμεση κατανάλωση, είναι το νέο και καινοτόμο προϊόν, υψηλής προστιθέμενης αξίας, της κατηγορίας των σνακ, με το όνομα «Fruitee», που «ρίχνει» στην αγορά η «Τσαρσής Αλκιβιάδης ΟΕ», από τη Βέροια. Το πρώτο «crash test» του προϊόντος με το καταναλωτικό κοινό, αλλά και με πιθανούς πελάτες από την αλυσίδα της λιανικής, που θα ήθελαν να το εντάξουν στην γκάμα των τροφίμων που εμπορεύονται, έγινε στη φετινή έκθεση φρέσκων φρούτων και λαχανικών «Freskon», κατά το τριήμερο 11 έως 13 Απριλίου στο εκθεσιακό κέντρο της Θεσσαλονίκης. «Πρόκειται για ένα 100% φρέσκο και φυσικό προϊόν, που απευθύνεται σε μια ευρεία γκάμα καταναλωτών. Από τον μαθητή που θα το πάρει στο σχολείο, τον αθλούμενο για μετά το γυμναστήριο ή τον εργαζόμενο στη δουλειά ή στο γραφείο του. Νομίζω ότι δεν υπάρχει κάτι αντίστοιχο στη χώρα μας», υποστήριξε στην Agrenda ο Αλκιβιάδης Τσαρσής, τον οποίο συναντήσαμε στο stand της επιχείρησης στη Freskon.

Όπως εξήγησε ο νεαρός επιχειρηματίας, τα μήλα μόλις παραληφθούν πλένονται σχολαστικά και αφού κοπούν σε λωρίδες, εμβαπτίζονται σε ένα μείγμα βιταμινών, για να αποφευχθεί η αλλαγή του χρώματος στη σάρκα τους. Στη συνέχεια το φρέσκο προϊόν συσκευάζεται και το περιεχόμενο στο ειδικό σακουλάκι μπορεί να συντηρηθεί ως 10 ημέρες σε ψυγείο. «Είναι ένα πολύ νέο project. Το δουλεύουμε ως ιδέα εδώ και 2-3 χρόνια, αλλά τώρα ωρίμασε και προχωρήσαμε στο στήσιμο μιας νέας μονάδας επεξεργασίας φρούτων, στη ΒΙΠΕ Βέροιας, δίπλα στο logistics center με μεγάλους θαλάμους για συντήρηση και κατάψυξη προϊόντων, που διατηρεί η οικογένεια», ανέφερε ο κ. Τσαρσής, προσθέτοντας πως η επένδυση για τη νέα γραμμή άγγιξε τα 500 χιλιάδες ευρώ. Για την προμήθεια της α' ύλης η μονάδα συνεργάζεται με παραγωγούς μήλων από την περιοχή της Ημαθίας. Το μήλο, ωστόσο, δεν θα είναι το μόνο φρούτο με το οποίο θα ασχοληθεί η επιχείρηση. «Με τη συγκομιδή στα επιτραπέζια ροδάκια και τα νεκταρίνια θα κάνουμε ακριβώς την ίδια συσκευασία», σημείωσε ο συνομιλητής μας, τονίζοντας πως αυτά τα τρία προϊόντα θα είναι ο πυρήνας. **Α. ΛΙΑΜΗΣ**



**Η ΠΡΩΤΗ ΥΛΗ ΠΡΟΕΡΧΕΤΑΙ
ΑΠΟ ΤΗΝ ΗΜΑΘΙΑ**



Μετά την Ιαπωνία, σε Μέση Ανατολή και Αίγυπτο η Ασπίς

Στη διεύρυνση της εξαγωγικής της δραστηριότητας προχωρά η εταιρεία κονσερβών και χυμών Ασπίς Α.Ε, η οποία εισήλθε και στην αγορά της Ιαπωνίας. Αγορές ενδιαφέροντος για την εταιρεία που δραστηριοποιείται παραγωγικά με δύο μονάδες στην Ειρηνούπολη Ημαθίας και στο Άργος, αποτελούν αυτές της Μέσης Ανατολής, της Αιγύπτου και της Ρωσίας, ενώ προσβλέπει στη διεύρυνση της παρουσίας της και σε υφιστάμενες χώρες όπου διαθέτει τα προϊόντα της. Συνολικά η γκάμα της Ασπίδας ταξιδεύει σε 130 χώρες με κυριότερες αγορές αυτές της Ευρώπης και της Λατινικής Αμερικής. Την ίδια στιγμή ετοιμάζει επένδυση ύψους 1,35 εκατ. ευρώ, η οποία έχει ως αντικείμενο την επέκταση της μονάδας παραγωγής χυμών και κομπόστας στην Ειρηνούπολη, η οποία έχει ενταχθεί στις διατάξεις του Αναπτυξιακού Νόμου. Σημειώνεται ότι στο συγκεκριμένο εργοστάσιο η Ασπίς επεξεργάζεται πυρηνόκαρπα φρούτα και λαχανικά που παράγουν χυμούς, πουρέ, καθώς και μισόκαρπα φρούτα, φέτες ή κύβους σε κονσέρβες ή ασηπτικά βαρέλια ενώ αντίστοιχα στο εργοστάσιο του Άργους παράγονται εσπεριδοειδή και πυρηνόκαρπα φρούτα και λαχανικά που παράγουν χυμούς και πουρέ, αρώματα και έλαια εσπεριδοειδών, παρασκευάσματα φρούτων και μείγματα. Στην ίδια βιομηχανική μονάδα παράγονται επίσης ζωοτροφές που προέρχονται από υπολείμματα φλοιού εσπεριδοειδών. Κατά τη δωδεκάμηνη οικονομική περίοδο 2021-2022 ο κύκλος εργασιών της ήταν 61,57 εκατ. ευρώ.



ΕΚΔΗΛΩΣΕΙΣ

ΤΗΣ ΒΑΣΙΛΙΚΗΣ
ΜΑΝΤΑ

ΕΩΣ 31 ΙΟΥΛΙΟΥ ΑΙΤΗΣΕΙΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ ΣΤΗ FRUIT LOGISTICA 2025

Απο τις 5 έως τις 7 Φεβρουαρίου 2025 αναμένεται να ανοίξει τις πύλες της στο Εκθεσιακό Κέντρο του Βερολίνου η διεθνής έκθεση Fruitlogistica την οποία αντιπροσωπεύει στην Ελλάδα το Ελληνογερμανικό Επιμελητήριο και η οποία καλύπτει όλο το φάσμα της αλυσίδας αξίας για τον κλάδο των φρούτων και λαχανικών, προσφέροντας μια πλήρη γκάμα προϊόντων, υπηρεσιών και τεχνολογικών λύσεων. Η προηγούμενη διοργάνωση του 2024 απέδειξε ξανά τον διεθνή χαρακτήρα της έκθεσης, συγκεντρώνοντας 2.770 εκθέτες από 94 χώρες, οι οποίοι παρουσίασαν τις καινοτομίες τους σε 66.000 εμπορικούς επισκέπτες από 145 χώρες.



Η Fruit Logistica προσφέρει στους εκθέτες την ευκαιρία να ενημερωθούν για τις νέες τάσεις και καινοτομίες στον κλάδο των φρέσκων προϊόντων και να δικτυωθούν με κορυφαίους επαγγελματίες του κλάδου παρουσιάζοντας τα προϊόντα και τις υπηρεσίες τους σε διεθνές επίπεδο. Η προθεσμία για τις δηλώσεις συμμετοχής στη διοργάνωση του 2025 λήγει στις 31 Ιουλίου και οι ενδιαφερόμενοι καλούνται να επισκεφθούν την ιστοσελίδα <https://www.fruitlogistica.com/en/exhibitors/registration>.



ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

ΙΔΙΟΚΤΗΣΙΑ

Green Box Εκδοτική Α.Ε.
Νίκης 24, Σύνταγμα,
105 57
Τηλ: 2103232905,
Fax: 2103232967
E-Mail: info@agronews.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ/ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΒΑΣΙΚΟΣ ΜΕΤΟΧΟΣ / ΝΟΜΙΜΟΣ ΕΚΠΡΟΣΩΠΟΣ

Γιάννης Πανάγος

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ

Μαρία Γιουρουκέλη

ΣΥΝΤΑΞΗ

Γιάννης Ρούπας
Λεωνίδα Λιάμης
Ελένη Δούσκα
Βασιλική Μαντά

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ

Χαρά Οικονόμου
Φανή Παπαετροπούλου

ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ

Παναγιώτης Αραβαντινός

ΔΙΑΝΟΜΗ

Άργος Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ/ΒΙΒΛΙΟΔΕΣΙΑ

ΝΕΕΣ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΕΣ ΕΚΔΟΣΕΙΣ
ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ Α.Ε.

Fresher

Ξεκινήστε την εγγραφή σας ΤΩΡΑ!

ΕΝΑΡΞΗ _____

ΛΗΞΗ: _____

ΟΝΟΜΑΤΕΠΩΝΥΜΟ: _____

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑ: _____

ΕΠΩΝΥΜΙΑ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ: _____

TAX. ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ: _____

E-MAIL: _____

ΤΗΛ: _____



ΕΤΗΣΙΑ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 30€

Στις τιμές συμπεριλαμβάνεται ο Φ.Π.Α - Η πληρωμή της συνδρομής γίνεται με αντικαταβολή, με κατάθεση σε τραπεζικό λογαριασμό, ή με χρέωση πιστωτικής κάρτας.

Τηλ. επικοινωνίας: 2103232905



GREEN BOX
ΕΚΔΟΤΙΚΗ Α.Ε.

Νίκης 24 | 105 57 | Σύνταγμα

Τηλ.: 2103232905 | Fax: 2103232967

E-mail: agenda@agronews.gr

www.agronews.gr



Κοινοπραξία Συνεταιρισμών Ομάδων Παραγωγών Νομού Ημαθίας

Η δύναμη του συνεργατισμού!

-  **3** Εργοστάσια Κονσέρβας Φρούτων & Χυμών
-  **8** Αγροτικοί Συνεταιρισμοί-Ομάδες Παραγωγών
-  **10** Συσκευαστήρια Φρέσκων Φρούτων
-  **4.770** Εγγεγραμμένα Μέλη-Αγρότες
-  **88.500** Στρέμματα Καλλιεργειών
-  **113.410** Τόνοι Εξαγωγές Φρέσκων Φρούτων
-  **136.639** Τόνοι Παραγωγή Φρέσκων Φρούτων



Θεσσαλονίκης 60, 59100 Βέροια

Τηλ: 23310 76488

E-mail: teod@asiac.gr

Φαξ: 23310 76478

Web: www.asiac.gr



Νούμερο ΕΝΑ στην Υδρολίπανση δε γεννιέσαι, γίνεσαι!

Κοιτώντας μπροστά, στεκόμαστε δίπλα στον σύγχρονο παραγωγό.

GAVRIEL HYDRO- μια κορυφαία και εξειδικευμένη γκάμα υδρολίπανσης, για τις αυξημένες απαιτήσεις θρέψης.



ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: Μέλιτος 9 & Κυθωνίων Τ.Κ. 171 21 Νέα Σμύρνη, Αθήνα / Τ: +30 210 9373770 -2 • ΕΡΓΟΣΤΑΣΙΑ: Α. Άργος / Β. Βόλος / Γ. Καβάλα

www.gavriel.gr